

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ РЕНТА КАК ПОКАЗАТЕЛЬ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Как известно, международное значение любой страны обусловлено экономическим и экспортным потенциалом, местом в мировой системе инноваций, финансов, телекоммуникаций, а также темпами экономического роста. Производить оценку эффективности инновационной деятельности можно, используя такое понятие, как интеллектуальная рента.

Интеллектуальная рента — сверхприбыль, устойчиво (но в ограниченный период) получаемая при использовании воспроизводимых, но не связанных с эксплуатацией природных ресурсов, интеллектуальных факторов производства, прежде всего интеллектуального капитала. Интеллектуально-рентный доход определяется как дополнительный доход, превышающий среднюю норму прибыли по данному виду деятельности.

Например, доля добавленной стоимости в цене машиностроительной продукции РБ составляет 32–33 %. Машиностроение РБ отстает от стран — лидеров по этому показателю: в 1,4 раза по сравнению с Германией, в 1,55 раза — с Японией и в 1,6 раза — с США. Обусловлено это тем, что базовая продукция машиностроения Республики Беларусь (автомобили, бульдозеры, сельскохозяйственная и другая техника) является материалоемкой продукцией невысокой сложности. Но важно понимать, что природно-ресурсная рента находится в прямой зависимости от ренты интеллектуальной, являющейся результатом непрерывного научно-технического развития.

Поясним на простом примере. Цена одного комбайна производства ОАО «Гомсельмаш» — 195 тыс. дол. США, при среднем уровне рентабельности промышленной продукции РБ на уровне 8 % размер прибыли, получаемой при продаже одного комбайна, составляет 15,6 тыс. дол. США. Цена высокотехнологичного американского аналога John Deere — 375 тыс. дол. США. По данным журнала «Forbes», рентабельность высокотехнологичных компаний должна достигать 35–40 %. В среднем в мировой экономике нормальным считается уровень рентабельности в размере 7–8 %. Получаем, что интеллектуальная рента находится в рамках 28–32 %. Тогда продажа одного комбайна John Deere помимо дохода, связанного с эксплуатацией природных ресурсов в размере 26,3–30 тыс. дол. США, принесет интеллектуальный сверхдоход в размере 105–120 тыс. дол. США.

Поэтому для малых экономик, товары которых изготавливаются преимущественно из импортного сырья, рост интеллектуальной ренты в

цене материалоемкой промышленной продукции в долгосрочной перспективе обеспечивает улучшение показателей внешнеторгового баланса. Показателен в этом отношении пример Японии: за двадцатилетний период (1965–1985 гг.) промышленное производство увеличилось в 2,5 раза при неизменном потреблении энергии и сырья.

В такой ситуации особое значение приобретает международное научно-техническое сотрудничество. Однако Республика Беларусь слабо вовлечена во всеобщие процессы глобализации, движущей силой которых является деятельность транснациональных корпораций. Национальная экономика без компаний подобного уровня обречена на пассивную роль в общемировых экономических отношениях. Как правило, сотрудничество с ТНК и научно-технологическими альянсами открывает широкие перспективы для совместного освоения передовых технологий и внедрения перспективных инновационных проектов, дает возможность приобщиться к венчурному финансированию и льготному кредитованию. В результате материальные, финансовые и информационные потоки между отдельными государствами обретают качественно новый уровень планомерного внутри- и межкооперационного обмена, обусловленного логикой глобального функционирования мирового производственного процесса.

***В.В. Лобан, аспирант
БГЭУ (Минск)***

УПРАВЛЕНИЕ СТОИМОСТЬЮ КАК ДВИЖУЩИЙ ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Достижение сколь-либо значимого экономического роста в современных условиях как на микро-, так и на макроуровне во многом обуславливается способностью отдельных экономических агентов (коммерческих организаций, органов государственного управления) выстраивать такую линию собственного поведения, которая позволяла бы им добиваться эффективности и результативности как в краткосрочном, так и долгосрочном аспектах. Таким образом стоимость располагаемых активов (будь то активы государства или отдельного субъекта) зависит от способности этих активов с наименьшими затратами создавать наибольшую возможную добавленную стоимость в краткосрочной и долгосрочной перспективе.

Под добавленной стоимостью в данном случае следует понимать любое приращение ценности предлагаемых для использования благ.

Вопросы экономического роста и развития при таком рассмотрении упираются в вопросы качества управления, наличия или отсутствия аде-