

## ВЛИЯНИЕ УРОВНЯ ДОХОДОВ НА РАЗВИТИЕ СЕКТОРА УСЛУГ В НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКЕ

Ю.П. Якубук\*

В статье выявлены тенденции развития сектора услуг в мировой экономике и международной торговли услугами, а также взаимосвязь развития промышленности и сферы услуг. Рассмотрены понятия «деиндустриализация» и «тертиаризация»; их факторы, показатели и возможные последствия. Исследованы особенности структуры производства и экспорта услуг в странах с различным уровнем доходов.

На основе проведенного анализа показателей экономического развития Республики Беларусь выявлена взаимосвязь между уровнем доходов и изменением структуры производства и экспорта страны. Определены перспективные направления развития некоторых видов услуг, являющихся для Беларуси факторами экономического роста.

**Ключевые слова:** сфера услуг, отраслевая структура, деиндустриализация, тертиаризация, уровень доходов, внешняя торговля услугами, сектор услуг.

**JEL-классификация:** E01, F01, L17, O14.

*Материал поступил 8.02.2017 г.*

Одной из важнейших структурных закономерностей развития мировой экономики в последние десятилетия является расширение позиций сферы услуг. Согласно данным Всемирного банка, удельный вес сферы услуг в мировом производстве непрерывно возрастает: с 1995 по 2015 г. он увеличился с 58,4 до 69%<sup>1</sup>. Этот сдвиг обусловлен различными факторами: повышением уровня жизни и усложнением потребностей населения, переходом производства на новый технологический, научный и организационный уровень, изменением базовых характеристик самих услуг.

В Беларуси ведутся горячие дебаты о необходимости структурной перестройки экономики. При этом нет четких ответов на следующие вопросы: насколько структура экономики Беларуси соответствует сложившейся структуре мирового хозяйства, в каком направлении необходимо двигаться и может ли Беларусь в какой-то мере отойти от мировых тенденций?

<sup>1</sup> World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators>

### *Деиндустриализация и тертиаризация мировой экономики: теоретические и практические аспекты*

Понятие изменения отраслевой структуры ВВП можно рассматривать с точки зрения позитивной или нормативной экономической теории. С точки зрения позитивной экономической теории структурные изменения оцениваются как преобразование состава единого целого – отраслевой структуры ВВП (Szirmai, Naude, Alcorta, 2013). Нормативная экономическая теория расширяет определение понятия и включает в него идею желательности определенного направления изменений. Таким образом, переход от видов деятельности с низкой производительностью труда и ограниченными возможностями для технического прогресса и создания добавленной стоимости к деятельности с более высокой производительностью труда и возможностями для увеличения добавленной стоимости и внедрения инноваций мог бы стать основой структурных изменений и экономического развития страны в целом (McMillan, Rodrik, 2011).

\* Якубук Юлия Петровна (yakubuk@economics.basnet.by), кандидат экономических наук, заведующий сектором Института экономики НАН Беларуси (г. Минск, Беларусь).

Основным подходом, используемым при изучении структурных изменений в экономике, является анализ последних в динамике. По нашему мнению, более наглядное представление о вкладе секторов экономики в ВВП формируется на основании данных об уровне доходов в стране, а не фактора времени. При этом учитываются важные особенности, предопределяющие отличия в структурных изменениях стран по мере роста их благосостояния. Преимущество данного подхода в том, что он отражает общую модель структурных изменений, не усредняя важные для анализа структурные различия, обусловленные разными уровнями доходов и двумя характеристиками, являющимися уникальными для всех стран, а именно: численностью населения и наличием природных ресурсов.

При использовании данного подхода рассматриваются группы стран, схожие по уровню доходов, независимо от момента времени, в который этот уровень был достигнут. Таким образом, структурные изменения могут быть рассмотрены как ряд трансформаций, происходящих с ростом благосостояния страны, независимо от того, когда и как быстро они произошли.

При очень низких уровнях дохода (для некоторых стран это характерно в настоящее время, для других было свойственно в начале 1960-х годов) на сельское хозяйство приходится большая доля ВВП, как правило, больше, чем на вместе взятые отрасли обрабатывающей и необрабатывающей промышленности. При подобном уровне дохода необрабатывающая промышленность демонстрирует резкий рост, однако по достижении показателя ВВП на душу населения пиковых значений в пределах 4000 долл. США ее доля в структуре стабилизируется (рис. 1).

С дальнейшим повышением уровня доходов активный рост наблюдается в сфере обрабатывающей промышленности; она достигает пикового значения доли в ВВП при показателе доходов на душу населения около 14 000 долл. США по ППС. После достижения пика доля обрабатывающей промышленности в ВВП начинает сокращаться и при очень высоких уровнях дохода становится сопоставимой с уровнем ранних этапов развития. При увеличении доходов даже на ран-

них этапах развития сфера услуг продолжает расти, а доля сельского хозяйства – сокращаться. При достижении высоких уровней дохода и в странах с высоким уровнем его значительных изменений не происходит<sup>2</sup>.

Американские ученые приводят более низкие показатели доходов на душу населения, полученные в результате регрессионного анализа по 42 странам. Согласно им, до 1990 г. доля сферы услуг начинала расти в странах при достижении ими ВВП на душу населения в 10 800 долл. США в ценах 1990 г.; с 1990 г. этот показатель стал снижаться и в настоящий момент составляет в среднем 9900 долл. США (Rodrik, 2015. Р. 39). В Отчете о промышленном развитии 2016 г. UNIDO также отмечает, что в последние годы наблюдается снижение уровня дохода, при котором страны достигают пика занятости в обрабатывающей промышленности и ее доли в ВВП (Там же. С. 6).

В последние десятилетия отмечено укрепление позиций отраслей сферы услуг в экономике всех групп стран – богатых, со средним уровнем развития, бедных. К причинам, обусловившим рост сектора услуг в ВВП, можно отнести:

<sup>2</sup> Устойчивый рост занятости: роль обрабатывающей промышленности и структурных изменений: отчет о промышленном развитии. 2013. Вена: UNIDO. С. 3–4.

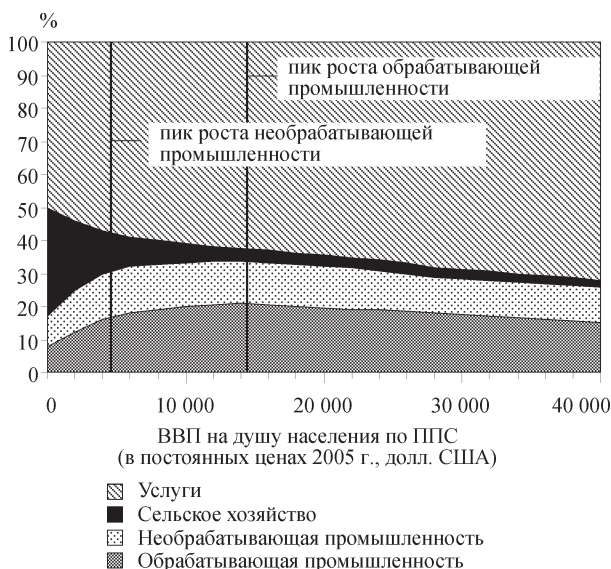


Рис. 1. Структура ВВП в зависимости от уровня доходов, 1963–2007 гг.

Источник. Построено по данным: Устойчивый рост занятости: роль обрабатывающей промышленности и структурных изменений: отчет о промышленном развитии. 2013. Вена: UNIDO. С. 4.

- развитие научно-технического прогресса, рост производительности труда в промышленности, что привело к сокращению численности занятых на рутинных операциях и притоку в сферу услуг работников, вытесняемых из материальной сферы;

- изменение производственных процессов, требующих соответствующего развития инфраструктуры;

- выведение внутренних подразделений промышленных предприятий (службы маркетинга, коммуникаций, рекламы, сбытовых, сервисных и прочих услуг) за рамки производства, приобретение ими статуса самостоятельных юридических лиц;

- повышение требований к составу и качеству рабочей силы, уровню менеджмента и маркетинга на предприятиях; подготовку таких специалистов может обеспечить только развитая сфера услуг;

- ориентация организаций на повышение качества услуг, фокусирование внимания на запросах потребителей;

- либерализация, интернационализация и глобализация организаций сферы услуг.

Индийскими учеными-экономистами было проведено исследование выявления значимости различных факторов, влияющих на рост сферы услуг. На основании данных по различным секторам услуг Индии за 1980–2007 гг. с использованием методов регрессионного анализа были выявлены три основных фактора, определяющих увеличение удельного веса сферы услуг в ВВП. К ним относятся:

- рост уровня доходов населения (коэффициент регрессии – 6,12);

- развитие экспорта услуг (коэффициент регрессии – 3,95). Рост производства экспортируемых услуг на 4 п.п. превышает темпы роста неторгуемых услуг;

- либерализация сферы услуг (коэффициент регрессии – 3,69)<sup>3</sup>.

Таким образом, в наибольшей мере увеличение доли сектора услуг в экономике определяет рост доходов населения страны. Развитая и динамично расширяющаяся сфера услуг – атрибут общества, достиг-

шего достаточно высокого уровня богатства, благосостояния большей части своего населения, т. е. имеющего обширный средний класс. Это можно объяснить следующими причинами:

- стремление жителей страны к лучшему качеству жизни;

- увеличение количества свободного времени, которое может быть направлено на потребление услуг;

- урбанизация, предопределяющая необходимость новых видов услуг (например, обеспечение безопасности);

- демографические изменения, ведущие к росту числа пожилых людей и развитию различных видов медицинских, социальных и прочих услуг;

- социально-экономические перемены (появление семей, где муж и жена работают, что способствует распространению услуг по уходу за детьми, помощи по хозяйству);

- усложнение покупательского спроса, сопровождающееся расширением набора требуемых услуг (например, услуги по ведению личных финансовых дел);

- технологические изменения, повышающие качество услуг или создающие новые виды услуг (например, в области медицинского обслуживания, кабельного телевидения, получения данных из электронных источников).

Согласно гипотезе догоняющего развития, в развивающихся странах наибольшие темпы роста характерны для тех секторов услуг, которые имеют невысокий удельный вес в ВВП страны в сравнении с долей тех же секторов в развитых странах. Их рост выше на 0,4% на каждый процентный пункт отставания относительно развитых стран (Eichengreen, Gupta, 2011. P. 14).

Тот факт, что рост благосостояния населения находится в тесной взаимосвязи с повышением удельного веса сферы услуг в ВВП, доказывают также исследования, проведенные специалистами Всемирного банка. На основании данных по 100 странам выявлена тенденция роста удельного веса сферы услуг в ВВП при росте среднедушевых доходов страны (рис. 2).

Еще сильнее выражена зависимость между ростом уровня доходов и ростом занятости в сфере услуг (рис. 3).

<sup>3</sup> Прочие факторы – рост промышленного производства, интенсивность использования интеллектуального труда в стране, отличия в параметрах развития отраслей услуг по сравнению с другими странами.

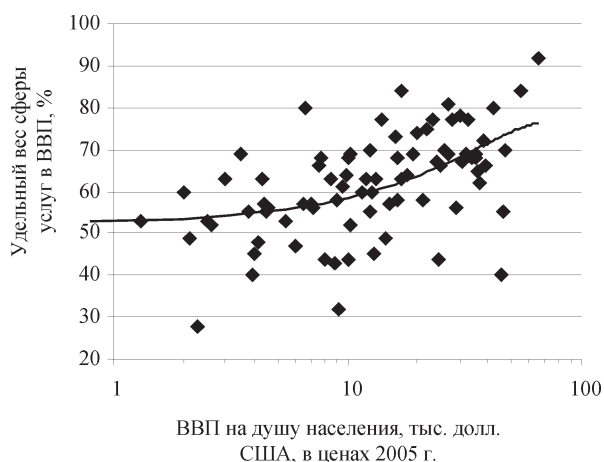


Рис. 2. Зависимость развития сферы услуг от ВВП на душу населения по ППС, 2012 г.

Источник. Построено по данным: (Ghani, O'Connell, 2014. Р. 13).

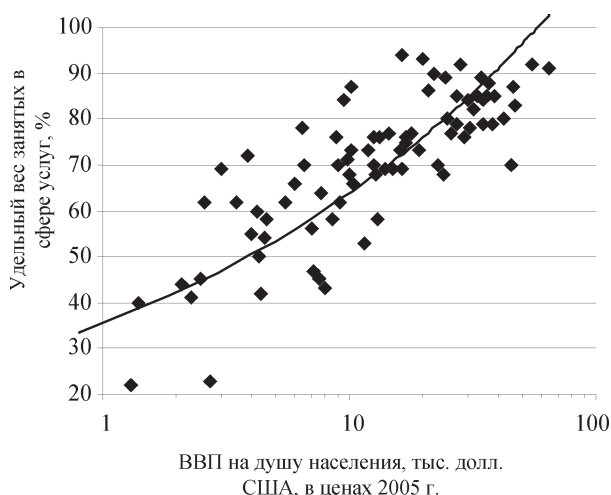


Рис. 3. Зависимость уровня занятости в сфере услуг от ВВП на душу населения по ППС, 2012 г.

Источник. Построено по данным: (Ghani, O'Connell, 2014. Р. 13).

Таким образом, существует прямая зависимость уровня развития сферы услуг от величины среднедушевых доходов в стране. Тем не менее в научной литературе данная зависимость не определяется столь однозначно.

По мнению некоторых исследователей, увеличение доли сферы услуг в ВВП и соответственно снижение доли аграрного и промышленного секторов является предпосылкой для повышения среднедушевого ВВП страны. Специалистами ООН на основе статистических данных был проведен

корреляционно-регрессионный анализ для выявления зависимости между удельным весом сферы услуг в ВВП (Services (G-P)) и среднедушевым ВВП (GDP) различных стран. Было получено следующее уравнение регрессии:

$$GDP = -51,66 + 1,2684 \cdot Services(G-P).$$

Высокий коэффициент корреляции ( $r = 0,7925$ ) указывает на достаточно сильную прямую зависимость между удельным весом сферы услуг в ВВП и уровнем доходов населения различных стран, а значение доверительного интервала (95%) – на высокую точность расчетов.

По результатам проведенных расчетов сделан вывод, согласно которому при прочих равных условиях в среднем 1% прироста доли сферы услуг приводит к повышению среднедушевого ВВП на 3% (Бондарь, Жукова, 2013. С. 9).

При данном подходе перед государством стоит задача ускоренного развития сферы услуг и наращивания ее удельного веса в ВВП в целях дальнейшего повышения уровня жизни населения.

Для обозначения структурных изменений в экономике используются следующие понятия:

«деиндустриализация» – сокращение удельного веса обрабатывающей промышленности в структуре занятости и ВВП. Согласно определению, данному Международным валютным фондом и Организацией Объединенных Наций по промышленному развитию, термин «деиндустриализация» сам по себе не несет позитивной или негативной окраски и отражает лишь факт структурных изменений<sup>4</sup>. В русскоязычной литературе понятие «деиндустриализация» зачастую связывают с экономическим кризисом и падением промышленного производства не только в относительном, но и в абсолютном значении;

понятие «тертиаризация» обозначает рост удельного веса сферы услуг в структуре занятости и ВВП страны.

<sup>4</sup> Роль технологий и инноваций во всеохватывающем и устойчивом промышленном развитии: отчет о промышленном развитии. 2016. Вена: UNIDO. С. 2.

В этих же значениях применяются термины «сервисизация», «зрелая индустриализация» и «постиндустриализация».

Некоторые страны, руководствуясь подходом о необходимости стимулирования сферы услуг и наращивания ее удельного веса в ВВП в целях роста доходов населения, провели деиндустриализацию при недостаточном уровне развития обрабатывающей промышленности.

Так, в Аргентине и Бразилии, крупнейших экономиках Латинской Америки, процессу деиндустриализации способствовали высокие процентные ставки и переоцененные курсы обмена валют, что вызвало рост доли финансового сектора; быстрая либерализация внешнеторговых тарифов также привела к сокращению некоторых отраслей обрабатывающей промышленности, характеризующихся более низким уровнем конкурентоспособности к моменту открытия внутреннего рынка.

По оценкам ученых-экономистов, наращивание доли сферы услуг в ВВП данных стран не привело к положительным результатам главным образом из-за того, что процесс деиндустриализации был начат преждевременно.

Согласно еще одной точке зрения на зависимость уровня развития сферы услуг от величины среднедушевых доходов в стране, увеличение доли сферы услуг в ВВП и соответственно снижение доли аграрного и промышленного секторов должно происходить постепенно, по мере роста среднедушевого ВВП страны.

На начальном этапе формирования глобального рынка в процессе деиндустриализации экономики США и Великобритании утрачивали свое промышленное лидерство и одновременно решали задачу новой индустриализации своих хозяйств. Экономики этих стран занимают ныне передовые позиции в формировании и развитии новой индустриализации, поскольку на территории США сформировался глобальный центр финансового и человеческого капитала. Они обладают новейшими технологиями, внедренными в производство. Новая индустриализация связана с внедрением инновационных продуктов на основе NBIC- технологий (нано-, био-, информа-

ционных и когнитивных наук и технологий) – основой нового формирующегося VI технологического уклада (Юдина, 2015). И вместе с тем эти страны являются одними из мировых лидеров по удельному весу сферы услуг в ВВП (Великобритания – 79,9%, США – 78,9% в 2015 г.)<sup>5</sup>. Вслед за США и Великобританией по пути новой индустриализации идут экономики Германии, Японии, Южной Кореи и Китая.

В связи с этим возникает вопрос: какие показатели могут быть использованы для определения целесообразности начала деиндустриализации страны? На основании различных исследований определены два основных показателя:

- уровень доходов на душу населения;
- удельный вес отраслей обрабатывающей промышленности в ВВП страны.

Если страны преждевременно начинают процесс деиндустриализации (при слишком низких показателях дохода на душу населения и уровня индустриализации), они подвергаются риску структурных изменений, замедляющих экономический рост, при которых формируется сфера нежелательных неформальных услуг с низкой производительностью труда. Рост удельного веса таких услуг в формировании добавленной стоимости и общей структуре занятости в настоящее время характерен для ряда стран Азии и Латинской Америки. Прямой переход от сельского хозяйства к сфере услуг, минуя промышленность, может обеспечить создание рабочих мест и сместить баланс экономики в сторону отраслей с большей добавленной стоимостью. Однако такие изменения практически не имеют потенциала для поддержания роста, увеличения производительности, уровня оплаты труда и повышения доходов населения.

При наступлении деиндустриализации в стране с развитой обрабатывающей промышленностью подотрасли растущей сферы услуг приобретают качества, присущие в прошлом обрабатывающей промышленности, – взаимосвязь с другими отраслями, рост производительности труда и тех-

<sup>5</sup> World Development Indicators. URL: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators>

нологические инновации. Такой вид сферы услуг может быть фактором роста.

В экономике, характеризующейся преждевременной деиндустриализацией, на смену обрабатывающей промышленности приходят виды услуг с низкоквалифицированными кадрами, низкой производительностью труда, не пользующиеся спросом на мировом рынке, – такие, например, как розничная торговля и персональные услуги. Представляется маловероятным, что при проведении деиндустриализации с относительно низким уровнем дохода на душу населения в стране будет достаточный объем платежеспособного спроса, который может обеспечить устойчивое развитие динамичных видов услуг, а они в свою очередь – стать факторами роста. Ввиду отсутствия на международном рынке торговли, являющейся неотъемлемой характеристикой многих услуг, спрос на внутреннем рынке становится сдерживающим фактором в большей мере, чем в случае с обрабатывающей промышленностью<sup>6</sup>. Несмотря на то, что данные виды деятельности могут играть важную роль при создании рабочих мест, они в то же время не обеспечивают стабильные растущие доходы и не имеют потенциала для совокупного роста производительности. Кроме того, эти виды деятельности не могут способствовать формированию динамичных видов услуг до прохождения процесса индустриализации.

Исследования, проведенные специалистами ООН по промышленному развитию (UNIDO), показали, что важнейшим стимулирующим фактором экономического роста для стран с низким и средним уровнем дохода является обрабатывающая промышленность.

Согласно данным UNIDO, наименее развитым странам целесообразно начинать индустриализацию с низкотехнологичных трудоемких отраслей промышленности, таких как агропромышленность, производство текстиля, одежды и швейных изделий, позволяющих поддержать устойчивый рост занятости и вместе с тем повысить производительность труда. Страны со средним

уровнем доходов продолжают индустриализацию, развивая отрасли промышленности со средним уровнем технологий, например, цветную металлургию и производство металлических изделий. Эти отрасли не создают большого количества рабочих мест, но позволяют обеспечить более высокую производительность труда и создать ресурсы для инвестирования. Кроме того, эти отрасли производят такие товары, как сталь, строительные материалы, котлы, металлоконструкции, инструменты и пластмассы, большинство из которых являются промежуточными продуктами для высокотехнологичных отраслей промышленности и востребованы на международном рынке.

Низкотехнологичные отрасли предоставляют огромные возможности для увеличения занятости и некоторые возможности для накопления капитала. Средне- и высокотехнологичные отрасли предлагают больше возможностей для накопления капитала, но создают меньше рабочих мест, нежели низкотехнологичные. Высокотехнологичные отрасли также открывают возможности для внедрения инноваций и развития новых знаний и навыков, следовательно, для создания новых отраслей промышленности и повторения цикла структурных изменений. Именно способность этой отрасли накапливать капитал и внедрять инновации, а также содействовать росту связанной с ней сферы услуг, создает новые рабочие места<sup>7</sup>.

Чем устойчивее, совершеннее и эффективнее сфера материального производства, чем богаче общество и человек, тем рельефнее становится роль и значимость сферы услуг, ее сбалансированного сочетания с материальным производством и влияние на него. Следует подчеркнуть, что само по себе сокращение занятости в промышленности не означает снижение роли и значения материальной составляющей современной хозяйственной жизни: объем производимых и потребляемых обществом благ не снижается, а растет. Современное производство с избытком обеспечивает потребности населения как в традиционных, так и в принципиально новых товарах, потреби-

<sup>6</sup> Роль технологий и инноваций во всеохватывающем и устойчивом промышленном развитии: отчет о промышленном развитии. 2016. Вена: UNIDO. С. 10.

<sup>7</sup> Там же. С. 2.

тельский рынок развитых стран перенасыщен разнообразными продуктами, а промышленность обеспечена необходимым минеральным и сельскохозяйственным сырьем. Материальная база современного производства остается фундаментом развития новых экономических и социальных процессов.

Развитие материального производства, усложнение его результатов требует использования широкого спектра услуг, которые формируют современное качество экономического роста: образовательных, научных исследований и разработок, услуг в области организации и управления.

По рекомендациям UNIDO оптимальный для начала процесса деиндустриализации удельный вес обрабатывающей промышленности в ВВП составляет 30%. При его достижении положительные эффекты, оказываемые обрабатывающей промышленностью, с большой вероятностью уже распространились и действуют на остальные отрасли экономики в течение продолжительного времени. Они включают: рост квалификации работников как следствие обучения в процессе работы, эффекты в сфере технологий для других отраслей экономики; приток валюты, снижающий ограничения роста, связанные с платежным балансом, а также стимулирование других отраслей за счет связей с поставляющими и потребляющими отраслями (Там же. С. 10).

Проведенные различными учеными исследования показали, что большинство развивающихся стран, вступающих в процесс деиндустриализации, не придерживаются данных рекомендаций.

Согласно результатам исследований, проведенных американскими учеными, процесс деиндустриализации в странах, осуществивших ее в 1960–1990 гг., начался в среднем при достижении доли обрабатывающей промышленности в ВВП на уровне 27,9% и ВВП на душу населения в размере 10 800 долл. США в ценах 1990 г. (рис. 4).

В 1990–2010 гг. доля сферы услуг начала расти в странах с уровнем ВВП на душу населения в среднем 9900 долл. США и удельным весом обрабатывающей промышленности в ВВП 24,1% (Rodrik, 2015. P. 50).

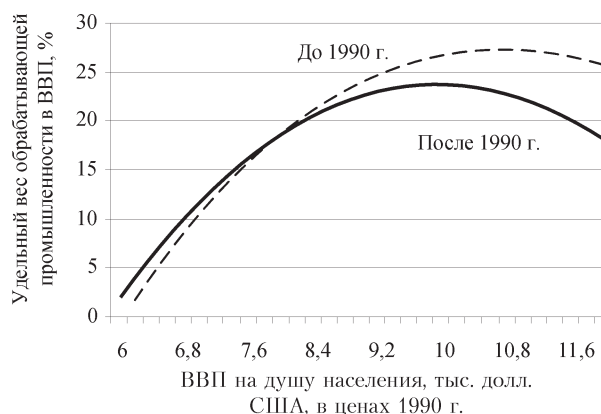


Рис. 4. Удельный вес обрабатывающей промышленности по странам в ВВП в зависимости от доходов на душу населения, 1950–2013 гг.

Источник. Построено по данным: (Rodrik, 2015. P. 39).

Следует отметить, что первым признаком деиндустриализации является переток рабочей силы из обрабатывающей промышленности в сферу услуг, который происходит раньше, чем начинает расти удельный вес сферы услуг в ВВП (рис. 5). Отчасти исключением из этого правила является Индия. В этой стране есть анклав динамичных видов услуг, и в целом удельный вес сферы услуг в ВВП превышает 50%. Однако доля занятых в этой сфере невысока и составляет лишь 25%. Недостаточный объем платежеспособного спроса на услуги внутри страны компенсируется интенсивным развитием экспор-

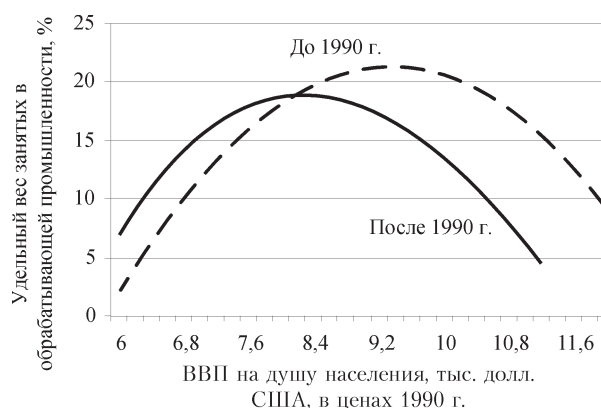


Рис. 5. Удельный вес занятых в обрабатывающей промышленности по странам в зависимости от доходов на душу населения, 1950–2012 гг.

Источник. Построено по данным: (Rodrik, 2015. P. 38).

та услуг – компьютерных и информационных, инжиниринговых, услуг по дизайну, научно-техническим разработкам и др.

До 1990 г. доля занятых в сфере услуг начинала повышаться при доле занятых в обрабатывающей промышленности на уровне 21,5% и ВВП на душу населения 9400 долл. США в ценах 1990 г. После 1990 г. эти цифры снизились до 18,9% занятых в обрабатывающей промышленности и 8400 долл. США среднедушевого ВВП (Там же. Р. 50).

### Сфера услуг в Беларуси

Для Республики Беларусь также характерно изменение структуры ВВП в пользу сферы услуг (рис. 6).

Как показано на рис. 6, пик доли обрабатывающей промышленности в ВВП Беларуси пришелся на 2011 г. – при уровне доходов на душу населения по ППС в 16 414 долл. США он составил 26,4%. Это несколько ниже 30%, рекомендованных UNIDO в качестве оптимального для начала деиндустриализации удельного веса обрабатывающей промышленности в ВВП.

Республика Беларусь превысила средний уровень доходов на душу населения на начало деиндустриализации (16 414 долл. США против 10 000–14 000 долл. США, отмечаемых зарубежными исследователями как средний уровень). Следует, однако, отметить, что уровень доходов на душу населения по ППС Беларуси в 2,4 раза выше, чем те же доходы, рассчитанные в текущих ценах (6460 долл. США).

В абсолютных показателях обрабатывающая промышленность Беларуси демонстрировала снижение объемов производства в 2013 и 2015 гг.; в 2014 г. темпы роста производства в ней были ниже, чем по сфере услуг.

В целом можно сделать вывод, что Республика Беларусь начала деиндустриализацию несколько преждевременно, не достигнув оптимального уровня развития обрабатывающей промышленности, при относительно высоком уровне доходов населения.

В 2016 г. тенденция роста удельного веса сферы услуг и снижения доли обрабатывающей промышленности в ВВП страны продолжилась: доля сферы услуг уве-

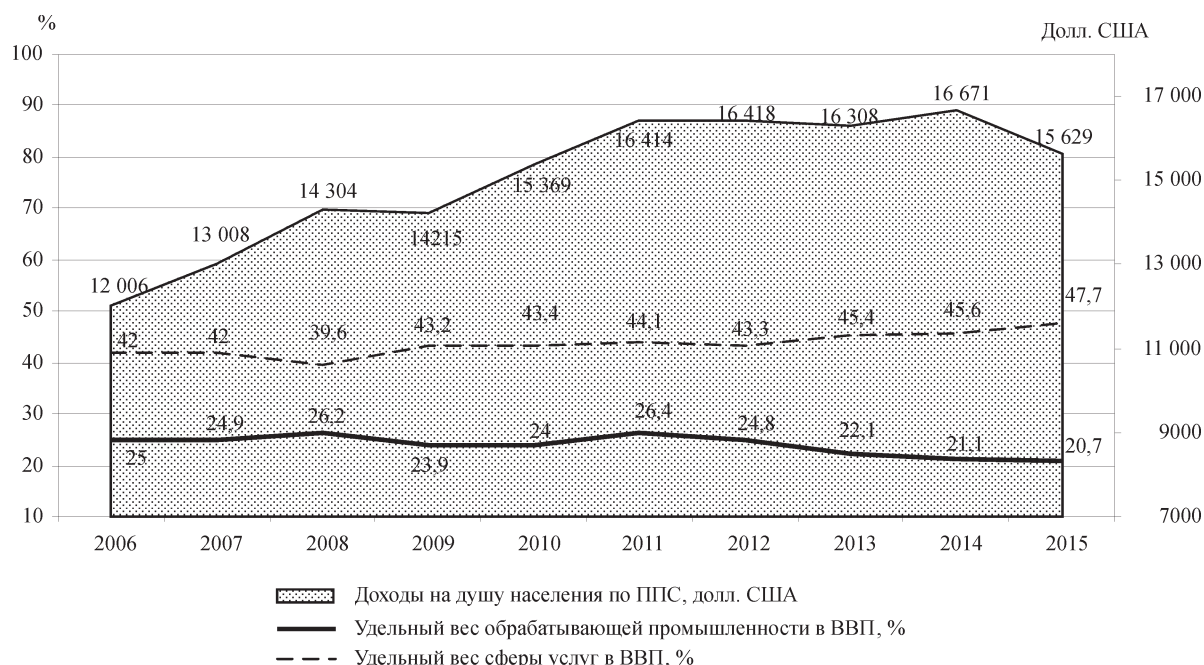


Рис. 6. Удельный вес обрабатывающей промышленности в ВВП и уровень доходов на душу населения по ППС в Республике Беларусь

Источник. Построено на основе данных: Национальные счета Республики Беларусь: статистический сборник. Минск. С. 53; Национальные счета Республики Беларусь: статистический сборник. 2017. Минск. С. 39; URL: <http://databank.worldbank.org>



личилась с 47,7% в 2015 г. до 48,3% в 2016 г.; доля обрабатывающей промышленности соответственно снизилась с 20,7 до 19,7%<sup>8</sup>.

В целях дальнейшего развития сферы услуг, способствующего экономическому росту страны, необходимо:

формирование взаимосвязей сферы услуг с другими отраслями;

разработка и внедрение технологических и организационных инноваций, высокий объем государственных затрат на проведение НИОКР;

развитие видов услуг с высококвалифицированными кадрами и высокой производительностью труда. Так, исследователи финансового сектора в качестве основных источников роста на отраслевом уровне выделяют не информатизацию и компьютеризацию, что представляется несомненным, а качество человеческого капитала, высокий профессионализм и творческий потенциал рабочей силы (Демидова, 2010. С. 24);

достаточный объем внутреннего спроса, способного обеспечить устойчивое развитие динамичных видов услуг;

развитие таких видов услуг, для которых существует возможность торговли на международном рынке.

Как показывает опыт некоторых развивающихся стран, ориентация на экспорт услуг может принести положительные результаты даже при недостаточном уровне внутреннего спроса на услуги и относительно невысоком уровне доходов населения. Маловероятно, что данные результаты будут достигнуты в ходе естественного развития рынка; необходимы серьезные усилия со стороны государства по стимулированию экспортоориентированных услуг. К подобным мерам можно отнести следующие:

- возможность предоставления налоговых льгот, государственных гарантий экспортерам услуг;

- совершенствование инфраструктуры. Развитию экспорта компьютерных, информационных, архитектурных, технических и прочих видов наукоемких услуг будет способствовать внедрение новейших

технологий в сфере телекоммуникационной инфраструктуры (сети мобильной связи, расширение беспроводного широкополосного доступа, обеспечение высокоскоростной передачи мультимедийных данных), совершенствование механизмов работы технопарков, бизнес-инкубаторов, инновационно-промышленных комплексов, кластеров, инновационных и венчурных фондов. Основой для роста экспорта транспортных услуг являются строительство и реконструкция автомагистралей, повышение эффективности работы логистических центров, техническая гармонизация и применение прогрессивных технологий в интермодальных перевозках, развитие водных путей, контейнерных перевозок, упрощение таможенных процедур;

- мероприятия, направленные на повышение уровня языковых знаний населения и призванные способствовать развитию экспорта услуг туризма, образования, здравоохранения, культуры, профессиональных и технических услуг;

- совершенствование системы образования: интеграция белорусского образования в европейское образовательное пространство, практикоориентированность высшего и среднего специального образования, повышение его качества, обеспечение эффективной системы переподготовки и повышения квалификации кадров для инновационной сферы;

- стабильность политической и экономической ситуаций в стране;

- информационная безопасность, защита интеллектуальной и частной собственности.

### ***Перспективные направления качественных преобразований в сфере услуг Республики Беларусь***

Таким образом, исследования подтверждают, что уровень экономического развития страны определяет удельный вес сферы услуг в ВВП: чем выше показатель среднедушевого дохода страны, тем выше удельный вес сферы услуг в ВВП. Однако страны различного уровня доходов имеют существенные различия и в структуре сектора услуг. Страны с близкими значениями доходов на душу населения имеют схо-

<sup>8</sup> Социально-экономическое положение Республики Беларусь в январе-декабре 2016 г.: статистический бюллетень. Минск. С. 24.

жие структуры производства и потребления услуг.

Учеными Национального бюро экономических исследований (Кембридж, США) проведено исследование, отражающее зависимость особенностей структурных характеристик сектора услуг от уровня доходов населения.

По результатам исследования были выделены три группы услуг:

традиционные – розничная и оптовая торговля, транспорт и складское хозяйство, государственные услуги и оборона. Развитие сферы услуг в развивающихся странах начинается именно с данных видов услуг. Рост их удельного веса в ВВП продолжается до достижения уровня доходов на душу населения в стране в 3 тыс. долл. США, при дальнейшем повышении доходов доля этой группы услуг в ВВП начинает снижаться;

сочетание традиционных и современных видов услуг, потребляемых главным образом домашними хозяйствами, – образование, здравоохранение, социальные и персональные услуги, услуги отелей и ресторанов. Удельный вес данной группы услуг в ВВП характеризуется ростом при повышении уровня доходов населения во всех странах – развивающихся и развитых. Этому способствуют растущие требования к образовательному уровню работников, что определяет развитие системы высшего и последиplomного образования; информатизация общества, развитие гуманитарного тренда, старение населения, повышающие спрос на услуги здравоохранения и социального обслуживания;

современные виды услуг – финансовое посредничество, компьютерные, деловые, технические, услуги связи. Страны с низким уровнем доходов характеризуются низкой долей данных видов услуг в ВВП (менее 5%). В наиболее развитых странах – напротив, данная группа услуг выдвинулась на центральное место в структуре их ВВП. Наибольший рост в данной группе демонстрируют профессиональные и деловые услуги (информационные и компьютерные, консалтинговые, маркетинговые, научные исследования и разработки, ряд других).

В середине 80-х годов XX в. внутриотраслевые пропорции сферы услуг в развитых странах заметно различались – в каждой из них отражались национальные черты и специфика предшествующего развития экономики и общества. Затем под влиянием общих процессов глобального характера проявилась тенденция к большему структурному единообразию. Во многих странах произошло значительное снижение доли государства как результат сжатия в ходе реформ масштабов его хозяйственной деятельности, а в ряде случаев – и административной функции.

В международной торговле услуги не играют такой весомой роли: если в мировом производстве их доля приближается к 70%, то в мировой торговле она составляет 22% (2015 г.). Взаимосвязь уровня доходов населения и особенностей внешней торговли услугами страны прослеживается в двух аспектах:

чем выше доходы населения в стране, тем больший удельный вес обычно занимают услуги в общем объеме экспорта товаров и услуг. Как и в мировой товарной торговле, крупнейшими экспортерами услуг в мире являются экономически развитые страны (США, Великобритания, Германия, Франция и другие страны ЕС). В большинстве из них доля услуг в экспорте постоянно растет и в настоящее время составляет более 30%. В крупных экспортеров услуг превратились также Китай, Индия и Сингапур;

в странах с высоким уровнем доходов в экспорте услуг преобладают компьютерные, информационные, финансовые, услуги связи и другие деловые услуги. Например, в Германии в 2015 г. удельный вес транспортных услуг в общем объеме экспорта услуг составил 20,7%, туристических – 14,6%, прочих – 60,2%. В Великобритании, Швейцарии, США высокую долю имеют финансовые услуги (в Великобритании – 30% экспорта услуг). Отдельные развитые страны ориентированы на оказание туристических услуг: в Греции на них приходится 50% от общего объема экспорта услуг, Испании – 47,8%, Италии – 39,7% (2015 г.). Для развивающихся и стран с переходной экономикой, напротив, преобладающей статьей экспорта часто являются транспортные услуги (в Мозамбике – 60,4%

общего объема экспорта услуг, Казахстане – 56,4, Египте – 52,5, Беларуси – 44,1, Украине – 42,8%)<sup>9</sup>.

В структуре ВВП Беларуси среди услуг преобладают традиционные. Лидирующее место занимает торговля. Рост реальных доходов населения, активный маркетинг и расширение кредитования обусловили рост удельного веса торговли в ВВП вплоть до 2011 г. (с 10% в ВВП в 2006 г. до 15,3% в 2011 г.); в настоящий момент ее доля снижается (12,2% в 2015 г.). В долгосрочной перспективе прослеживается тенденция снижения доли транспорта (с 7,1% в ВВП в 2006 г. до 5,5% в 2015 г.) и услуг государственного управления (с 4 до 3,5%).

Услуги второй группы (здравоохранение, образование, услуги отелей, ресторанов, персональные и социальные услуги) характеризуются нестабильной динамикой их удельного веса в ВВП Беларуси (рис. 7).

С 2011 г. рост в ВВП демонстрируют услуги образования. Можно также ожидать увеличения удельного веса услуг здравоохранения в структуре экономики Белару-

си; этому способствуют мероприятия по повышению конкурентоспособности медицинских услуг, оказываемых в стране (Макущенко, 2011; Милашевич, 2015).

В группе современных видов услуг (услуги связи, финансовые и деловые) выделяется ряд услуг, характеризующихся повышением их удельного веса в ВВП Беларуси и способствующих экономическому росту страны:

деятельность, связанная с вычислительной техникой (с 0,1% в ВВП в 2006 г. до 1,6% в 2014 г.);

операции с недвижимым имуществом (с 1,6 до 2,7%);

предоставление прочих видов услуг потребителям: к этой группе относится широкий ряд услуг, связанных с предпринимательской деятельностью (с 1,9% до 2,9%);

финансовое посредничество (с 2,5 до 3,5%);

страхование (с 0,1 до 0,3%).

Несмотря на повышательную динамику большинства видов услуг данной группы в экономике Беларуси, их развитие происходит довольно медленно. Как отрицательный факт можно отметить снижение доли в ВВП услуг по научным исследованиям и разработкам (с 0,6 до 0,4%)<sup>10</sup>.

Большое значение для экономики Беларуси имеет экспорт услуг, посредством которого более двух десятилетий обеспечивается положительное внешнеторговое сальдо и частично компенсируется дефицит в товарной торговле. В последние годы рост экспорта услуг Беларуси обеспечивался главным образом за счет прироста услуг автомобильного, морского и воздушного транспорта, компьютерных, информационных

<sup>9</sup> URL: [https://www.wto.org/english/res\\_e/booksp\\_e/trade\\_profiles17\\_e.pdf](https://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/trade_profiles17_e.pdf); <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=world-development-indicators>

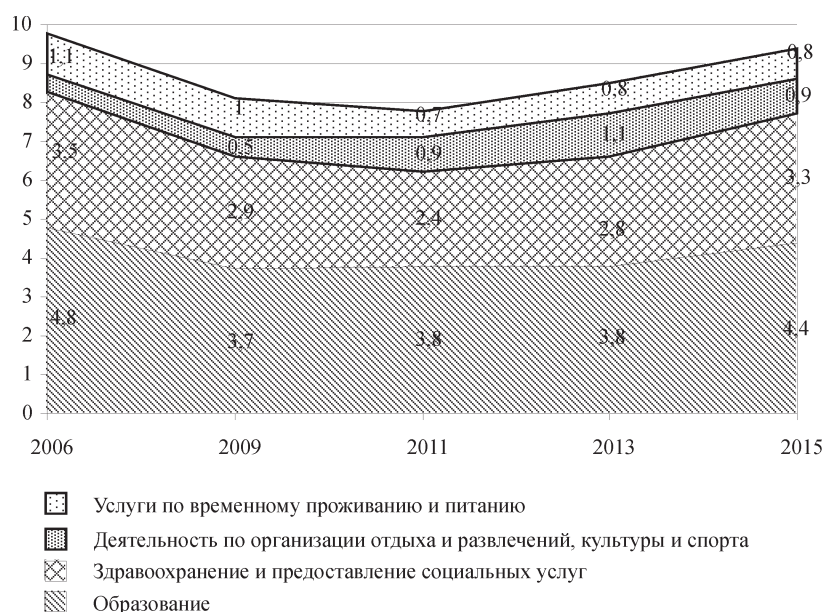


Рис. 7. Удельный вес услуг группы II в ВВП Республики Беларусь, %

*Источник.* Построено по данным: Национальные счета Республики Беларусь: статистический сборник. 2012. Минск. С. 198; Национальные счета Республики Беларусь: статистический сборник. 2017. Минск. С. 39.

<sup>10</sup> Национальные счета Республики Беларусь: статистический сборник. 2012. Минск. С. 198; Национальные счета Республики Беларусь: статистический сборник. 2016. Минск. С. 149–150.

и строительных услуг. К экспортоориентированным отраслям услуг страны можно отнести информационно-вычислительное обслуживание и транспорт.

В последние 20 лет доля транспортных услуг в общемировом экспорте постоянно снижается и в настоящее время занимает лишь пятую часть. Доля экспорта транспортных услуг в общем объеме экспорта услуг Республики Беларусь превышает аналогичный мировой показатель более чем в 2 раза. В значительной мере данная ситуация объясняется тем, что Республика Беларусь занимает выгодное географическое положение и обладает потенциалом для развития экспорта данного вида услуг. Усилия государства должны быть направлены на создание благоприятных условий, позволяющих удержать и усилить позиции белорусских перевозчиков на международном транспортном рынке.

Страна становится нетто-экспортером услуг образования и здравоохранения при достижении ею уровня доходов в 5 тыс. долл. США на человека; достижение страной данного уровня дохода должно сопровождаться либерализацией данных секторов (Eichengreen, Gupta, 2011. P. 9). Следует отметить, что Республика Беларусь имеет положительное сальдо в торговле услугами образования и здравоохранения.

Современным способом взаимодействия продавца и покупателя услуг является аутсорсинг, т. е. передача ряда функций или частей бизнес-процессов стороннему подрядчику, профессионально специализирующемуся на оказании таких услуг. Отличительным признаком аутсорсинговой организации является модель постоянного предоставления сервиса. Аутсорсеры также могут привлекаться к выполнению разовых работ, связанных с реализацией отдельных достаточно масштабных проектов. В таких случаях продолжительность проектов составляет от года до 5 лет и более.

Статистика по объему зарубежного аутсорсинга в Беларуси не ведется. Республика Беларусь успешно работает на рынке международного аутсорсинга в области ИТ-технологий. Перспективными для развития международного аутсорсинга в нашей стране можно назвать такие виды деятельности, для которых требуется высокий уровень

профессиональных, научных и технических навыков (научно-технические разработки, исследование конъюнктуры рынка, консультирование по вопросам коммерческой деятельности и управления, деятельность в области архитектуры, инженерных изысканий, услуги по дизайну, технические испытания и исследования, консультирование в области охраны окружающей среды, деятельность в области связей с общественностью и коммуникации).

Таким образом, важнейшим фактором, определяющим увеличение доли сектора услуг в экономике, является рост доходов населения страны. Тertiаризация может стать фактором роста национальной экономики при условии, что страна достигла высокого уровня доходов населения и развития обрабатывающей промышленности. Современной чертой мировой экономики является быстро возрастающее сходство структуры сектора услуг в странах с близким уровнем экономического развития и доходов населения.

## СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ (REFERENCES)

**Бондарь А.В., Жукова К.И.** 2013. Знания как экономический ресурс и объект управления в постиндустриальном обществе. *Белорусский экономический журнал*. № 1. [Bondar' A.V., Zhukova K.I. 2013. Knowledge as an economic resource and object management in a postindustrial society. *Belorusskiy ekonomicheskij zhurnal*. No 1. (In Russ.)]

**Демидова Л.С.** (Ред.). 2010. *Услуги в современной экономике*. Москва: ИМЭМО РАН. [Demidova L.S. (Ed.). 2010. *Services in the modern economy*. Moscow: IMEMO RAN (In Russ.)]

**Ли Юн** (Ред.). 2016. *Отчет о промышленном развитии. Роль технологий и инноваций во всеохватывающем и устойчивом промышленном развитии*. Вена: UNIDO. [Li Yong (Ed.). 2016. *Industrial Development Report. The Role of Technology and Innovation in Inclusive and Sustainable Industrial Development*. Vienna: UNIDO. (In Russ.)]

**Ли Юн** (Ред.). 2013. *Отчет о промышленном развитии. Устойчивый рост занятости: роль обрабатывающей промышленности и структурных изменений*. Вена: UNIDO. [Li Yong (Ed.). 2013. *Industrial Development Report. Sustaining Employment Growth: The Role of Manufacturing and Structural Change*. Vienna: UNIDO. (In Russ.)]

**Макущенко Л.В.** 2011. Формирование конкурентных преимуществ в сфере услуг здравооо-

ранения Республики Беларусь на инновационной основе. *Вестник Полоцкого государственного университета*. Серия D. № 5. С. 29–35. [Makuschenko L.V. 2011. Formirovanie konkurentnyih preimuschestv v sfere uslug zdrazvoohraneniya Respubliki Belarus na innovatsionnoy osnove. Formation of competitive advantage in the field of health services of the Republic of Belarus on the basis of innovation. *Vestnik Polotskogo gosudarstvennogo universiteta*. Seriya D. No 5. PP. 29–35 (In Russ.)]

**Милашевич Е.А.** 2015. Медицинский кластер как фактор развития экспорта услуг Республики Беларусь. *Весті Нацыянальнай акадэміі навук Беларусі. Серыя гуманітарных навук*. № 3. С. 105–110. [Milashevich, E.A. 2015. Meditsinskiy klaster kak faktor razvitiya eksporta uslug Respubliki Belarus. Medical cluster as a factor of development of services export of the Republic of Belarus. *Vestsi Natsyiyanalnay akademii navuk Belarusi. Seriyiya gumanitarnyih navuk*. No 3. PP. 105–110 (In Russ.)]

**Юдина Т.Н.** 2015. Деиндустриализация и новая индустриализация (реиндустриализация): Россия и Китай. *Теоретическая экономика*. № 1. С. 76–78. [Yudina T.N. 2015. Deindustrializatsiya i novaya industrializatsiya (reindustrializatsiya): Rossiya i Kitay. *Teoreticheskaya ekonomika*. No 1. PP. 76–78 (In Russ.)]

**Eichengreen B., Gupta P.** 2011. The Service Sector as India's Road to Economic Growth. *Working Paper 16757*. National Bureau of Economic Research. Cambridge.

**Ghani E., O'Connell S.D.** 2014. Can Service be a Growth Escalator in Low Income Countries? *Policy Research Working Paper 6971*. World Bank Group.

**McMillan M., Rodrik D.** 2011. Globalization, Structural Change, and Productivity Growth. Making Globalization Socially Sustainable, eds. Bacchetta, M., and Jansen, M. WTO. Geneva. [https://www.wto.org/english/res\\_e/booksp\\_e/glob\\_soc\\_sus\\_e.pdf](https://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/glob_soc_sus_e.pdf)

**Rodrik D.** 2015. Premature Deindustrialization. *Working Paper 20935*. National Bureau of Economic Research. Cambridge.

**Szirmai A., Naudé W., Alcorta L.** 2013. Introduction and Overview: The Past, Present and Future of Industrialization. In *Pathways to Industrialization in the Twenty-First Century: New Challenges and Emerging Paradigms*. Oxford, UK: Oxford University Press. [https://www.researchgate.net/publication/250928893\\_A\\_Szirmai\\_W\\_Naude\\_and\\_L\\_Alcorta\\_eds\\_Pathways\\_to\\_Industrialisation\\_in\\_the\\_21st\\_Century\\_New\\_Challenges\\_and\\_Emerging\\_Paradigms\\_Oxford\\_Oxford\\_University\\_Press\\_2013](https://www.researchgate.net/publication/250928893_A_Szirmai_W_Naude_and_L_Alcorta_eds_Pathways_to_Industrialisation_in_the_21st_Century_New_Challenges_and_Emerging_Paradigms_Oxford_Oxford_University_Press_2013)

In citation: *Belorusskiy Ekonomicheskii zhurnal*. 2017. No 3. PP. 124–136.

*Belarusian Economic Journal*. 2017. No 3. PP. 124–136.

## IMPACT OF INCOMES LEVEL ON DEVELOPMENT OF SERVICES SECTOR IN NATIONAL ECONOMY

Yulia Yakubuk<sup>1</sup>

*Author affiliation:* <sup>1</sup> Institute of Economics, National Academy of Sciences of Belarus (Minsk, Belarus).

*Corresponding author:* Yulia Yakubuk (yakubuk@economics.basnet.by).

**ABSTRACT.** The article identifies the trends of services sector development in the world economy and international services trade, as well as the interconnection of industry's and services sector's development. Considered are the concepts «deindustrialization» and «tertiarization», as well as their factors, indicators and possible consequences. Researched are specifics of industry and services export structures in the countries with different incomes levels.

Based on the analysis of Belarus's economic development indicators, there was identified an interconnection between the country's incomes level and structures change of industry and export. Established are the prospective directions of developing certain types of services, which are the economic growth factors of Belarus.

**KEYWORDS:** services sphere, sectoral structure, deindustrialization, tertiarization, incomes level, foreign trade of services.

**JEL-code:** E01, F01, L17, O14.

Received 8.02.2017

