

требования к качеству продукции. Эти договоры должны также предусматривать и возможность авансирования сельскохозяйственных организаций под производство продукции по конкретным технологиям;

3. Система государственного контроля за качеством сельскохозяйственной продукции требует совершенствования, поскольку руководящий документ «Контроль качества труда производимой и реализуемой сельскохозяйственной продукции» сегодня не отвечает требованиям рыночной экономики, так как, в частности, включает в себя функции контроля за качеством труда и продукции не только государственных органов управления, но и непосредственно сельскохозяйственных производителей. Рекомендации по созданию системы контроля качества труда и продукции на предприятиях должны носить рекомендательный характер;

4. Необходимо отдельно стимулировать качество труда в сельскохозяйственных организациях, так как это является решающим фактором формирования продукции с высокими потребительскими свойствами;

5. Роль государства в настоящее время сведена к обеспечению качества продукции только в той его части, которая законодательно находится под его контролем, то есть безопасности продовольствия для жизни и здоровья людей.

В связи с этим основой нормирования качества сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия является стандартизация, цель которой – улучшение качества продукции, соблюдение его оптимального уровня и условий для развития экспорта, товаров высокого качества, отвечающих требованиям мирового рынка; обеспечение безопасности для здоровья населения.

<http://edoc.bseu.by>

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

*М. Матвеева
Пинский филиал*

Белорусского государственного экономического университета

Предпринимательская деятельность на современном этапе развития характеризуется недолговечностью большинства предприятий, что обусловлено не только сложностью общей экономической ситуации, но и отсутствием стимулов к долгосрочным частным инвестициям. Происходит вытеснение большинства негосударственных предприятий на периферию научно-технического прогресса, что отражает их неспособность переломить негативные последствия примитивизации внутреннего спроса за счет прорыва на экспортные рынки. Низкий удельный вес высокотехнологических частных предприятий означает, что в предпринимательском секторе наметилась тенденция создания рабочих мест, не требующих высокой квалификации работников, поэтому они создают относительно мало добавленной стоимости и обеспечивают крайне низкий уровень заработной платы.

Достаточно высокие темпы развития предпринимательской деятельности, начиная с 1996 г., стали замедляться в связи с введением различных способов ее ограничения. Наиболее распространенными способами сдерживания развития предпринимательской деятельности являются следующие:

- введение дополнительных требований при получении разнообразных разрешений, лицензий, согласований на различных уровнях. Из опасения быть обвиненными в получении взяток чиновники государственных органов управления предпочитают отказывать в выдаче разрешений под любым благовидным предлогом. Вместе с тем, они охотно работают с доверенными фирмами, которые обеспечивают предпринимателям решения всех проблем с выдачей лицензий, но за значительную плату;

- искусственное завышение платы за аренду помещений;

- максимально жесткий подход налоговых органов к предпринимательским хозяйственным структурам при предоставлении послаблений государственным предприятиям, который разоряет предпринимателей структуры, поскольку многие из них не в состоянии платить начисленные налоги;

- введение ограничений на приобретение предпринимателями товаров, производимых на государственных предприятиях. Ряд товаров вообще запрещается отпускать предпринимателям, а по другим видам продукции обычно требуют предоплату, в то время как отпуск товара государственным предприятиям производится без предварительных условий.

В сложившейся обстановке проведенный социологический опрос предпринимателей показал, что к середине 1999 г. успешно шли дела только у одной трети (33,4 %), менее половины (47,6) считали свое дело удовлетворительным, примерно каждый десятый (11,3) – неудовлетворительным и каждый двадцатый (6,5 %) – безнадежным.

Анализ статистических данных свидетельствует о тенденции сокращения количества малых предприятий, работающих в реальном секторе, и росте числа индивидуальных предпринимателей, связывающих, как правило, свою деятельность со сферой торговли и услуг.

Наиболее четко вышеуказанная тенденция проявилась в 2001 г., когда имело место сокращение на 7 % числа юридических лиц и значительный – более 9 % – рост числа индивидуальных предпринимателей. При этом не исключен вариант изменения лишь организационно-правой формы бизнеса при сохранении прежней деятельности.

Большинство предпринимательских структур пытаются выжить, прежде всего, за счет наращивания оборотов своей деятельности. Опрос показал, что большинству руководителей это действительно удается: у четверти (24,6 %) опрошенных руководителей оборот стал «намного больше», чем в стартовый год, еще треть (31,1 %) заявили, что он стал «просто больше». Уменьшение оборота характерно для 10,8 % предпринимателей, вместе с тем существенно снизилась рентабельность. Если в предшествующие годы превышение доходов над расходами в 2-3 раза было вполне обычным (хотя и не массовым) явлением, то сейчас нормальной является рентабельность в 10 %, а максимумом является превышение доходов над расходами на 50 %.

С целью активизации предпринимательской деятельности в РБ в современных условиях (когда экономика находится в кризисном состоянии и необходимо развитие сети малых и средних предприятий для наполнения потребительского рынка товарами первой необходимости, организации новых рабочих мест) необходима реализация следующих направлений:

- обеспечение развития рыночной инфраструктуры, надежности и прибыльности основных экономических и финансовых институтов;
- осуществление либерализации цен и низкой инфляции, так как высокие инфляционные ожидания формируют негативное отношение экономических субъектов к предпринимательской деятельности;
- принятие реального банковского процента, упрощение механизма выдачи кредитов;
- активизация действий по созданию инфраструктуры поддержки малого бизнеса;
- обеспечение налоговых льгот для предприятий, направляющих средства из прибыли на развитие;
- упрощение процедуры и сокращение лицензируемых видов деятельности до сфер государственных приоритетов и естественных монополий;
- определение предельного перечня органов, выполняющих контрольные функции; упорядочение их деятельности путем установления сроков и последовательности проверок, проводимых различными органами с целью исключения дублирования их деятельности; разработка нормативных аспектов о порядке проведения проверок с четким определением полномочий должностных лиц;
- развитие системы финансирования инвестиционных проектов в малом бизнесе путем создания специальных фондов, использования акций, являющихся собственностью государства, в качестве залога при кредитовании субъектов малого бизнеса; создание обществ взаимного кредитования;
- упрощение порядка регистрации и ликвидации хозяйствующих субъектов;
- создание постоянно действующих консультационных центров по оказанию информационной, маркетинговой и юридической помощи предпринимателям;
- разработка действительно упрощенной системы бухгалтерского учета и отчетности с приведением конкретных количественных кредитов и указанием определенного законодательством гарантийного срока действия налоговых и других фискальных актов, нормативно-законодательных актов, гарантирующих защиту частной собственности и доступность приватизируемой государственной собственности как для внутренних, так и для внешних инвесторов.

Осуществление данных мероприятий создаст реальную базу для развития предпринимательства в РБ.

В экономике республики предпринимательство пока не проявило свою качественную активность. В основном его наличие подтверждается лишь числом самостоятельных частных предприятий, что изменяет ситуацию, но не приводит к глубоким преобразованиям.

Из вышеизложенного следует, что предпринимательские структуры РБ в настоящее время находятся в более сложных, по сравнению с предшествующими годами, условиях. Рентабельность их деятельности снижается и они вынужде-

ны быстро наращивать объемы операций – только в этом случае они имеют шансы уцелеть.

Хотя в Беларуси сделаны первые шаги по формированию предпринимательства в качестве эффективного сектора рыночной экономики, однако органы государственного управления допускают стратегические просчеты из-за недооценки значимости негосударственного сектора экономики, что в будущем может привести к снижению эффективности хозяйствования в целом по республике. Для преодоления указанных проблем необходимо отменить дискриминирующие предпринимателей нормативные акты, а также отказаться от необоснованных ограничений деятельности предпринимательских структур.

Предпринимательская деятельность во многом зависит от государственной политики. Государство может своими действиями ускорить или затормозить эти процессы. В этой связи выход нового Декрета Президента РБ «Об упорядочении государственной регистрации и ликвидации (прекращение деятельности субъектов хозяйствования)» будет содействовать становлению и развитию предпринимательства при положительном отношении к нему всех органов управления и хозяйствования.

Необходимыми условиями устойчивости указанного процесса являются наличие экономической свободы, позволяющей действовать по собственной инициативе при полной ответственности за успех или неудачу предприятия; развитие рыночного пространства; изменение отношений собственности; тесная связь науки с производством.

РАЗВИТИЕ ИНТЕГРАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ В ЗВЕНЕ «ПРОИЗВОДСТВО – ПЕРЕРАБОТКА – РЕАЛИЗАЦИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ»

М. Матвеева

Пинский филиал БГЭУ

Белорусского государственного экономического университета

Серьезными препятствиями на пути продвижения продукции к потреблению является политика, регулирующая цены на стадии производства и реализации продукции сельского хозяйства, уровни рентабельности (на стадии производства комбикормов и при реализации готовой продукции), налоговые и неналоговые платежи по всей цепи (от производства комбикормов до реализации готовой продукции). Высокие производительные издержки являются основным ограничителем сбыта продукции внутри республики из-за низкой покупательской способности населения, что обусловлено отсутствием механизма, способного уравновешивать покупательские способности населения и возможности предприятий, производить конкурентоспособную и доступную по цене продукцию, обеспечивать доходность предприятий.

Изменение ситуации предполагает формирование новых экономических взаимоотношений между государством и предприятиями, между предприятия-