

**В.А. Велент**

*БГЭУ (Минск)*

**Научный руководитель И.М. Микулич**

*(канд. экон. наук, доцент)*

## **ВЫГОДЫ И НЕГАТИВНЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ЧЛЕНСТВА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В ВТО**

Построение конкурентоспособной экономики тесно связано с интеграцией страны в мировую экономику. Вступление Республики Беларусь в такую международную организацию, как Всемирная торговая организация (далее — ВТО), регулирующей около 95 % мирового товарооборота и обеспечивающей недискриминационный доступ на рынки более 160 государств, открывает широкие возможности для активного взаимодействия Беларуси с мировым рынком товаров и услуг. Вместе с тем членство Республики Беларусь в ВТО может привести к негативным последствиям, так как нормы и правила ВТО направлены, прежде всего, на обеспечение «национального режима» для иностранных участников, подразумевая их недискриминацию и создание для них условий не худших, чем для национального производителя.

Основные преимущества свободной, международной торговли заключаются в упрощении выхода белорусских производителей на мировые рынки товаров, услуг и капиталов. В результате белорусская экономика, с одной стороны, получит возможность выиграть от участия в международном разделении труда, а с другой — попадает в условия господствующей на мировых рынках напряженной конкуренции. Участие в международном разделении труда позволяет белорусским производителям специализироваться в тех отраслях, для которых в стране имеются наиболее благоприятные факторы производства, а конкуренция со стороны иностранных производителей заставляет повышать качество продукции и снижать издержки производства. В итоге население получает доступ к более широкому ассортименту товаров и услуг (как внутреннего производства, так и импортных) по относительно более низким ценам. Вместе с тем ускоренная интеграция в мировую экономику подразумевает интенсивную глобальную конкуренцию для национальных производителей. В результате не имеющие опыта конкурентной борьбы, недостаточно гибкие производители могут не выдержать конкуренции и обанкротиться [1, с. 463].

В целом членство в данной международной организации позволит стране получить ряд выгод, которые связаны, в первую очередь, с улучшением доступа на рынки стран-партнеров за счет снижения таких торговых барьеров, как квоты, чрезмерные регламенты и процедуры; предоставит доступ к механизму разрешения споров; будет способствовать сокращению антидемпинговых расследований и, соответственно, уменьшать количество случаев введения против субъектов хозяйствования Республики Беларусь специальных, защитных, антидемпинговых и ком-

пенсационных пошлин; повысит инвестиционную привлекательность Республики Беларусь и будет способствовать притоку прямых иностранных инвестиций в страну, включению ее в производственно-сбытовые цепочки транснациональных компаний.

Формирование положительных эффектов от ожидаемого членства Беларуси в ВТО полностью зависит от условий вступления в организацию, которые республика сможет обеспечить себе в переговорном процессе, длительности переходного периода и от инструментов смягчения отрицательных эффектов за счет реформ системы государственного регулирования и развития ее конкурентных преимуществ.

#### **Список использованных источников**

1. *Дайнеко, А.Е.* Прогнозирование и регулирование внешнеторговой деятельности Беларуси : избр. науч. тр. / А.Е. Дайнеко. — Минск : Право и экономика, 2014. — 636 с.

***Р.Н. Волинец***

*БГЭУ (Минск)*

**Научный руководитель А.В. Кармызов**

## **ПРОБЛЕМЫ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДОСТУПА МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА БЕЛАРУСИ К ФИНАНСОВЫМ РЕСУРСАМ**

На основании статистических и аналитических данных можно выделить ряд основных проблем, с которыми сталкиваются в своей деятельности представители малого и среднего предпринимательства. Как известно, финансовая поддержка со стороны кредитно-банковской системы и органов власти в Беларуси, несмотря на все принятые программные документы, играет крайне незначительную роль, как при создании предприятий, так и на этапе их развития. Получение банковского кредита, прежде всего, затрудняют следующие факторы:

- достаточно высокие проценты при сравнительно небольшой рентабельности;
- нереальные нерыночные требования по поводу обеспеченности кредитива (залога) и гарантий возврата средств;
- ограниченность сроков предоставления ресурсов;
- длительность процедуры принятия решений;
- трудности, связанные с оформлением соответствующих документов;
- необходимость личных связей в банке.

Затрудненный доступ к финансовым ресурсам, отсутствие государственной системы гарантирования кредитов для малых и средних предприятий существенно снижают предпринимательскую активность