

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СВОБОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЗОНЫ НА ПОЛЕСЬЕ

И. Н. Волкова, Е. Д. Солонович

*Белорусский государственный экономический университет
Бобруйский филиал*

В марте текущего года исполнится 6 лет с тех пор, как в Беларуси появились свободные экономические зоны. СЭЗ «Брест», официально действующая с 1996 г., стала первой такой зоной. По оценкам специалистов, за это время затраты на ее создание окупились в 3,7 раза. Косвенный же эффект выше в 3-4 раза, поскольку расположенные в зоне предприятия тесно интегрированы с другими субъектами белорусской экономики. Если в 1997 г. в Брестской СЭЗ работало 30 белорусских резидентов, сейчас их уже больше восьмидесяти. Темпы развития предприятий, расположенных в зоне, за год выросли в 2,4 раза. По структуре вложенного капитала лидирует промышленный сектор - 80,5 %, банки занимают пока лишь 1,4 %. Эти результаты свидетельствуют о постепенном увеличении влияния СЭЗ на экономику страны, включая ее внешнеторговую деятельность.

Тем не менее существует ряд проблем, с которыми надо бороться для дальнейшего процветания как СЭЗ «Брест», так и экономики Беларуси.

Во-первых, резидентам СЭЗ не позволено все заработанные средства вкладывать в собственное развитие (такую возможность отняли в 1998 г.)

Во-вторых, в белорусских СЭЗ земля передается в аренду на 99 лет, что настораживает серьезных предпринимателей, поэтому многие из них долго присматриваются к нашим СЭЗ.

В-третьих, что является одной из самых главных причин

не доверия к свободным экономическим зонам Республики Беларусь, это система налогообложения, которая оказалась малоэффективной. По существу, этот сегмент рыночного механизма находится только в начале пути. Степень его привлекательности для инвестора обусловлена многими факторами, среди которых важную роль играют налоговые льготы. Налоговые льготы, установленные для резидентов белорусских СЭЗ, условно можно разделить на несколько категорий.

Первая категория - льготы, носящие постоянный характер, выражающиеся в ограничении перечня налогов, отчислений и сборов, уплачиваемых резидентами СЭЗ.

Вторая категория - преимущества, связанные с тем, что ставки налога на прибыль и НДС для резидентов СЭЗ уменьшены в 2 раза по сравнению со ставками, обычно применяемыми остальными плательщиками, и составляют: налог на прибыль – 15 %; НДС – 10 %. Немаловажен тот факт, что увеличение перечня и ставок налогов, предусмотренных положениями о СЭЗ, не допускается на весь период их функционирования.

Третья категория - льгота по налогу на прибыль, носящая, как и льготы перечисленных выше категорий, постоянный характер и заключающаяся в том, что облагаемая налогом прибыль уменьшается на прибыль, фактически направленную резидентами СЭЗ на инвестиции в РБ.

Четвертая категория льгот - прибыль, полученная резидентами СЭЗ за счет реализации продукции собственного производства, освобождается от налога сроком на 5 лет с момента ее объявления, включая первый прибыльный год. А те из них, кто поставит за год не менее 70 % продукции собственного производства на экспорт, освобождаются от уплаты налога на добавленную стоимость на следующий год.

В то же время порядок пользования льготами имеет следующие особенности.

Во-первых, право пользования льготами третьей и четвертой категории находится в прямой зависимости от соблюдения сроков формирования уставного фонда резидента СЭЗ.

Объявленный в учредительных документах резидента СЭЗ уставной фонд должен быть сформирован каждым участником не менее чем наполовину в течение первого года со дня регистрации в качестве резидента СЭЗ и в полном объеме – до истечения двух лет со дня указанной регистрации. Факт формирования уставного фонда в установленных размерах подтверждается субъектами хозяйствования не позднее одного месяца со дня окончания соответствующего периода представлением в администрацию заключения аудиторской организации (аудитора). Если нарушены сроки формирования уставного фонда, то субъекты хозяйствования обязаны уплатить налоги в полном объеме за период, на протяжении которого они пользовались льготами третьей и четвертой категорий. При этом льготное налогообложение возобновляется только после представления аудиторского заключения (для предприятий с иностранными инвестициями, доля иностранного инвестора в уставном фонде которых более 30%, - свидетельства) о формировании уставного фонда в полном объеме.

Можно также отметить некоторые расхождения в наборе льгот, предоставляемых той или иной зоной. Например, в Положении о СЭЗ «Брест», в отличие от СЭЗ «Минск», СЭЗ «Гомель-Ратон» и СЭЗ «Витебск», предусматривается, что приоритетные по профилю деятельности предприятия-резиденты дополнительно могут освобождаться от уплаты налога на прибыль и других налогов в порядке,

установленном законодательством по предложению администрации.

Еще одно отличие состоит в том, что на резидентов СЭЗ «Брест», например, распространяются все налоговые льготы, предусмотренные специальным правовым режимом, за исключением деятельности, связанной с игорным бизнесом. В то же время в иных СЭЗ права и льготы не распространяются на торгово-закупочную деятельность, розничную торговлю и общественное питание. Что касается налога на доходы, то в течение пяти лет с момента регистрации дивиденды, принадлежащие резидентам СЭЗ «Брест», не подлежат налогообложению. В других СЭЗ резиденты уплачивают налог на доходы от дивидендов по ставке 15 % без освобождения на пять лет.

И все же результаты работы свободных экономических зон свидетельствуют о постепенном их увеличении на экономику страны, включая ее внешнеторговую деятельность. Внешнеторговый оборот СЭЗ составил в 2001 г. 161,45 млн. USD, что на 49 % превышает показатель прошлого года. СЭЗ на новейшей стадии своего развития исправно и мощно несут свою эстафету в новое тысячелетие, проникая во все сферы мировой экономики.