

предприятия проявляется в различных внешних формах и символах. Существенным элементом культуры предприятия является стиль поведения руководителей: стремление служить примером выполнения своего долга и открытость, ответственность и инициативность, понимание того, что такое истинные ценности.

7. Последовательность финансового планирования включает пять основных стадий:

А. Долгосрочное целеполагание. С учетом конкретного этапа развития хозяйствующего субъекта и степени развитости экономической системы государства (переходные системы накладывают отпечаток на целеполагание) основная цель достигается с помощью обширного набора долгосрочных и краткосрочных целевых установок. Имеется в виду формирование структуры владельцев капитала с возможным переделом собственности; обеспечение ликвидности ценных бумаг; оптимизация размера капитала и выбора между внешним (слияние и поглощение) и внутренним его ростом.

Б. Составление долгосрочных финансовых планов. Долгосрочные планы описывают не только то, что предприятие ставит целью достичь, но и каким образом. Финансовый прогноз (как правило, на срок от 2 до 10 лет). Основное внимание в долгосрочных финансовых планах уделяется обоснованию выбора инвестиционных проектов, планированию инвестиционных затрат по годам, выбору источников привлечения дополнительного внешнего капитала и программ обеспечения этого источника.

В. Составление краткосрочных финансовых планов, включающее формирование краткосрочных программ финансирования на 1–2 года, принятие решений по оборотному капиталу и планированию объемов текущих активов. Основой краткосрочного финансового планирования является прогноз денежных потоков.

Г. Обоснование отдельных статей расходов (или так называемый процесс индивидуального бюджетирования). Любой план действий (любое решение) должен сопровождаться сметой расходов (составление бюджета). Бюджет определяет потребность в ресурсах для достижения конкретного результата и служит в качестве ориентира для сравнения и оценки реальных затрат.

Д. Разработка консолидированного бюджета. Индивидуальные бюджеты объединяются в единый консолидированный бюджет, на основе которого могут быть оценены денежные потоки (поступления и расходы (оттоки) денежных средств) и разработаны планы финансовых показателей.

<http://edoc.bseu.by>

М.Р. Пинская
Финансовая академия при Правительстве
Российской Федерации (Москва)

ВЛИЯНИЕ НАЛОГОВ НА ИНВЕСТИЦИОННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА¹

Малое предпринимательство является важнейшим элементом рыночного хозяйства. Успех экономических реформ, функционирование социально ориентированной рыночной экономики зависят от динамики развития малого предпринимательства. Анализ социально-экономического развития российской экономики показывает, что в настоящее время устойчивых условий для интенсивного развития отечественного производства, обновления производственных фондов, экономической и финансовой стабильности пока не создано. Это подтверждается и острым недостатком оборотных средств, и дефицитом инвестиционных ресурсов.

Среди экономических рычагов, применяемых для регулирования инвестиционной деятельности в Российской Федерации, особое значение имеет налоговая политика государства. Система налогообложения, применяемая государством в отношении малого предпринимательства, в значительной степени определяет возможности развития этой сферы, влияет на инвестиционную активность, производство товаров и услуг, занятость населения в малом предпринимательстве. Поэтому вопросы изменения налоговой политики в отношении малых предприятий, установления оптимального уровня налогового изъятия, перечня и содержания налогов, налоговых льгот, при которых достигается сочетание интересов государства и малого предпринимательства, приобретают особую остроту.

Российская налоговая система из-за большого количества налогов, высоких ставок, частых изменений и корректировок в нормативно-законодательной базе, регулирующей налогообложение, не стимулирует деловую деятельность предприятий и тем более не способствует увеличению инвестиционной активности малых предприятий.

¹ Работа выполнена при финансовой поддержке Российского гуманитарного научного фонда (РГНФ) по теме гранта № 01-02-78001 а/Б «Налоговое регулирование в условиях экономической интеграции (Российская Федерация / Республика Беларусь)».

Отрицательное влияние на деятельность малых предприятий оказывают в первую очередь налог на добавленную стоимость, налог на прибыль организаций, налог с продаж и единый социальный налог.

Налог на прибыль организаций напрямую лишает малое предприятие части средств, которые могли бы быть направлены на резервирование внутренних финансовых ресурсов с последующим реинвестированием. Это не означает, что малые предприятия должны быть полностью освобождены от уплаты данного налога. Но общеустановленной системой должен быть предусмотрен действенный и легко воплощаемый в жизнь механизм получения малыми предприятиями налоговых инвестиционных кредитов, причем на всю сумму инвестируемых средств. Данная необходимость обусловлена гораздо большей (по сравнению с крупными компаниями) зависимостью малых предприятий от источников внутреннего финансирования (средств владельца и удержанной прибыли), нежели от внешних источников.

В свою очередь налог на добавленную стоимость и налог с продаж оказывают прямое (уменьшающее) влияние на количество возможных к краткосрочному инвестированию оборотных средств малых предприятий. В связи с этим лишение малых предприятий права исчисления и уплаты налога ежеквартально ограничивает и без того критическое количество кратковременно свободных денежных средств субъектов малого предпринимательства.

В настоящее время проводится работа по совершенствованию налогового законодательства, направленная, с одной стороны, на снижение налогового бремени, а с другой — на улучшение собираемости налогов в бюджеты различных уровней и на защиту экономической свободы. В основе государственной поддержки инвестиционной деятельности малых предприятий должен быть заложен следующий принцип: меньше администрирования, больше предпринимательской свободы. Регионы должны конкурировать не за полномочия, а за привлечение инвестиций и трудовых ресурсов. Тем более, что на региональном уровне малое предпринимательство является основным средством для сглаживания острых социальных противоречий (в первую очередь — резкого снижения уровня жизни и роста уровня безработицы).

Необходимо создание механизма, позволяющего обеспечить применение законов прямого действия, свести к минимуму ведомственные инструкции, устранить двойственность толкования нормативных актов. Следует упростить порядок регистрации предприятий, экспертизы, согласования инвестиционных проектов. Государство должно относиться к малым предприятиям не как к получателям государственной помощи, а как к потенциальным источникам увеличения налоговых доходов бюджета.

Налоговая система является важнейшим инструментом государства по стимулированию развития экономики в стране. Поэтому ее дальнейшее совершенствование позволит создать условия для нормального развития инвестиционной деятельности хозяйствующих субъектов.

В.В. Позняков
БГЭУ (Минск)

ВЛИЯНИЕ ФОРМИРОВАНИЯ НАЛОГОВ ИЗ ВЫРУЧКИ НА ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ

Оборотные средства на промышленных предприятиях Республики Беларусь составляют значительную часть средств предприятия. По данным промышленных предприятий, их доля в составе всех средств предприятий в 1999–2000 гг. составила более 50 %. Формирование их величины происходит в условиях сложившейся неплатежеспособности предприятий республики, которая обусловлена следующими факторами:

- наличием инфляции;
- неустойчивостью рынков сбыта;
- низким рейтингом предприятия среди конкурентов;
- системой налогообложения;
- неудовлетворительно сложившейся практикой кредитования поставщиков и покупателей продукции;
- системой осуществления расчетных операций хозяйствующих субъектов, включая бартер;
- доступностью банковского кредита;
- особенностями формирования оборотных средств в условиях инфляции;
- условиями формирования денежных потоков;
- амортизационной политикой предприятия.