

## **ОПЫТ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН ИНВЕСТИРОВАНИЯ АГРАРНОГО СЕКТОРА**

**В.И. Соусь**

*Белорусский государственный экономический университет*

Современная инвестиционная деятельность в аграрном секторе высоко-развитых стран характеризуется высокой бюджетной датируемостью.

Удельный вес дотаций в стоимости сельскохозяйственной продукции составляет от 20 % в США до 80 % в Японии. Бюджетные ассигнования в основном выделяются под программы, связанные с поддержкой цен и доходов. Инвестиционный процесс нацелен на техническое перевооружение, развитие производственной инфраструктуры и поддержку фермерских хозяйств в неблагоприятных природно-климатических условиях производства и их социальную защиту.

В целом в структуре бюджетных расходов США около 60 % приходится на реализацию программы стабилизации доходов фермеров и социальную поддержку малоимущих слоев фермерства, 10 % -на развитие сельского хозяйства в штатах и на региональном уровне, 5 % -на научные исследования и разработки, 25-на социальные и природоохранные цели.

Особенностью бюджетного финансирования сельского хозяйства стран-членов ЕС является то, что оно осуществляется в рамках как национальной, так и единой аграрной политики Общего рынка. Субсидии на модернизацию предоставляются в рамках единой аграрной политики ЕС с 1972 года.

На уровне государственного регулирования осуществляется кредитование фермеров. Финансовые средства выделяются через программы гарантированных кредитов. Так, в США в государственную систему кредитования входит около половины выданных фермерам ссуд всеми коммерческими банками и страховыми компаниями. В странах Западной Европы и Японии действует кредитная система с низкими процентными ставками в рамках фермерской кооперации с привлечением финансовых средств коммерческих банков и страховых компаний. Это особенно важно для стран ЕС, так как здесь до 4 % фермеров не имеют собственных средств для обеспечения даже простого воспроизводства и компенсируют дефицит собственных финансов заемными средствами. Государственное регулирование направлено на стабилизацию финансового положения фермеров и снижение резких колебаний процентных ставок за коммерческий кредит (от 5 до 12 % годовых). Это особенно важно при высоком уровне кредитной задолженности фермеров, которая составляет в США, ФРГ, Франции до 80-90 % к валовому сельскохозяйствен-

ному доходу. Приняты специальные программы по сельскохозяйственному кредиту, обеспечивающие фермерам льготные условия получения и выплаты кредитов, активное привлечение в систему кредитования денежных средств фермерских кооперативов и частного капитала фирм и компаний агробизнеса.

Особое место в системе инвестирования занимают кредиты на внедрение новой техники и технологии. Во Франции, например, кредитованием техники занимается один из крупнейших банков, который выдает до 70 % ссуд на её приобретение. Для ускорения модернизации и обеспечения конкурентоспособности техники предусмотрены специальные льготные кредиты с пониженной процентной ставкой за их пользование.

В сельскохозяйственном производстве Австрии бюджетное стимулирование капитальных вложений осуществляется по двум направлениям: датирование части вложений в виде льготного кредитования. Основными критериями применения стимулирующих мер является размер хозяйства и его условная нормативная стоимость. Дотации выделяются фермам с условной стоимостью не более 350 тыс. шиллингов и обрабатывающих не менее трех гектаров сельхозугодий. В приоритетных направлениях капиталовложений, например, внедрение биоэнергетических проектов установлен льготный режим датирования. В стране функционируют два вида льготного кредитования: аграрный инвестиционный кредит и специальный сельскохозяйственный кредит. Первый вид кредита охватывает все сферы производственной деятельности и дифференцируется по двум уровням компенсационных доплат: до 50 % и 36 % скидки от действующей процентной ставки банка-кредитора в зависимости от вида и значимости направленных капиталовложений. Через льготный аграрный кредит проводится политика закрепления населения в сельской местности путем создания нормальных условий существования даже в неблагоприятных районах и заинтересованности фермеров в ведении сельскохозяйственного производства.

Инвестиционные процессы в аграрном секторе регулируются и системой налогообложения, которая в большинстве из них предусматривает налоги на прибыль, на недвижимость, в т. ч. на землю, на инвестируемый капитал или прирост основного капитала, добавленную стоимость, социальное страхование наемной рабочей силы, акцизы. Несмотря на такой широкий перечень, в сумме все эти налоги составляют от 2,5 до 6 % фермерских затрат, из которых около половины приходится на два налога: с прибыли и на недвижимость. Во многом это объясняется предоставлением налоговых льгот, например, на стимулирование НТП, благодаря которым фискальные функции налогов сведены до минимума. В США они составляют около 3 % общих фермерских затрат.

Гибкая инвестиционная политика высокоразвитых стран позволяет экономически поддерживать фермерские хозяйства, регулировать состояние внутреннего продовольственного и сырьевого рынков.

## МОНОПСОНИЯ И ЕЕ ПОСЛЕДСТВИЯ НА РЫНКЕ ТРУДА

Л.М. Назарчук

*Белорусский государственный экономический университет*

Рынок труда, как и любой другой рынок, является сферой применения микроэкономических методов, тесно сопряженных с анализом спроса и предложения.

Специфика спроса на труд состоит в том, что в подавляющем большинстве случаев он представляет собой так называемый производный спрос. Это означает, что трудовые услуги покупаются и продаются не для непосредственного удовлетворения потребностей покупателя, а для производства товаров и услуг, предназначенных к продаже на рынке.

В современной западной экономике спрос на труд изучается в условиях рынка с совершенной конкуренцией, т.е. когда монополизированы или спрос на труд или предложение труда.

Существуют следующие рынки с несовершенной конкуренцией: монополия, олигополия, монополистическая конкуренция, монопсония, олигопсония.

Монопсония, или рынок труда, на котором действует единственный наниматель труда возникает при следующих условиях:

- ♦ на рынке труда взаимодействуют, с одной стороны, значительное количество квалифицированных рабочих, но не объединенных в профсоюз, а с другой - либо одна крупная фирма монополист, либо несколько фирм, объединенных в одну группу и выступающих как единый наниматель труда;

- ♦ данная фирма нанимает основную часть из суммарного количества специалистов какой-то профессии;

- ♦ этот вид труда не имеет высокой мобильности (например, из-за определенных социальных условий, географической разобщенности, необходимости переучиваться по новой специальности и т.д.);

- ♦ фирма - монополист сама устанавливает ставку заработной платы, а рабочие либо вынуждены соглашаться с такой ставкой, либо искать другую работу.

Различают дискриминационную и не дискриминационную монопсонию. В случае дискриминирующей монопсонии предприятие выплачивает ровно