

ращения ценных бумаг резидентных венчурных фирм за рубежом, хотя бы в странах-инвесторах. Это гарантировало бы соблюдение интересов всех сторон проекта.

Таким образом, предложенная схема развития венчурного бизнеса в Беларуси в условиях отсутствия нормально функционирующего рынка ценных бумаг (при условии доработки законодательства по ценным бумагам) уже в ближайшее время могла бы принести результаты по привлечению иностранных инвестиций, расширила бы возможности инновационного развития страны на базе имеющихся научно-технических разработок, стимулировала бы деятельность оставшихся немногочисленных научных коллективов, заложила бы материальные основы для их творческой деятельности, открыла бы доступ отечественным менеджерам к наиболее передовым управленческим технологиям, реализуемым зарубежными венчурными фондами. Кроме того, очевидно, что в лице субъектов венчурного бизнеса государство получит новых налогоплательщиков, что будет способствовать пополнению доходной части бюджета.

*Н.Б. Ткаченко*

**Киевский национальный торгово-экономический университет**

## **ПОДГОТОВКА СПЕЦИАЛИСТОВ ПО КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УКРАИНЕ**

Согласно приказу Министерства образования и науки Украины от 20.12.1999 г. № 429 была утверждена специальность “Коммерческая деятельность” по направлению “Экономика и предпринимательство”. Инициативу создания основных документов по стандартизации подготовки в Украине специальности “Коммерческая деятельность” взяли на себя ведущие экономические вузы в Украине, в том числе Киевский национальный торгово-экономический университет.

Поскольку усовершенствование коммерческих связей между продавцами и покупателями, в особенности при поставках продукции производственно-технического назначения, является важной составляющей всего рыночного механизма, в Украине существует объективная необходимость в создании или укреплении коммерческих служб на предприятиях любой отраслевой принадлежности, специализации, формы собственности и организационно-правовой формы.

Разработанный проект государственных стандартов подготовки специальности “Коммерческая деятельность” обеспечивает необходимый массив знаний и умений для организационно-экономической работы специалистов в этой сфере, отвечает требованиям и критериям уровня конкурентоспособности специалиста, рынка труда и предпринимательской среды. Для студентов специальности “Коммерческая деятельность” разрабатывается современный учебно-методический комплекс специальных дисциплин: “Предпринимательские сети и торговые системы”, “Управление государственными закупками товаров, работ и услуг”, “Коммерческая деятельность”, “Коммуникации в коммерции”, “Торговая логистика”, “Проведение тендерной закупки товаров”, “Электронная коммерция”, “Таможенное регулирование коммерческой деятельности”, “Международная коммерция”, “Международные кредитно-расчетные и валютные операции”, “Управление коммерческой деятельностью”.

В связи с функционированием с 2000 г. в Украине механизма осуществления государственной закупки товаров, работ и услуг Министерство экономики и европейской интеграции в Украине в 2002 г. осуществило долгосрочный заказ на специалистов по коммерческой деятельности, поскольку подготовка специалистов данной специальности отвечает требованиям данного механизма.

Важной составляющей коммерческой деятельности предприятия является организация государственной закупки и тендерных процедур закупки товаров, работ и услуг, основные задачи которой есть защита отечественного рынка, организация и правила осуществления закупки товаров на предприятии, подготовка тендерной документации, порядок предоставления тендерных предложений, разработка критериев оценки тендерных документов и их оценка. В реализации этой функции ведущее место занимает вопрос обеспечения процесса принятия управленческих решений, что достигается через способность специалиста формировать соответствующее информационное поле принятия решений через альтернативный поиск и обоснование оптимального решения в условиях автоматизированного рабочего места и на основе постоянного мониторинга законодательного и нормативного обеспечения коммерческой деятельности.

Комплекс учебно-методического обеспечения включает: программу курса, рабочую программу, обучающие и контролирующие тесты с использованием компьютерных технологий, ситуационные задачи на материалах конкретных реальных предприятий, видеотренинги, деловые игры, методические рекомендации для самостоятельного изучения курса. Все материалы созданы в электронном виде и помещены в электронной библиотеке, поскольку большое внимание в учебном процессе уделено самостоятельности студентов при получении знаний.

По разработанному комплексу учебно-методического обеспечения дисциплин специальности “Коммерческая деятельность” планируется создание современных электронных учебных пособий и учебников.

Таким образом, открытие новой специальности “Коммерческая деятельность” в Украине является одним из важнейших факторов успеха развития предпринимательства в Украине, поскольку способствует стабильному, эффективному экономическому росту и усиливает конкурентоспособность на международных рынках.

*О.В. Филончик*  
Институт экономики НАН Беларуси (Минск)

## ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО НАУЧНО-ИННОВАЦИОННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

В Республике Беларусь наблюдается устойчивая тенденция в уменьшении заинтересованности как крупных, так и малых субъектов хозяйствования, во внедрении новых технологий на производстве и в деятельности, связанной с производством, в связи с тем, что большой проблемой является повышение восприимчивости производства к инновациям и развитие инновационной инфраструктуры. Сложившаяся ситуация в экономике республики пагубно отражается не только на промышленных предприятиях, но и на организациях, занимающихся разработкой наукоемких технологий, различного рода научно-исследовательских институтах и малых научно-инновационных предприятиях. Первые, в силу названных причин, не могут позволить себе внедрять на производстве новинки НТП, вторые, в связи с отсутствием спроса, сворачивают научно-исследовательские работы.

О неостребованности интеллектуального потенциала страны говорят следующие показатели: в 1993 г. численность исследователей в различных отраслях науки составила порядка 38 956 человек, в 2000 г. количество исследователей сократилось до 19 707 человек. Практически в 2 раза уменьшилось количество людей, занимающихся наукой в республике! Высококвалифицированные специалисты переходят работать в те отрасли, где уровень заработной платы больше, однако новая работа зачастую не соответствует полученной квалификации, также наблюдается тенденция “утечки мозгов” за рубеж. Как в первом, так и во втором случае в проигрыше остается государство — финансовые средства, затраченные бюджетом на подготовку высококвалифицированных специалистов, практически в 50 % случаев растрочены впустую.

Согласно статистическим данным, доля малых научно-инновационных предприятий и численность занятых в них специалистов в течение 1996—2000 гг. имеют четкую тенденцию к снижению: по числу фирм — с 3,8 до 1,9 %, по численности работников — с 2,4 % до 1,2 %<sup>1</sup>. Для сравнения: малое инновационное предпринимательство в России, по данным Федерального государственного Фонда содействия развитию малых форм предприятий, в научно-технической сфере сегодня составляет 5 % от всего российского малого предпринимательства. В Беларуси указанные предприятия работают там, где имеется сочетание разработчиков и разработок высокого научного уровня, платежеспособного спроса на технологический продукт и менеджеров, способных преодолевать многочисленные препятствия на пути от разработок до спроса. В настоящее время рассматриваемые предприятия работают в следующих нишах: информационный продукт, здравоохранение, системы безопасности, строительные материалы, пищевые продукты и добавки, экология (приборы контроля и энергосбережения), некоторые другие.

Несмотря на негативные тенденции в отрасли “наука и научное обслуживание”, полученные за последние годы результаты прикладных исследований подтверждают способность белорусских разработчиков активно влиять на технический прогресс, обеспечивать научно-техническими решениями расширение и обновление номенклатуры промышленной продукции, выпускаемой предприятиями города, повышение экспортного потенциала производственной сферы. Многие направления научно-технической деятельности могут обеспечить развитие отраслей и производств, конкурентоспособных на мировом рынке, поэтому стимулирование научно-технического прогресса должно являться важнейшей обязанностью государства.

Для увеличения количества малых научно-инновационных предприятий и соответственно научных разработок, которые будут внедряться в производство с целью развития реального сектора экономики Беларуси, необходимо:

разработать объективно отработанную правовую основу, включающую в себя реальную безопасность частной собственности, которая необходима для осуществления предпринимательской деятельности;