

сти работ. Тарифные условия оплаты труда должны быть едиными для рабочих и служащих. При отнесении работников к тому или иному разряду руководствуются Единым тарифно-квалификационным справочником работ и профессий рабочих; квалификационным справочником должностей служащих.

Тарифная сетка формируется на основе тарифной ставки первого разряда (которая не может быть ниже законодательно установленного уровня), заданных межразрядных соотношений тарифных коэффициентов и планируемого фонда заработной платы на предприятии. При построении собственной тарифной сетки желательно использовать значительно более высокие тарифные коэффициенты при переходе работника в высший разряд (прогрессивно возрастающие тарифные коэффициенты). Тем самым обеспечивается более высокий уровень заработной платы наиболее квалифицированных работников, что особо важно для передовых в технологическом отношении предприятий.

Тарифные ставки по разрядам дифференцируются только по признаку сложности выполняемых работ и квалификации работника. Все другие факторы – условия, напряжённость труда, количественные и качественные результаты индивидуального и коллективного труда должны приниматься в расчёт при помощи таких составных элементов заработной платы как надбавки, доплаты, премии, вознаграждения и других.

Таким образом, встаёт вопрос о разработке методики построения оптимальной для конкретного предприятия собственной тарифной системы оплаты труда, позволяющей учитывать его конкретные производственно-финансовые условия и направления развития.

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ОПТИМАЛЬНЫХ РАЗМЕРОВ ПРЕДПРИЯТИЯ ПУТЕМ РАСЧЕТА ПРЕДЕЛЬНЫХ ВЕЛИЧИН

В.С. Филипенко, к.э.н., доцент

Пинский филиал БГЭУ

На предприятиях Республики Беларусь имеются огромные резервы повышения эффективности за счет мобилизации имеющегося внутреннего потенциала, в том числе обоснования экономического механизма. В функционировании предприятия важную роль играют издержки производства, от которых зависит практически вся деятельность предприятия. Поэтому необходимо выяснить, как меняются издержки производства по мере изменения объемов выпускаемой продукции и что следует предпринять предприятию для сокращения издержек.

В рыночной экономике обычно используется способ оценки издержек упущенной возможности, то есть любое предприятие стремится производить такое количество товаров, при котором оно получает максимальную прибыль. Поскольку прибыль представляет собой разницу между выруч-

кой предприятия и его издержками, то основная задача предприятия – добиться минимизации издержек. Введение в производство дополнительных единиц любых ресурсов приводят к двум взаимосвязанным эффектам: с одной стороны, увеличение расходов предприятия, с другой – рост количества выпускаемой продукции.

Для того, чтобы определить, до каких объемов следует вводить дополнительные ресурсы, которые будут обеспечивать их окупаемость, в международной практике рассчитывается экономическая эффективность. Она сводится к двум категориям: эффективность распределения ресурсов и эффективность производства. Эффективность распределения ресурсов означает отсутствие потерь в их использовании и достигается путем исчисления средних и предельных величин. Производственная эффективность достигается при наименьших издержках для данного объема производства. В краткосрочном периоде различные виды издержек могут быть отнесены либо к постоянным, либо к переменным. Различие между переменными и постоянными издержками имеет важное значение для бизнеса. Переменными издержками можно управлять путем изменения объема производства; постоянные издержки находятся вне контроля производителя. Производителей интересуют не только общие, средние, но и предельные издержки, с помощью которых можно контролировать переменные издержки. Предельные издержки отражают изменение в издержках, которое повлечет за собой увеличение или уменьшение объема производства на одну единицу.

Между предельными издержками (MC) и средними переменными издержками (AVC) существует зависимость (см. рис.).

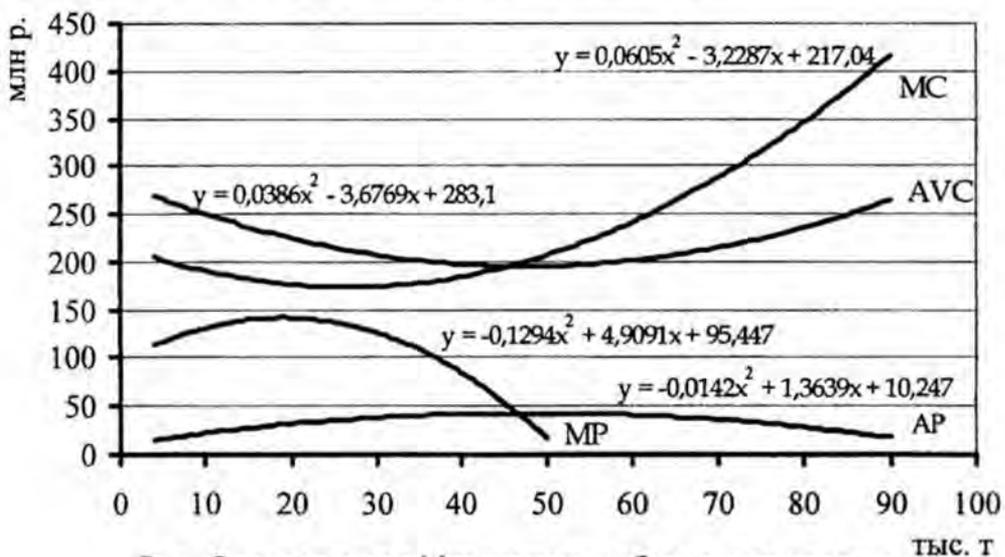


Рис. Определение эффективности объема производства

Анализируя взаимосвязь издержек производства с объемом производства на примере комбинатов хлебопродуктов Брестской области, установлено, что кривая предельных издержек пересекает кривую средних перемен-

ных издержек в точке ее минимума. AVC снижается до тех пор, пока кривая MC проходит ниже кривой AVC, и растет там, где MC выше ее. Следовательно, минимальные издержки на предприятиях Брестского объединения хлебопродуктов отмечаются при объеме производства в пределах 47 тыс. т продукции.

Такие параметры предприятий следует считать наиболее экономически целесообразными с позиции производства продукции с наименьшими издержками. В настоящее время объемы производства по 6 комбинатам составляют от 2 до 60 тыс. т переработки сырья. Рентабельность производства составляет от 0,3 до 12 %. Производственные мощности предприятий в связи с недостаточностью сырья загружены только на 30-60 %.

Анализируя сырьевую зону Пинского комбината хлебопродуктов, установлено, что колхозами района только 30-50 % произведенного зерна поставляется в переработку. Расчет показывает, что при условии создания семенного фонда колхозы могут увеличить поставки зерна в целом по району до 45 тыс. т, что в 2,7 раза больше фактических поставок. Ориентируясь на использование производственного потенциала передовых хозяйств, колхозы Пинского района могут производить 120 тыс. т зерна. Аналогичные ресурсы сырьевой базы имеются для всех комбинатов хлебопродуктов в Брестской области, что позволит выйти на 113 % к проектной мощности комбинатов и обеспечить производство в объемах оптимальных размеров предприятий. С ростом объемов производства резко возрастает производительность труда, эффективность. Зависимость между производительностью труда и стоимостью выпускаемой продукции выражается уравнением $y = 11978 \ln(x) - 32477$, между производительностью и прибылью – $y = 647.91 \ln(x) - 2296.8$.

Следовательно, между производительностью труда, объемом производства и полученной прибылью существует определенная зависимость. Поэтому рассмотрим изменение прибыли в зависимости от объема производства и определим максимизацию прибыли на предприятии.

Несмотря на то, что некоторые предприятия не ставят своей целью максимизацию прибыли, она сохраняет свою функцию – быть движущей силой в экономике. Изменения в спросе и предложении непременно сказываются на величине прибыли, что побуждает предприятие перераспределять ресурсы и объемы производства. Следует отметить, что с ростом объема производства (см. рис.) общая прибыль растет до определенной величины, а затем снижается.

Обобщая изложенный материал, выявлено, что минимальные издержки производства и максимальная прибыль, полученные посредством расчета предельных величин, соответствуют одному и тому же объему производства – 47 тыс. т.

Расчет средних издержек может стать правилом ценообразования, в соответствии с которым предприятия начисляют надбавки к средним пере-

менным издержкам для того, чтобы покрыть свои средние и полные издержки и сформировать прибыль.

Фактические расчеты влияния производительности на экономические показатели показывают, что небольшие предприятия по производственной мощности г. Дрогичина и г. Березы имеют более низкую производительность – 26,79 млн р./чел. и, соответственно, убыточные результаты производства. Большие предприятия по производственной мощности и производительностью 57,1 млн р./чел. также имеют низкую рентабельность. Наиболее высокая рентабельность отмечается на предприятиях, имеющих оптимальные размеры, для зоны Брестского Полесья характеризующиеся объемом переработки 40-50 тыс. т зерна.

По результатам исследований выявлено: основная причина неэффективного функционирования комбинатов хлебопродуктов заключается в том, что сельскохозяйственные предприятия используют зерно на корм скоту в небогатом виде из-за дорогой стоимости комбикормов. А комбинаты, в силу непоставок зерна от колхозов, не могут выйти на производственные мощности и снизить издержки производства.

Среди факторов, влияющих на эффективность работы, рост прибыли обеспечивали повышение цен, увеличение объема производства и расширение ассортимента выпускаемой продукции, а к снижению прибыли привело увеличение издержек производства. Следовательно, снижение себестоимости продукции является необходимым условием в деятельности предприятий.

ПРЕДЕЛЬНЫЕ ИЗМЕРЕНИЯ ПРИ ОПРЕДЕЛЕНИИ ОБЪЕМОВ КОНСЕРВАЦИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ЗЕМЕЛЬ

Д.А. Чиж

Белорусская государственная сельскохозяйственная академия

Консервация земель в условиях сокращения ресурсного потенциала аграрного сектора экономики является важнейшим направлением балансировки основных факторов производства, повышения экономической эффективности сельскохозяйственного производства. При этом инструментарий предельных измерений целесообразно использовать для обоснования объемов консервации земель.

Особенность консервации земель заключается в том, что: растет концентрация труда и капитала на единицу площади; выводятся из сельскохозяйственного оборота маргинальные земли, тем самым растет средневзвешенный балл плодородия; улучшаются технологические свойства рабочих участков; изменяются масштабы сельскохозяйственного производства.

Консервация земель сокращает пространство продуктивной земли, но значительно увеличивает экономическое плодородие. При этом затрагивается комплекс экономических взаимоотношений: ресурс-продукт (обосно-