

жет служить британская программа “Экспортная инициатива”, которая ориентирована на повышение заинтересованности потенциальных экспортеров из числа малых фирм в международной торговле и увеличении ее объемов;

финансирование малого бизнеса. Все государства ЕС помогают малому и среднему бизнесу получить доступ к источникам финансирования, используя субсидии и фискальные льготы на инвестиции, льготные займы и дотации. Великобритания и Нидерланды сосредотачиваются на обеспечении гарантий займа. В Германии в соответствии с региональной программой “Возрождение Европы” сформирован специальный бюджетный фонд, из которого перечисляются средства частным специализированным банкам, дающим мелким фирмам долгосрочные инвестиционные кредиты по льготным процентным ставкам. Особо стимулируется в странах ЕС вложение средств в основные фонды малого и среднего предпринимательства. В Бельгии, Франции, Нидерландах и других странах реализуется практика предоставления малому и среднему бизнесу рискованного капитала. В частности, правительства этих стран гарантируют компенсацию возможных убытков венчурных фондов;

прямое финансирование инноваций и косвенное регулирование путем страхования банковских кредитов на приобретение современного оборудования и др.

Под влиянием указанных процессов в ЕС начало меняться отношение государственных структур и сама государственная политика к малому и среднему бизнесу. Во многих странах государство перешло к активной поддержке предпринимательства, начало осуществлять приватизацию государственной собственности. Позитивные процессы, происходящие в предпринимательской деятельности, позволяют сделать вывод о том, что в ближайшие десятилетия малый и средний бизнес будет продолжать играть важную роль в экономике стран ЕС.

Е.В. Ванкевич

Витебский государственный технологический университет

КРИТИЧЕСКИЕ РЕГИОНАЛЬНЫЕ РЫНКИ ТРУДА В БЕЛАРУСИ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО

При принятии государственных решений в области регулирования экономических процессов в Республике Беларусь всегда рассматривается областной срез. Соответственно, и статистическая база все исследуемые параметры дает в областном разрезе. Но, как показывают последние исследования в области региональной экономики, в разрезе областей все экономические параметры приблизительно нивелированы. А вот внутри каждой из областей можно выделить промышленные и сельскохозяйственные регионы, развивающиеся и стагнирующие. В настоящее время происходит процесс поляризации экономического пространства и усиления неравномерности концентрации деятельности, что еще более усиливает неравномерность регионального развития, хотя в разрезе областей картина этого не отражает. Так, в Витебской области выделяют 21 район, 19 городов и 28 поселков городского типа. Если оценить их по размеру балансовой прибыли в расчете на одного жителя, то при среднем уровне по области в 2000 г. 142,41 млн р., в Витебске этот показатель составляет 72,99 % к средне-областному уровню, Новополоцке — 79,78 %, Орше — 67,98 %, Полоцке — 96,76 %, в то время как по 7 из 21 районов (треть) получены убытки, а в самом прибыльном районе — Глубокском — 30,86 % к среднеобластному уровню. Существует и сохраняется и внутри-областная дифференциация по уровню безработицы — Поставский район, Новолукомль отнесены к критическим региональным рынкам труда, так как уровень официальной безработицы в них практически постоянно выше и областного, и республиканского почти в два раза.

Кроме неравномерности экономического развития внутри области, существует также проблема замкнутости региональных рынков труда. Явление замкнутости в свою очередь объясняется, на наш взгляд, двумя факторами: 1) наличием градообразующих предприятий, являющихся монополистами на региональном рынке труда, что позволяет говорить о каждом из них как ориентированном на 1—2 профессии; 2) территориальной немобильностью рабочей силы в Беларуси. Монополия меняет кривую спроса на труд: здесь заработная плата ниже, чем стоимость предельного физического продукта труда. Расширение занятости в этих условиях достижимо путем снижения реальной заработной платы (что и происходит). Поэтому, согласно канонам экономической теории, любое произвольное повышение заработной платы выше реальной величины дохода любого фактора производства приведет к безработице. В Беларуси это проявляется в том, что при повышении заработной платы при невозможности роста открытой безработицы растет потенциал скрытой безработицы и теневой занятости. Указанные обстоятельства предопределяют необходимость поиска новых способов оценки региональных рынков труда и инструментов смягчения ситуации на них.

На наш взгляд, сложившуюся систему анализа региональных рынков труда необходимо дополнить их классификацией по критерию доли градообразующих предприятий в численности трудовых ресурсов города (или региона) и отрасли, для того, чтобы выделить критические региональные рынки труда. Такое исследование было проведено на примере промышленных предприятий Витебской области, в ходе которого было изучено положение 55% от общего числа предприятий области. Исследование позволило сделать следующие выводы: за исключением электроэнергетики (где государство жестко регулирует максимальный уровень цены), выявляется обратная пропорциональная зависимость между уровнем монополизации регионального рынка труда и рентабельностью в отрасли; диверсифицированный рынок труда более устойчив, но если предприятие-монополист находится в неблагоприятном финансово-экономическом положении, то страдают не только занятые на нем, но и весь регион в целом. К монополизированным (критическим) рынкам труда в Витебской области можно отнести 55,5 % городов и 25 % поселков городского типа.

Монополизация и перегрев региональных рынков труда заставляют иначе подойти к регулированию занятости на региональном уровне. Как свидетельствует изучение мирового опыта социально-экономического развития, к числу важнейших направлений повышения эффективности занятости относят предпринимательство. В последние годы стремление к мелкому предпринимательству в промышленно развитых странах растет. Развитие предпринимательства вносит позитивные изменения в ситуацию на рынке труда. В промышленно развитых странах оно рассматривается как альтернатива безработице. Такая постановка вопроса была справедлива и для Республики Беларусь в период 1991—1996 гг. — безработица в эти годы росла. С 1997 г. на белорусском рынке труда отмечено снижение безработицы. В настоящее время органами государственной службы занятости оказывается профориентационная, консультативная и финансовая помощь безработным в организации собственного дела. По нашему мнению, это не вносит существенного вклада в развитие предпринимательства в республике — в службу занятости в настоящее время все в большей степени обращаются только представители так называемого вторичного рынка труда (неквалифицированный труд), а они не являются социальной базой предпринимательства. Невелик и размер финансовой помощи в организации собственного дела, которую может оказать служба занятости. Предпринимательство в Беларуси — это не столько альтернатива безработице, сколько альтернатива неэффективной, малопродуктивной занятости, сложившейся в настоящее время на отечественном рынке труда, поэтому его развитие должно быть основным направлением исправления ситуации на замкнутых региональных рынках труда, ситуация в которых оценивается как критическая.

Т.А. Верезубова
БГЭУ (Минск)

СТРАХОВАНИЕ КОММЕРЧЕСКИХ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ РИСКОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

В результате принятия Закона Республики Беларусь "О страховании" (1993) в стране осуществлена демонополизация страховой деятельности, начался рост независимых страховых организаций. По состоянию на 2001 г. в республике действуют 42 страховые компании. Традиционно сложилось, что на долю четырех крупнейших компаний республики, включая Белгосстрах (его доля в общем объеме составляет 55 %), приходится почти половина всех страховых резервов.

Страхование финансово-кредитных и коммерческих рисков остается наиболее рискованным и неперспективным видом страхования. Однако мировая практика свидетельствует об обратном. Естественно, что во многом корректировке должно быть подвергнуто наше законодательство. Так, по декрету Президента Республики Беларусь № 20, иностранным страховщикам разрешается учреждать филиалы, а также инвестировать в существующие местные страховые компании. Однако для этого необходимо иметь 10-летний опыт работы в страховом бизнесе и 2-летний опыт страхования в Беларуси. Причем, если доля иностранного инвестора в местной страховой компании составляет более 30 %, то лицензию на осуществление деятельности в нашей стране они не могут получить. К сожалению, средств отечественных страховщиков на покрытие данного вида рисков самостоятельно не хватает.

Не развиты у нас и отношения между банками и страховыми компаниями, что обусловлено рядом причин. В свою очередь их сотрудничество может принести немало пользы. Так, например, работа по схеме "кредит покупателю" является выгодной формой финансирования экспорта, без привлечения собственных средств экспортера. Риск непогашения кредита переносится с экспортера на банк, который может застраховаться от него в страховой компании. Характерной чертой страховки "кредит покупателю" является то, что страховой полис оформляется на кредитора (отечествен-