

ЭВОЛЮЦИЯ КОНЦЕПТУАЛЬНЫХ ПОДХОДОВ УСТОЙЧИВОГО ФИНАНСОВОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Л. Ф. Догиль

Белорусский государственный экономический университет

Финансовая устойчивость предприятия – это его способность поддерживать прибыль на заданном уровне, обеспечивающем как простое, так и расширенное воспроизводство. Нехватка денежной наличности – угроза банкротства, поскольку субъект хозяйствования не сможет оплачивать счета и осуществлять необходимые сделки. По сути это будущая неплатежеспособность предприятия. Однако административно-командная система не позволяла воспринимать данную категорию в практическом плане. Финансовый анализ предприятия обычно предшествовал периоду адресного директивного планирования и фондирования. Вышестоящие плановые органы на основе данных прошлого и целей текущего периода разрабатывали и доводили до субъектов хозяйствования контрольные цифры по объемам производства продукции. Исходя из них, предприятия независимо от наличия положительных или отрицательных взаимосвязей и взаимозависимостей между различными показателями своей финансово-хозяйственной деятельности разрабатывали проект плана производства и определяли потребности в материальных ресурсах для его выполнения. Проект планов и заявки на ресурсы направлялись в вышестоящие инстанции, где компетентные органы составляли на их основе балансы необходимых материальных средств и планы их распределения. Поскольку расчеты потребностей ресурсов строились на

проектах планов производства и нормах расхода каждого из ресурсов на единицу производимого продукта, последние выступали важным объектом планирования и переговоров руководителей с представителями вышестоящих органов. Зачастую интенсивность инвестиционного процесса зависела в высшей степени не от наличия собственных источников простого и расширенного воспроизводства, а от попадания в «титульный список», в «список распределения фондов», в «список лимитчиков», в «плановые разрядки». Так, представленная возможность талантливым руководителям привлекать дополнительные ресурсы из государственных резервов, а именно относительно дешевые материально-технические средства, горючесмазочные материалы, минеральные удобрения, ядохимикаты, комбикорма, льготные кредиты, позволила осуществить переход к интенсивному типу экономического роста и создать адекватный ему механизм социалистического хозяйствования. Например, в известных не только в бывшем СССР, но и за рубежом сельскохозяйственных предприятиях республики отрицательное влияние экстремальных погодных условий ослаблялось на 80-86 %.

Наряду с прикладными и эмпирическими исследованиями различных аспектов прогнозирования, планирования и использования резервов как в целом по отраслям народного хозяйства, так и на уровне предприятий и их внутрихозяйственных подразделений в советской экономической науке и практике сложилось направление экономико-математического моделирования этих процессов. Многовариантность расчетов обеспечивалась благодаря строгой постановке подобных задач с обязательным включением в хозяйственный оборот неиспользованных резервов. Внутренние резервы позволяли балансировать планы и хоз-

расчетные задания при случайных изменениях условий производства. Однако в целом хозяйственные системы социализма не обеспечивали эффективность производства по отношению к целям, ради которых они создавались. Сформированная экономика дефицита и картотеки не обеспечивала внутрихозяйственной устойчивости и жизнеспособности большинства предприятий.

Переход к свободной деятельности в экономической сфере при рыночной экономике обусловил необходимость формирования принципиально новых взаимосвязей между различными условиями, факторами и показателями финансово-хозяйственной деятельности предприятий (табл. 1).

Таблица 1

Важнейшие предпосылки устойчивого финансового развития предприятия

В централизованной экономике	В рыночной экономике
1	2
<p>Директивное планирование, государственные задания по производству продукции в натуре, фонды и наряды на ресурсы.</p> <p>Отсутствие жестких бюджетных ограничений на ресурсы и контроля за их высокоэффективным использованием</p> <p>Диктат производителя или потребителя продукции, отсутствие конкуренции</p>	<p>Самостоятельность субъектов хозяйствования, полная реализация их способностей заключать договора, соглашения, контракты, принимать и размещать заказы, умело использовать накопленный производственный потенциал, совокупный капитал</p> <p>Экономическая ответственность за использованием ресурсов и совокупного капитала</p> <p>Достаточное количество производителей и потребителей продукта, присутствие конкуренции</p>

Государственные заказы, прямые межхозяйственные поставки продукции предприятиям родственных или смежных отраслей, оптовым базам государственной торговли и потребительской кооперации.	Производство на потребителей определенного рыночного сегмента или рыночной ниши
Государственное регулирование цен	Формирование цен на основе спроса и предложения
Концентрация амортизационных отчислений на особых счетах в банках	Самостоятельное движение амортизационных отчислений: могут оставаться свободными, направляться вновь на капиталовложения или приобретение иных внеоборотных активов
Развитие двух направлений бухгалтерской отчетности: нелегальной (теневой) и официальной	Эффективное функционирование автономных подразделений бухгалтерии – финансовой и эксплуатационной
Государственная тарификация оплаты труда	Рыночный механизм регулирования оплаты труда: гарантии воспроизводства рабочей силы, социальное партнерство
Отсутствие учета неосязаемых активов предприятия и ограниченное участие предприятия на финансовом рынке	Широкое участие предприятия в операциях на финансовом рынке и получение чрезвычайного результата (разница между расходами и доходами от купли-продажи неосязаемых активов)
Предметно-вещностный подход к определению актива баланса	Затратно-результативная интерпретация активной стороны баланса предприятия
Банкротство предприятия не допускалось министерством или ведомством	Постоянный анализ показателей платежеспособности предприятия с учетом ценности денег в настоящем, прошлом и будущем времени (дисконтирование)

Таким образом, экономическая деятельность с предварительным вовлечением в оборот капитала под ответственность субъекта хозяйствования всегда сопряжена не только с получением дополнительных выгод, но и возможным убытком, а в отдельных самых неблагоприятных ситуациях и с банкротством предприятия. Адам Смит рассматривал прибыль наполовину как чистый процент на капитал, а остальное – плату за управление и риск.

Для трансформационной экономики, вступающей в систему рыночных отношений, очень характерна высокая степень

хозяйственного риска. Прежняя, регламентируемая набором правил, норм, рекомендаций, тарифов, лимитов и цен, законодательных актов административно-командная система разрушена, а новая еще в полной мере не сформирована. В итоге не проявляют себя в полной мере оба начала устойчивого и динамичного развития предприятия, а именно: административные меры (приказы) и элементы спонтанного порядка, ориентирующие на добровольный обмен при свободном предпринимательстве.

Проявляется своеобразное, характерное для переходной экономики, общее равновесие экономической системы при структурных диспропорциях, межотраслевой разбалансированности хозяйственных связей, перекосах цен, неэффективным использованием ресурсов. В этих условиях возникает трансформационный риск, обусловленный вероятностными факторами самовосстановления хозяйственной системы при дефиците оборотных средств и кредитных ресурсов, отсутствии на счетах предприятий наличной денежной массы, искусственном сохранении длительное время неизменных цен на ряд товаров, уравнительности доходов и их произвольном распределении в бюджетной сфере.

Альтернативность целевых задач и многообразие путей их достижения, перемешивание в трансформационном периоде старых и новых приемов хозяйствования еще в большей степени порождает неопределенность в достижении конечных результатов и многообразия рискованных ситуаций. Даже при выборе модели экономического развития страны и определении важнейших ее параметров существуют значительные разногласия, а значит и увеличивается риск временных потерь, не полного вовлечения в хозяйственный оборот наличных и привлекаемых ресурсов.

В трансформационном периоде возрастает неопределенность масштабов воздействия политических решений на экономику. При отсутствии четких концепций экономического развития и исторического опыта очень активная политика связана с высокой степенью вероятности проявления нежелательных колебаний в протекании хозяйственных процессов.

Для переходного периода особенно характерна информационная неопределенность, обусловленная присутствием заведомо ложной информации, поступающей с целью обмана или мошенничества со стороны хозяйствующих субъектов (двойная бухгалтерия). Кроме того, резко возрастает поток асимметричной, с определенной корректировкой информации планового, нормативного и директивного характера. В искаженном информационном пространстве проявляются не соответствующие реальной экономической ситуации понимания и толкования сведений о протекающих хозяйственных процессах и событиях.

Переход от одной экономической системы к другой повышает колеблемость и нарушает оптимальную структуру спроса и предложения. Происходит разрыв традиционных связей, изнашиваются основные фонды, недостает оборотных средств, возрастают объемы нереализованной продукции и накапливаются ненужные запасы, усиливается монополизм предприятий-гигантов.

Негативные последствия имеет и финансовая дестабилизация, порожденная переходной экономикой. Она проявляется в инфляционном процессе, неустойчивости курсов белорусского рубля к иностранной валюте, разбалансированности доходов и расходов бюджета, торможении инвестиционных потоков.