

ности производства и конкурентоспособности продукции в отраслях народного хозяйства. Реализация относительно небольших, быстрокупаемых инновационных проектов с участием финансовых структур различной формы собственности позволит поддержать наиболее перспективные отрасли и предприятия, усилить приток в них частных инвестиций.

Государственная поддержка создания, освоения и распространения нововведений может осуществляться как в форме прямых бюджетных инвестиций, так и косвенными методами. В большинстве промышленно развитых стран упор делается именно на внебюджетные формы поддержки инновационной деятельности. В Беларуси основные усилия по внебюджетной поддержке инноваций следует сосредоточить на:

- государственной правовой защите и поддержке инноваторов;
- создании налоговых, кредитных, таможенных, амортизационных, арендных (в том числе лизинговых) льгот инноваторам;
- научно-методическом и информационном обеспечении инновационного процесса;
- создании системы республиканских внебюджетных фондов, союзов, ассоциаций по поддержке различных аспектов инновационной деятельности;
- проведении протекционистской политики во внешнеэкономической деятельности инновационно-активных предприятий.

Таким образом, для того чтобы выпускать высококачественную, экологически безопасную, импортозамещающую продукцию, конкурентоспособную в условиях рыночных отношений, повысить технико-технологический уровень на предприятиях, необходимо создать современное производство по выпуску продукции на основе последних научно-технических нововведений, отвечающих требованиям не только настоящего времени, но и будущего; выделять инвестиции, необходимые и достаточные для развития отраслей народного хозяйства; осуществлять государственную финансовую поддержку научно-технического обеспечения отраслей народного хозяйства; проводить комплекс мер организационно-экономического и государственно-правового характера.

СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ В БЕЛАРУСИ

Д.С. Калинин, С.Н. Гнатюк

Могилевский государственный технический университет

В Республике Беларусь структурообразующую основу экономики составляли и будут составлять крупные предприятия. Однако, являясь монополистами в национальной экономике, такие предприятия в финансовом, экономическом и организационном отношении слабы на мировых рынках. Поэтому все эти факторы необходимо объединить для достижения единой

цели – максимального извлечения прибыли. Для этого необходимо также определить необходимый комплекс мероприятий – правовых, экономических, организационных – по становлению и развитию конкурентоспособных национальных корпораций

Для определения стратегии модернизации Беларуси необходимо понимание процессов, проходящих в мировой экономике. Прежде всего, наблюдается высокая концентрация производства массовых изделий. Крупные компании, как правило, узко специализированны и производят продукцию для всего мира. Все это позволяет добиваться выпуска дешевых и качественных товаров. В сравнении с ними, наши МАЗ, МТЗ и пр. – это просто натуральные хозяйства, поскольку их рынок сбыта редко выходит за пределы СНГ. Значимость этого факта, подтверждается тем, что многим технологическим процессам присуща экономия от масштаба, т.е. снижение средних издержек производства с ростом объема выпуска. Так, страна, достигшая ведущего положения на рынке определенного товара, может стать его крупным производителем, имея при этом низкие издержки. Экономия от масштаба дает ей значительные преимущества в совершенствовании технологии и снижения затрат, так что другим государствам становится дешевле купить у страны-лидера, чем производить самим. В этой связи, дабы добиться большей конкурентоспособности, необходимо расширение ареала реализации в условиях жесточайшей конкуренции, особенно в сфере машиностроения и высоких технологий, что обуславливает формирование на базе данных производств структур подобных ТНК.

Перед нами стоит задача устоять, сохранить и расширить свое присутствие на рынках. Решить эту задачу будет по силам только крупным финансово-промышленным группам, включающим разнопрофильные промышленные предприятия, банки, страховые компании, научные учреждения, целенаправленно работающие на общую стратегию, располагающие крупным капиталом, способным к быстрым трансформациям. При этом под корпоративной структурой следует понимать объединения юридически или хозяйственно самостоятельных организационных единиц (предприятий, банков и др.), осуществляющих, как правило, на базе акционерного капитала, совместную деятельность путем консолидации активов или же при соблюдении договорных (контрактных) обязательств, направленных на достижение общих целей. Вне зависимости от форм с целью создания комплекса ТНК с Беларусью в качестве страны базирования. Совершенствование структуры промышленности по такому принципу позволит расширить присутствие белорусских производителей на внешних рынках, привлечь стратегические инвестиции со стороны западных ТНК, использовать новые технологии.

Процесс реорганизации в ближайшее время остается актуальным для таких промышленных гигантов Беларуси, как МАЗ, МТЗ, «Химволокно». Каждое из этих объединений – сложная многоуровневая структура, сфор-

мированная в соответствии с принципами планового хозяйствования и командно-административной системы управления. Преобразование данных объединений должно предусматривать удаление излишних промежуточных уровней управления и замену вертикальных связей между подразделениями горизонтальными – между вновь созданными юридическими лицами – акционерными обществами. При этом сохраняется объединение в виде корпоративной структуры. Такие корпоративные структуры обеспечивают стабилизацию производства за счет взаимопроникновения акционерных капиталов технологически взаимосвязанных предприятий. Перераспределение прибыли, создание необходимых финансовых резервов, прямые инвестиции в наиболее перспективные отрасли экономики – основные задачи корпоративных структур во всем мире.

Самым важным условием для достижения успеха является обеспечение консолидации и централизации прав собственности. Необходимо добиться сложения стратегического промышленного капитала.

Действующая правовая база в Беларуси не препятствует консолидации предприятий (закон «О формировании финансово-промышленных групп»), но требует во всех случаях одобрения государства, для чего необходимо представить большое количество обоснований, планов и других документов, что уже на начальном этапе рождает негативное отношение предприятий к объединению. Это следует изменить: государство должно стимулировать консолидацию предприятий, сделать процедуру ее осуществления максимально упрощенной. Так, механизм становления и развития ТНК в развитых странах действует при активной государственной поддержке, включая ряд экономических и административных мер.

Процедура становления отечественных ТНК должна иметь механизм государственной поддержки. Необходимо отменить таможенные пошлины и НДС на ввозимое сырье, материалы и оборудование, не производимое в Беларуси, но необходимое для нужд ее предприятий; предоставить льготы иностранным ТНК за услуги, оказываемые предприятиям республики. Необходимо либерализовать антимонопольное законодательство стран СНГ, что позволило бы создать благоприятные предпосылки для межнациональных слияний ведущих предприятий, крупных капиталов, чтобы сформировать мощные корпорации и холдинги, способные конкурировать с крупнейшими фирмами развитых стран и стран Восточной Европы.

ЛИЧНЫЕ ПОДСОБНЫЕ ХОЗЯЙСТВА НАСЕЛЕНИЯ КАК ОСНОВНОЙ СУБЪЕКТ РЫНКА КАРТОФЕЛЯ

И.П. Кашанская

БГЭУ, Минск

В 2001 году в личных подсобных хозяйствах населения в структуре посевных площадей наибольший удельный вес составляли посадки картофе-