

5. Коэффициент автономии должен составлять не менее 0,4–0,6 [1], что минимизирует риск неплатежеспособности.

6. Необходимо соблюдение «золотого правила экономики предприятия», в соответствии с которым: прибыль увеличивается более высокими темпами по сравнению с ростом объема продаж; объем продаж возрастает более высокими темпами по сравнению с увеличением активов предприятия; экономический потенциал предприятия возрастает по сравнению с предыдущим периодом.

7. Согласно подходу Чоу [2, с. 25], коэффициент процентного покрытия должен принимать значение от 1,5 до 2,5. Чем меньше его значение, тем выше кредитное бремя и вероятность наступления банкротства организации.

Предложенная методика формирования финансовых ресурсов является универсальной, учитывает требования, предъявляемые к отдельным структурным элементам собственных и заемных средств, и может быть реализована любым промышленным предприятием с учетом особенностей его функционирования в программе Excel с помощью настройки «Поиск решения».

Литература

1. Об утверждении Инструкции о порядке расчета коэффициентов платежеспособности и проведения анализа финансового состояния и платежеспособности субъектов хозяйствования [Электронный ресурс]: постановление М-ва финансов Респ. Беларусь и М-ва экономики Респ. Беларусь, 27 дек. 2011 г., № 140/206 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2018.

2. Власенко, М. Оценка вероятности дефолта предприятий реального сектора экономики / М. Власенко, А. Ткачев // Банк. весн. — 2017. — № 1 (642). — С. 18–26.

<http://edoc.bseu.by:8080>

Д.В. Милош

*Научный руководитель — кандидат экономических наук В.Г. Дорофеев
БГЭУ (Минск)*

ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ И РАЗВИТИЯ КРАУДЭКОНОМИКИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Крадэкономика, как экономическая модель, является одним из приоритетных направлений экономической политики Республики Беларусь. Ее развитие стимулирует инновации и обеспечивает их финансирование посредством привлечения средств непрофессиональных инвесторов на базе интернет-площадок.

Незначительное количество законодательных запретов и возможность инвестора не только решать различного рода задачи, но и непо-

средственно инвестировать в проекты, которые ему интересны, обуславливают распространенность именно краудфандинга. Актуальность этой формы краудэкономики подтверждают и мировые тренды ее развития в 2017 г.: рост выручки на 178 %, количества уникальных предложений — на 267 %, количества успешных предложений — на 202 %. При этом средний показатель успешности предложений на сегодняшний день составляет 66,7 %. Кроме того, по оценкам Всемирного банка, капитализация данной индустрии к 2020 г. достигнет 90 млрд дол. США [1].

В Беларуси эта форма краудэкономики стала внедряться с 2011 г. Относительно недавно начали свою работу четыре платформы (см. таблицу).

Краудфандинговые площадки в Республике Беларусь

Площадки	Maesens.by	Talaka	Улей	Investo.by
Год основания	2011	2013	2015	2015
Цель	Благотворительный аукцион встреч	Поддержка значимых социальных проектов	Поддержка бизнес-идей	Поддержка стартапов
Результаты	Оказана помощь в размере 600 000 бел. руб.	201 проект нашел народное финансирование	Собрано 100 000 бел. руб.	Оказана помощь в размере 600 000 бел. руб.

Источник: собственная разработка на основе данных, опубликованных на официальных сайтах краудфандинговых площадок.

Таким образом, краудэкономика и ее формы (краудфандинг, краудсорсинг, краудинвестинг) активно развиваются и применяются во всем мире, однако в Беларуси данное явление в настоящее время не получило значительного распространения. Вместе с тем Национальным банком ведется работа над созданием полноценного рынка краудфинансов, в частности, осуществляется разработка проекта нормативного правового акта по вопросам краудфандинговой деятельности финансовых интернет-площадок.

Однако проблемы и ограничения для развития краудэкономики в Республике Беларусь заключаются в следующем: сложность управления рисками массовых непрофессиональных инвесторов; неотработанные на текущий момент бизнес-модели развития краудинвестинговых платформ в мире; риск раскрытия и воровства информации, связанной с интеллектуальной собственностью для авторов проектов; инвесторы не вовлечены в процесс проверки качества документов, плана и реализации проектов; отсутствие требований по контролю за инвестированием; отсутствие культуры коллективных и частных инвестиций.

В целях развития в Республике Беларусь рынка краудфинансов, соответствующего мировому уровню, необходимо: формирование законодательства и сопутствующего правового поля в сфере краудфинансиро-

вания; придание особого статуса организациям, являющимся «держателями» краудинвестиционных платформ; введение Национальным банком в деловой оборот нового особого вида краудсчетов; создание механизмов минимизации рисков для непрофессиональных инвесторов; стимулирование прихода на рынок разных типов частных инвесторов; создание положительного имиджа краудэкономики в широких слоях населения [2].

Литература

1. 2017 State of Regulation Crowdfunding Report [Electronic resource] // CROWDFUND CAPITAL ADVISORS. — Mode of access: <http://crowdfundcapitaladvisors.com/2017-state-regulation-crowdfunding-report/>. — Date of access: 06.03.2018.

2. Клещева, С. Краудфинансирование как инструмент инвестирования инновационного предпринимательства / С. Клещева // Экономика и банки. — 2017. — № 2. — С. 40–46.

П.А. Сездина

*Научный руководитель — кандидат экономических наук И.Н. Алешкевич
БГЭУ (Минск)*

НАЛОГОВОЕ КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

В настоящее время институт налогового консультирования успешно функционирует во многих европейских странах: Польше, Германии, Чехии, Франции и других государствах. В Республике Беларусь под налоговым консультированием понимают предпринимательскую деятельность по оказанию консультационных и иных сопутствующих услуг в сфере отношений, регулируемых налоговым законодательством. С 1 января 2019 г. в Республике Беларусь деятельность по налоговому консультированию смогут осуществлять только налоговые консультанты (за исключением лиц, осуществляющих адвокатскую деятельность, оказывающих юридические, аудиторские услуги, услуги по ведению бухгалтерского учета и составлению отчетности).

В Республике Беларусь налоговое консультирование находится на начальном этапе развития и его окончательное становление прогнозируется только через 5–10 лет. Вместе с тем первые экзамены на получение квалификационного аттестата налогового консультанта прошли уже 9–10 апреля 2018 г., а на базе БГЭУ подготовлена группа из 37 налоговых консультантов.

Существует множество преимуществ от внедрения института налоговых консультантов для государства и субъектов хозяйствования. Но-