

ствия нужного товара, уменьшение сроков поставки заказов, поддержание привлекательных для покупателей цен и другие.

Внедрение проекта автоматизации может быть сопряжено с определенными рисками. Под риском обычно понимается вероятность того, что какие-то цели при реализации проекта автоматизации деятельности организации не будут достигнуты. Условий, влияющих на результат проекта, достаточно много.

*Тимошевич Г.В., УО БГЭУ (Минск)*

## **ИНТЕГРАЦИЯ БАНКОВСКИХ И СТРАХОВЫХ УСЛУГ**

Объединение усилий банковских и страховых специалистов в направлении расширения сферы продаж предлагаемых продуктов, повышения эффективности обслуживания клиентов, а также совершенствование подходов к ведению бизнеса в целом привело к появлению концепции «банкострахования» (фр. bankassurance).

Данная концепция предполагает обеспечение потребителей страховыми и банковскими продуктами путем использования общих каналов сбыта и/или одной клиентской базы. Указанное направление позволяет участникам финансового рынка достичь значительных преимуществ по предоставлению услуг каждому в своей области.

Основными вариантами взаимодействия банков и страховых компаний являются:

- заключение договора по реализации страховых продуктов со страховщиком;
- создание банком собственного филиала – дочерней страховой компании.

В любом случае такая форма сотрудничества при нормальных условиях выгодна всем сторонам: страховщик облегчает себе сбыт; банк-агент получает комиссионные от продажи полисов и дополняет собственный продукт за счет включения страховой составляющей; клиент получает возможность приобретения комплексной услуги, экономия при этом не только время, но и деньги.

В экономически развитых странах банковские продажи распространены, в основном, в сфере накопительного долгосрочного страхования жизни. В Республике Беларусь основной акцент делается на стандартное рисковое страхование (преимущественно, обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств).

Система банковского страхования в Республике Беларусь уже получила свое развитие. Основными направлениями интеграции банковских и страховых услуг являются: создание банками филиальной сети, повышение уровня страховой культуры клиентов, разработка страховыми компаниями унифицированных страховых продуктов, с учетом специфики клиентов банка, применение системы скидок в отношении лиц, обслуживающихся в данном банке, и ряд других.

*Ткаченко О. С., УО БГЭУ (Минск)*

## **ФОРМИРОВАНИЯ МАРЖИНАЛЬНОЙ, ВАЛОВОЙ И ЧИСТОЙ ОПЕРАЦИОННОЙ ПРИБЫЛИ**

Чистая операционная прибыль является базовым показателем, на основе которого решаются главные задачи в процессе операционной деятельности организации:

- строится система самоокупаемости организации;
- происходят отчисления в государственный бюджет отдельных налогов, выполнение финансовых обязательств;