

Источники

1. *Денисевич, А. В.* Борьба с теневой экономикой — основные направления совершенствования законодательства [Электронный ресурс] / А. В. Денисевич // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2019.

2. *Косик, В. В.* Лжепредпринимательство контрагента как новое основание проверки [Электронный ресурс] / В. В. Косик // КонсультантПлюс. Беларусь / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2019.

<http://edoc.bseu.by>

*С. А. Веракса, аспирант
БГЭУ (Минск)*

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

В условиях крайней дефицитности бюджетов всех уровней, сокращения инвестиционных потоков, снижения со стороны банков объемов кредитования реального сектора экономики необходимо искать новые пути для роста малого и среднего предпринимательства.

Одним из таких «катализаторов» роста вложений кредитно-финансовых структур в производство может выступить кредитно-гарантийный механизм применительно к субъектам малого предпринимательства, что позволит обеспечить необходимый баланс между государственным регулированием и условиями рыночной экономики.

Создание кредитно-гарантийного механизма с участием государства преследует ряд целей:

- активное привлечение республиканских и зарубежных инвестиций в реальный сектор с единовременным регулированием их доступа и влияния на экономику в целом;
- формирование сектора экономики созидательного направления, организация разработки и внедрения инновационных технологий, постепенное заполнение рынка импортозамещением.

Необходимость и насущность формирования кредитно-гарантийного механизма с участием государства обусловлена рядом причин, которые в полной мере отражают ситуацию, сложившуюся в настоящее время вокруг основных участников кредитно-гарантийных операций — субъектов малого предпринимательства и банков:

- субъекты малого предпринимательства в основной массе не обладают существенным имуществом и ресурсами, которые они могут предоставить в обеспечение банку-кредитору;
- банки неохотно работают с малыми предприятиями вследствие увеличения накладных расходов и незначительности доходов в абсолютном выражении в расчете на одного заемщика по сравнению с кредитованием более крупных заемщиков (не относятся к государственным организациям);
- банки отдают предпочтение кредитованию крупных предприятий, поскольку соотношение между абсолютным доходом в расчете на одного заемщика и накладными расходами по экспертизе проекта, дальнейшему сопровождению и контролю за кредитным процессом выше по сравнению с кредитованием малого бизнеса;
- для государства малое предпринимательство является мощным рычагом решения целого комплекса социально-экономических проблем в стране;
- государство обладает достаточными ресурсами для поддержки малых предприятий;
- государство не должно заниматься прямым кредитованием малых предприятий (это прерогатива банков и инвесторов), задача государства — стимулировать этот процесс и создавать для него условия.

Таким образом, создание на практике системы гарантий отвечает интересам всех участников схемы.

Предоставление гарантий по кредитам является не только формой защиты кредитора от потерь, но и важным инструментом развития всей предпринимательской деятельности, поскольку, участвуя в гарантийном процессе, государство осуществляет привлечение кредитных средств в сферу малого предпринимательства, разделяя с кредиторами риски.

Гарантирование является одной из самых популярных форм поддержки предпринимательства за рубежом, однако использование мирового опыта в Беларуси без соответствующей адаптации невозможно из-за несовместимости зарубежных технологий с современными белорусскими реалиями (отсутствие достаточного инвестирования).

Главная задача, которая должна быть решена в ходе реализации проекта, заключается в создании качественно нового гарантийного института, условно называемого Национальный гарантийный фонд. Цель его создания — предоставление гарантий возврата кредитов, выделяемых банками, а в будущем и иными финансовыми институтами, для реализации программ и проектов в области малого предпринимательства.

Цели государственной поддержки субъектов малого предпринимательства определяют основные критерии работы с привлеченными средствами:

- привлечение к финансированию малого предпринимательства максимально возможных объемов средств национальных банков и зарубежных инвесторов, предприятий, других финансовых учреждений на наиболее выгодных для малого предпринимательства условиях финансирования;
- создание оптимальных условий доступа малого предпринимательства к финансовым ресурсам, в частности предоставление приемлемой ставки по кредиту для конечного заемщика — субъекта малого предпринимательства;
- минимизация рисков невозврата кредитных ресурсов с тем, чтобы не допустить нехватку финансовых средств для поддержки малого предпринимательства в последующие годы;
- вовлечение в производственный процесс и помощь в становлении как можно большему числу эффективных субъектов малого предпринимательства. Мы предполагаем, что это вызовет активный рост производства и даст толчок развитию всего сектора малого бизнеса.

*Т. А. Верезубова, д-р экон. наук, профессор
Цай Юньсяо, аспирант
БГЭУ (Минск)*

ВОЗМОЖНОСТИ КИТАЯ В СОВРЕМЕННОМ РАЗВИТИИ МИРОВОГО СТРАХОВОГО РЫНКА

Мировой финансовый кризис 2008 г. значительно подкосил развитие страхования. Слабым по динамике страховых премий оказался рынок страхования имущества и страхования от несчастных случаев. Рынок страхования жизни также находился в состоянии стагнации. Величина страховых премий на развитых рынках упала на 0,1 % с учетом инфляции. Так, в Северной Америке это падение составило примерно 2,4 %, в Западной Европе — 3,6 %, а в Океании — 5,9 %.

Вместе с тем показатели рынка страхования в развивающихся странах всегда были значительно лучше, чем аналогичные показатели в развитых странах. Во многом это обусловлено сильным влиянием динамически развивающейся Китайской страховой