

том сохранилась функция окончательных денежных расчетов, наравне с ним с фиксированной ценой 35 долл. за унцию резервной валютой был признан доллар. Со временем режим золотодолларового стандарта превратился в чисто долларовой. На Кингстонской конференции в 1976 г. был пересмотрен статус золота и объявлено о введении плавающих валютных курсов. Вследствие либерализации и глобализации валютного рынка сформировался рынок евровалют, центром которого стал Лондон, позже – Франкфурт-на-Майне. Такие центры расположены по всему миру в большинстве часовых поясов, в настоящее время их насчитывается 34, наиболее крупными из которых являются Токио, Нью-Йорк, Париж, Цюрих-Женева, Люксембург, Амстердам, Брюссель, Милан, Торонто. Другими центрами служат города и территории.

На современном этапе валютный рынок представляет собой совокупность национальных, региональных и мировых рынков, грани между которыми стерты. С технической стороны функционирования современный валютный рынок можно представить в виде совокупности телексных, телеграфных, телефонных и прочих контактов между банками по торговле валютой. На современном этапе валютному рынку присущи следующие особенности:

- валютные операции совершаются непрерывно в течение суток, попеременно во всех частях света;
- наблюдается рост интернационализации валютных рынков стран;
- унифицируется техника валютных операций, международных расчетов и кредитов;
- растет объем валютных операций с целью страхования от валютных рисков (хеджирование);
- широко применяются электронные средства связи.

В последнее время особое значение приобрела борьба между 2 ведущими валютами: долларом и евро. Перспективы евро в качестве международной валюты во многом зависят от того, смогут ли страны Западной Европы создать единый финансовый рынок, который смог бы конкурировать с рынком США.

СТРАХОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК СПОСОБ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ на 2001-2005 годы

Н. Степаненко

Белорусский государственный экономический университет, Минск

Первое пятилетие XX в. должно стать важнейшим этапом в достижении стратегической цели социально-экономического развития Беларуси – повышение благосостояния народа и приближение его к уровню экономически развитых государств. Одним из основных средств достижения указанной цели является дальнейшая интеграция Республики в мировое сообщество.

Нынешняя ситуация характеризуется глобальной трансформацией всех стран мира в новое качественное положение, новый тип цивилизации III тысячелетия. Объективная необходимость заставляет постепенно, но неуклонно включать экономику Республики Беларусь в международные интеграционные процессы.

Основными задачами внешнеэкономической деятельности Республики Беларусь в прогнозном периоде являются создание условий для обеспечения устойчивого сбалансированного экономического роста и повышение уровня благосостояния народа, для чего необходимо создание особых условий для интеграции белорусской экономики в мирохозяйственные связи. В связи с этим развитие страхования внешнеэкономической деятельности является одним из наиболее действенных способов включения Республики Беларусь в систему сложных международных экономических взаимоотношений. Необходимость интеграции системы страхования Беларуси в мировое страховое сообщество обусловлена целым рядом причин, но из числа основных следует выделить задачу привлечения финансовых ресурсов с международных рынков. Однако подобная интеграция невозможна без кардинального преобразования современной системы страхования Республики Беларусь, разработки концепции и модели национальной страховой системы, адекватной рыночным отношениям. Интеграция национальной сферы страхования в мировое сообщество не является самоцелью, а важнейшим фактором усиления геополитических позиций Беларуси.

В условиях интеграции Республики Беларусь в мировое сообщество одним из важнейших направлений деятельности белорусских предприятий является поиск путей их выхода на международный рынок. Ввиду выгодного геополитического положения Республики Беларусь установление внешнеэкономических связей с зарубежными партнерами возможны независимо от сферы деятельности – будь то крупнейший производитель или туристическая организация. Любая внешнеэкономическая деятельность несет в себе риск как в организационном плане, так и в финансовом. Современная экономическая нестабильность ставит под сомнение возможность выполнения своих обязательств сторонами, заключившими внешнеторговый контракт и, следовательно, требует таких инструментов, которые снижали бы соответствующие риски. Там, где существует тот или иной риск, исторически имеет место страхование.

Всемирная поддержка продвижения национальных экспортеров на иностранные рынки является одной из важнейших задач государства, ведь именно экспортеры обеспечивают возможность интеграции Республики Беларусь с другими странами, а, следовательно, создание и внедрение современных технологий и оборудования, рабочих мест, для чего осуществляется страхование экспортеров, не имеющих обычной страховой защиты от рисков.

В современных условиях большое внимание во внешнеэкономических отношениях уделяется страхованию экспортных кредитов или риска неплатежа, по условиям которого страховая компания гарантирует кредитору своевременную оплату поставок товаров, оборудования или оказания в кредит услуг. Вопрос о страховании экспортных кредитов приобрел большое практическое значение уже в 50-е гг. в связи с далеко ушедшим разделением труда в области

внешней торговли. Производитель и предприниматель стремились сосредоточить все внимание на избранной ими отрасли хозяйственной деятельности, не отвлекаясь в области кредитного риска, возникающего при кредитовании иностранного покупателя. Страхование коммерческого кредита представляет собой обеспечение экспортера от чрезвычайного финансового риска, возникающего в неустойчивых экономических условиях и не могущего быть предусмотренным, несмотря на усилия экспортера, коммерческого риска.

Сущность этого вида страхования заключается в том, что страховая организация принимает на себя определенную долю возможного риска, то есть окончательного убытка от страхуемой сделки. Она выдает страховой полис на точно установленную сумму застрахованного кредита с указанием срока кредитования и доли риска (обычно от 60 до 85 %), принимаемой на себя страховщиком.

Страхование коммерческих кредитов увеличивает экспортные возможности предприятий в несколько раз, являясь при этом очень экономичным способом обеспечения надежности внешнеторговых операций.

К сожалению, в настоящее время в нашей республике не достигнуто каких-либо значительных успехов в сфере страхования внешнеэкономической деятельности, несмотря на то что она является весьма важной для становления национальной экономики, привлечения кредитов зарубежных инвесторов, обеспечения гарантий безопасности при осуществлении экспортных операций. Основными причинами такого положения являются отсутствие необходимых финансовых средств, электронных баз данных, традиций в практике осуществления такого рода операций, недостаточное развитие информационной сферы, оторванность от мировых информационных систем, а также недостаточное количество доступной правовой и нормативной документации, регламентирующей область внешнеэкономических операций в различных странах мира.

Значимость страхования внешнеэкономической деятельности возрастает с каждым днем по мере выхода предприятий на внешний рынок. Существующая система страхования во внешнеэкономической деятельности довольно эффективна и имеет значительные перспективы в Республике Беларусь, но, тем не менее, следует ориентироваться на уровень западных компаний и, по возможности, перенимать их передовой опыт, который состоит в наращивании собственного капитала, увеличении активов, минимизации убытков и выгодного инвестирования резервных средств с учетом специфики нашей экономики.

Вступление в новое тысячелетие ставит исключительно сложные вопросы и требует решения целого ряда проблем на мировом и национальных уровнях в условиях глобализации экономических, социальных и экологических процессов, формирования единого информационно-телекоммуникационного пространства, изменения геополитических позиций целого ряда стран. Значительная часть этих проблем связана с формированием и развитием национальных систем страхования и их взаимодействия между собой: эти системы различных государств не функционируют изолированно друг от друга, а, наоборот, находятся в постоянной взаимозависимости, взаимовлиянии и взаимодействии.

Однако комплексное решение задачи интеграции системы страхования Республики Беларусь в мировое сообщество возможно не за счет спонтанных мер,

а посредством разработки стратегии интеграции системы страхования Беларуси в мировое сообщество. Причем важно подчеркнуть, что эта стратегия должна постоянно координироваться со стратегией экономического и социального развития Республики (которую также предстоит разработать), корректироваться с учетом текущего состояния мировых финансов и мирового сообщества. Очевидно, что интеграция национальной системы страхования в мировое сообщество – процесс длительный, осложненный целым рядом внутренних и внешних факторов, поэтому требуется конкретизация этапов, форм и методов интеграции, механизмов управления денежными потоками с учетом интеграционных процессов на европейском уровне.

ПРОБЛЕМЫ СТРАХОВАНИЯ ОТВЕТСТВЕННОСТИ МЕЖДУНАРОДНОГО АВТОПЕРЕВОЗЧИКА ГРУЗОВ

О. Татаринчик

Белорусский государственный экономический университет, Минск

В сфере международных автомобильных перевозок страхованию уделяется серьезное внимание, поскольку оно играет важную роль в обеспечении безопасности и стабильности деятельности транспортно-экспедиционных предприятий РБ, осуществляемой в основном за рубежом.

Наиболее востребованным и сложным в настоящее время видом страхования является страхование ответственности автоперевозчика грузов (CMR-страхование). Объектом этого вида страхования является ответственность автоперевозчика перед третьими лицами (владельцем груза либо экспедитором) за полную или частичную утрату или повреждение груза, произошедшие во время выполнения международной перевозки (с момента принятия груза к перевозке и до момента сдачи его получателю), за просрочку в доставке груза в соответствии с положениями КДПГ о договоре международной дорожной перевозки грузов.

Обязательства страховой компании по данному виду страхования заключаются в оплате владельцу груза (либо иному лицу, возместившему убытки грузополучателю, например, экспедитору) его убытков вследствие утраты, повреждения груза или просрочки в доставке, за которые перевозчик несет ответственность в соответствии с КДПГ. Перевозчик считается виновным, пока не докажет противное. Основная задача страховой компании сводится к оказанию содействия клиенту в доказательстве его невиновности, а в случае бесперспективности или проигрыша судебного процесса – возмещению убытков заявителю требования.

Так как основная часть проблемных ситуаций возникает за рубежом, при выборе страховой компании следует обратить внимание на наличие у белорусского страховщика зарубежного партнера для урегулирования страховых случаев: организацию осмотров поврежденных грузов сюрвейерами, оказание страхователю содействия в ведении переговоров с заявителем претензии, возбуждении уголовных дел по фактам хищения грузов, получении необходимых документов и т.п.