

Результаты обследования малоимущих домохозяйств свидетельствуют, что невысокий уровень образования является одной из причин их низких доходов.

Очевидно, государству необходимо проводить политику повышения денежных доходов населения и обеспечения социальных гарантий. Для молодежи из домохозяйств с низким уровнем доходов, не прошедшей конкурсный отбор в государственные вузы, принятой на коммерческие места и подтвердившей хорошие знания и способности, следовало бы ввести государственные гарантии их перевода на обучение за счет средств бюджетов. Это могло бы стать одной из мер по повышению доступности высшего профессионального образования.

*М.П. Лециловская, канд. экон. наук, доцент
БГЭУ (Минск)*

ФАКТОРЫ ЭФФЕКТИВНОСТИ И ИХ СОДЕРЖАНИЕ

Понятие эффективности может иметь разное содержание в зависимости от того, какую сферу хозяйственной деятельности анализируем, т.е. производство, потребление, группу субъектов хозяйствования (отдельные организационные единицы или целые секторы производства) или общественную форму хозяйствования (государственные и кооперативные предприятия или единоличные хозяйства). Эффективность хозяйствования следует рассматривать двояко: с точки зрения хозяйствующему субъекту и с общественной точки зрения.

Соотношение между количеством производимых продуктов, т.е. производственными результатами, и количеством использованных в производственном процессе факторов производства, т.е. издержками, является основным показателем эффективности хозяйствования. Это может выражать либо производительность издержек, т.е. показывать, сколько продукции получается с единицы суммированных затрат производительных факторов, и также характеризовать емкость издержек, т.е. показывать, сколько затрат производительных факторов необходимо, чтобы произвести единицу продукции.

Эффективность хозяйствования можно также анализировать, относя друг к другу прирост издержек производственных факторов. Такое соотношение выражает крайнюю производительность издержек либо крайнюю емкость затрат производства. Оценка эффективности верна в том случае, если относятся друг к другу полные производственные результаты и полные издержки производственных факторов или их прирост. Только тогда возможно объективное измерение совершенной и конечной производительности издержек или емкости затрат производства. На практике слишком часто оценивается эффективность частично, относя друг к другу обычно полные производственные результаты и неполные издержки факторов производства (или их прирост). Показателями частичной эффективности являются коэффициенты производи-

тельности труда, урожайности земли, производительности технических средств. Они показывают выход продукции на единицу данного фактора производства.

Равнозначными показателями частичной эффективности являются коэффициенты трудоемкости, материалоемкости, земли и капиталоемкости производства, которые являются противоположностью коэффициентов производительности. Однако их значение, содержание и познавательное достоинство ограничены, так как одному фактору производства приписывается производительный эффект, созданию которого действуют все факторы. Такой подход к оценке эффективности не всегда гарантирует достоверность соответствующих значений выводов, вытекающих из частичного анализа, ибо известно, что производительность фактора, доля которого в общей сумме издержек низкая, будет завышена. Такое явление особенно заметно, когда существенны изменения в технике и технологии производства, вследствие чего происходят отчетливые изменения в структуре издержек. В этих условиях быстро растет производительность фактора, доля которого в издержках уменьшилась. Это же происходит в условиях замедленного роста и даже снижения производительности фактора, доля которого увеличилась в общих издержках. Вытекает это из того факта, что факторы, доля которых в издержках растет, также выполняют функцию замещения, заменяя факторы, доля которых в издержках уменьшается. По отношению к некоторым техническим средствам, связанным с механизацией работ, можно отметить, что выполнение функции замещения во много раз важнее, чем производство. Это особенно значимо для условий острого дефицита рабочей силы, которую вынужден заменить овеществленный труд. Поэтому возникает потребность измерения эффективности замещения производственных факторов, ее мерой может быть технологическая норма замещения. Она характеризуется отношением объема уменьшения издержек заменяемого фактора к увеличению издержек заменяющего фактора. Независимо от некоторой ограниченности познавательного содержания частных коэффициентов, необходимо сказать, что они являются очень полезными при анализе некоторых явлений и процессов, происходящих в отдельных хозяйствах и группах подобных хозяйств.

*Н.В. Маковская, канд. экон. наук, доцент
МГУ имени А.А. Кулешова (Могилев)*

СТРУКТУРА НАЙМА РАБОТНИКОВ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ БЕЛАРУСИ

Принцип экономической эффективности в отношении использования ресурса труда предполагает, кроме прочего, сокращение издержек и оптимизацию расходов на найм работников. Это может быть достигнуто при использовании разных видов найма, которые различны по затратам. Следует различать внутренний и внешний найм. На выбор вида

90

□□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□ □□□□□□□□. □□□□□□□□.
□□□□□□□□ □□□□□□□□□□ □□□□□□□□□□ □□□□□□□□. □□□□□□□□.