

Отрицательное влияние на деятельность малых предприятий оказывают в первую очередь налог на добавленную стоимость, налог на прибыль организаций, налог с продаж и единый социальный налог.

Налог на прибыль организаций напрямую лишает малое предприятие части средств, которые могли бы быть направлены на резервирование внутренних финансовых ресурсов с последующим реинвестированием. Это не означает, что малые предприятия должны быть полностью освобождены от уплаты данного налога. Но общеустановленной системой должен быть предусмотрен действенный и легко воплощаемый в жизнь механизм получения малыми предприятиями налоговых инвестиционных кредитов, причем на всю сумму инвестируемых средств. Данная необходимость обусловлена гораздо большей (по сравнению с крупными компаниями) зависимостью малых предприятий от источников внутреннего финансирования (средств владельца и удержанной прибыли), нежели от внешних источников.

В свою очередь налог на добавленную стоимость и налог с продаж оказывают прямое (уменьшающее) влияние на количество возможных к краткосрочному инвестированию оборотных средств малых предприятий. В связи с этим лишение малых предприятий права исчисления и уплаты налога ежеквартально ограничивает и без того критическое количество кратковременно свободных денежных средств субъектов малого предпринимательства.

В настоящее время проводится работа по совершенствованию налогового законодательства, направленная, с одной стороны, на снижение налогового бремени, а с другой — на улучшение собираемости налогов в бюджеты различных уровней и на защиту экономической свободы. В основе государственной поддержки инвестиционной деятельности малых предприятий должен быть заложен следующий принцип: меньше администрирования, больше предпринимательской свободы. Регионы должны конкурировать не за полномочия, а за привлечение инвестиций и трудовых ресурсов. Тем более, что на региональном уровне малое предпринимательство является основным средством для сглаживания острых социальных противоречий (в первую очередь — резкого снижения уровня жизни и роста уровня безработицы).

Необходимо создание механизма, позволяющего обеспечить применение законов прямого действия, свести к минимуму ведомственные инструкции, устранить двойственность толкования нормативных актов. Следует упростить порядок регистрации предприятий, экспертизы, согласования инвестиционных проектов. Государство должно относиться к малым предприятиям не как к получателям государственной помощи, а как к потенциальным источникам увеличения налоговых доходов бюджета.

Налоговая система является важнейшим инструментом государства по стимулированию развития экономики в стране. Поэтому ее дальнейшее совершенствование позволит создать условия для нормального развития инвестиционной деятельности хозяйствующих субъектов.

В.В. Позняков
БГЭУ (Минск)

ВЛИЯНИЕ ФОРМИРОВАНИЯ НАЛОГОВ ИЗ ВЫРУЧКИ НА ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ

Оборотные средства на промышленных предприятиях Республики Беларусь составляют значительную часть средств предприятия. По данным промышленных предприятий, их доля в составе всех средств предприятий в 1999–2000 гг. составила более 50 %. Формирование их величины происходит в условиях сложившейся неплатежеспособности предприятий республики, которая обусловлена следующими факторами:

- наличием инфляции;
- неустойчивостью рынков сбыта;
- низким рейтингом предприятия среди конкурентов;
- системой налогообложения;
- неудовлетворительно сложившейся практикой кредитования поставщиков и покупателей продукции;
- системой осуществления расчетных операций хозяйствующих субъектов, включая бартер;
- доступностью банковского кредита;
- особенностями формирования оборотных средств в условиях инфляции;
- условиями формирования денежных потоков;
- амортизационной политикой предприятия.

Сложившаяся практика уплаты таможенной пошлины и НДС в связи с приобретением за пределами Республики Беларусь материалов, сырья, комплектующих частей на стадии их растаможивания в размере 20 % НДС и 15 % таможенная пошлина, т.е. 35 % от общей стоимости товара, отвлекают в условиях неплатежеспособности из кругооборота оборотные средства. Это обусловлено тем, что величина изъятой суммы НДС не компенсируется предприятию в данном периоде, а зачет НДС происходит только лишь при реализации произведенных товаров по истечению нескольких месяцев, когда денежные средства, вложенные в запасы, уже обесценились. Предприятия не могут на величину изъятого НДС при ввозе приобрести через несколько месяцев такое же количество потребленных запасов в 2001 г., так как повышение цен на промышленную продукцию не происходило, а инфляция по приобретенным запасам происходит в соответствии с ростом курса доллара.

Влияние инфляции на величину оборотных средств происходит и при дооценке запасов по решению правительства Республики Беларусь, так как на промышленных предприятиях около 10 % неиспользованных запасов и товаров, которые несколько лет не реализуются и не участвуют в процессе производства, но увеличивают их количество. Переоценивается также и стоимость МБП, которые необоснованно увеличивают оборотные средства, так как МБП участвуют в процессе производства не в течение одного производственного цикла, а, по данным промышленных предприятий Республики Беларусь, — свыше одного года. Анализируя состав оборотных средств на предприятиях Российской Федерации, следует отметить, что значительная часть МБП с 2001 г. включена в состав основных средств и только 5–10 % включена в состав сырья и материалов.

На промышленных предприятиях до 30 % составляет бартер в общей величине выручки от реализации продукции. В сложившейся ситуации отсутствия денежных средств предприятия вынуждены формировать оборотные средства за счет заемных источников, таких, как просроченная кредиторская задолженность, отсрочка по которой предоставляется в последние три года по решению Правительства. Поэтому промышленные предприятия в условиях неплатежеспособности используют до 90 % на формирование оборотных средств такие заемные источники, как просроченные платежи в бюджет, во внебюджетные фонды, задолженность поставщикам.

Практически таким путем происходит вымывание оборотных средств и предприятия постоянно испытывают их недостаток.

О.А. Пузанкевич
БГЭУ (Минск)

ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ КАК НАЧАЛЬНЫЙ ЭТАП УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ

При переходе Республики Беларусь к рыночным отношениям построение рациональной системы управления хозяйственными процессами становится важным условием стабилизации и дальнейшего развития ее экономики. Ценность управленческих решений находится в прямой зависимости от их обоснованности с учетом конкретной экономической ситуации, наличия необходимых ресурсов и предполагаемых конечных результатов.

Поскольку данные проблемы решаются и на первой стадии управления, т.е. в процессе планирования, то объективной необходимостью является его совершенствование как научного процесса предвидения, обоснования решений и их реализации. Это относится и к финансовому планированию, играющему в рыночной экономике особую роль в обеспечении непрерывного и результативного функционирования производства.

В условиях расширения оперативной и финансовой самостоятельности предприятий возрастает ответственность, а также повышается их заинтересованность в улучшении конечных результатов своей деятельности. В связи с этим появляется потребность в обосновании и выборе оптимальных финансовых решений.

Успешное достижение этой цели во многом зависит от организации финансового планирования на конкретных субъектах хозяйствования. Именно должная организация данного процесса как научно обоснованная совокупность форм, методов и процедур позволяет принимать и выполнять намечаемые задания, сориентированные на обеспечение устойчивого финансового положения и высоких конечных результатов.

Действующая организация финансового планирования на большинстве белорусских предприятий (прежде всего на малых) не отвечает этим требованиям. Осуществляемые структурные и организационные преобразования в экономике республики, как и непосредственные изменения в деятельности предприятий, обуславливают необходимость построения принципиально новой органи-