

Необходимо более активно совершенствовать механизмы совместного предпринимательства на приграничных территориях, развивая бизнес-среду Латвийской Республики и Республики Беларусь.

#### Источники

1. Yearbook of Latvian stat / Catalogue number 2018/01. — 2018. — № 1. — Р. 9.
2. Павук, О. Больше, чем в Латвию, Беларусь экспортирует только в Россию [Электронный ресурс] / О. Павук // Балтийский курс. — Режим доступа: <http://www.baltic-course.com/archive/rus/index.htm-read%3D12.htm>. — Дата доступа: 26.02.2019.
3. Латвия–Беларусь: перспективы двустороннего взаимодействия [Электронный ресурс] // Бизнес-журнал «Дело». — Режим доступа: <http://delo.by/news/-shownews/belarus-perspektivi-vzaimodejstviya>. — Дата доступа: 03.03.2019.
4. Структура бизнеса Латвии [Электронный ресурс] // Рейтинг Firms.lv. — Режим доступа: <https://www.firms.lv/lbgpp/2018/regioni/latgale>. — Дата доступа: 28.02.2019.
5. Итоги 2018 года [Электронный ресурс] // Витебский областной исполнительный комитет. — Режим доступа: <http://vitebsk-region.gov.by/ru/itogi-2018-goda>. — Дата доступа: 01.03.2019.

*Р. Н. Лысюк, магистр экон. наук  
БрГТУ (Брест)*

## ОСОБЕННОСТИ КЛАСТЕРНОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА

Конкурентоспособность национальной экономики во многом является производной конкурентоспособности регионов, входящих в ее состав. В мировой практике наиболее прогрессивным подходом к выявлению точек роста и повышению конкурентоспособности экономики на микро- и мезоэкономическом уровнях является кластерный подход.

По мнению М. Портера, кластер — это группа географически соседствующих взаимосвязанных компаний (поставщиков, производителей) и связанных с ними организаций (образовательные и научные учреждения, органы государственного управления, поставщики услуг, инфраструктурные компании), действующих в определенной сфере и взаимодополняющих друг друга. Кластеры могут различаться по размеру, стадии развития и мощности.

В зависимости от того, какой признак лежит в основе той или иной классификации, существуют различные типы кластеров. Так, например, в зависимости от территориальной локализации выделяют: макрокластеры — объединения, которые функционируют на уровне страны в целом; региональные кластеры — объединения, которые функционируют на уровне определенного региона; микрокластеры — объединения, функционирующие на уровне предприятий, организаций.

В региональном кластере синергетический эффект от взаимодействия организаций и предприятий, входящих в его состав, достигается за счет возникающей региональной связи, так как все предприятия региона взаимодействуют на основе партнерских отношений для достижения общей цели — развития региона как кластера.

Как правило, региональные кластеры формируются там, где существуют объективные условия и преимущества для их развития. Отличие кластерного подхода от отраслевого состоит в том, что он ориентирован на перегруппировку факторов производства и производительных сил за счет сетевого взаимодействия на локальной территории. Следовательно, преимуществами регионального кластера является единство территории и законодательства.

На текущий момент к основным проблемам, препятствующим развитию региональных кластеров, относят: недостаточную осведомленность органов региональной власти в вопросах применения кластерного подхода; слабую нормативно-правовую базу, регламентирующую формирование кластерных структур в экономике и соответственно создание благоприятных условий для финансовой поддержки кластерных инициатив; отсутствие высококвалифицированных кадров для обеспечения процессов внедрения и развития кластеров в регионах.

Как показывает мировой опыт, создание и развитие кластеров в экономике региона способствуют повышению эффективности функционирования малых и средних предприятий, сокращению затрат на внедрение инноваций, более эффективному функционированию межотраслевых связей, росту конкурентоспособности предприятий, входящих в состав кластера, за счет доступа к новым технологиям, инновациям и специализированным услугам.

*Г. А. Матайбаева, докторант  
ЕНУ им. Л. Гумилева (Астана, Казахстан)*

## **ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ И ЕГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОСЛЕДСТВИЯ**

Государственный долг оказывает влияние на состояние государственных финансов, денежного обращения, инвестиционного климата, структуру потребления, развитие международного сотрудничества и многие другие элементы социально-экономической жизни общества.

Как любое сложное экономическое явление, государственный долг может оказывать позитивное и негативное влияние на социально-экономические процессы. Так, негативные аспекты влияния государственного долга прежде всего проявляются в том, что при чрезмерном развитии рынка государственного долга правительство ограничивает инвестиционные возможности в экономике. Это происходит потому, что, привлекая заемные средства, государство снимает с рынка часть финансовых ресурсов, которые могут быть направлены на инвестиции в реальный сектор экономики. Степень негативного влияния государственного долга усиливается при чрезмерно высокой доходности государственных ценных бумаг. В этих условиях инвесторы отдают безусловное предпочтение вложению средств в государственные долговые обязательства по сравнению с проведением реальных инвестиций.

Выпуская долговые обязательства, предназначенные для покупки физическими и юридическими лицами, государство воздействует на процесс целесообразной организации сбережений населения и инвестирования хозяйствующими субъектами временно свободных финансовых ресурсов. Втягивая деньги в казну посредством рынка государственных долговых обязательств, государство может способствовать нормализации денежного обращения в стране. Чрезмерное увлечение государства заемными средствами способствует значительному отвлечению бюджетных средств от нужд экономического и социального развития. Высокий уровень заимствований, если он к тому же сочетается с высокой доходностью государственных ценных бумаг, ведет к большим бюджетным расходам по обслуживанию государственного долга. Это оказывает негативное влияние на государственные финансы.

Рост государственного долга как в абсолютных, так и в относительных значениях связан в основном с ростом правительственного долга, объем которого зависит от размера дефицита республиканского бюджета. Так, государственный долг Казахстана в 2018 г.