

логовое бремя. Речь здесь идет о трудоемких производствах, на которых налоговая нагрузка в 1,4 раза выше, чем нематериалоемких. Если материалоемкие предприятия вносят в бюджет 26,6-28 % своей выручки, то трудоемкие 39,5-47, а их прибыль в более чем 2 раза меньше, чем у материалоемких. Второй пример – земельный налог, в случае равенства ставок по которому крайне несправедливо было бы положение хозяйств с низкоплодородными землями. Нуждается в поддержке и малый бизнес, проникновение на рынок которого может быть затруднено как добросовестными, так и недобросовестными приемами конкурентной борьбы со стороны крупных предприятий;

3. *Искажение (принцип справедливости и общегосударственной приоритетности)* – воспрепятствование конкуренции, как вынужденное последствие (а не как цель) государственной политики, связано, во-первых, с реализацией приоритетных направлений развития экономики и, во-вторых, с государственной социальной политикой. Данные направления государственной политики ставятся во главу угла, но будут оправданы, если их положительный эффект превысит отрицательные последствия возникшего в результате этого дисбаланса налоговой нагрузки.

Таким образом, критерий эффективности налоговой системы по горизонтали означает, что она должна строиться на исходном принципе нейтральности с корректировкой по принципу уравновешенности и допущением диспропорций в рамках принципов справедливости и общегосударственной приоритетности. Построенная в соответствии с данными критериями система налогообложения гармонизирует межхозяйственные отношения, распределяя финансовые потоки равномерно по всем каналам в соответствии с реальной потребностью каждого из них.

РОЛЬ БАНКОВ ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ РАЗЛИЧНЫХ ФОРМ МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ

Т. Москалева

Белорусский государственный экономический университет, Минск

На современном этапе развития цивилизации, характеризующемся ускорением интернационализации общественных отношений и, как следствие, увеличением числа внешнеэкономических операций, особое внимание уделяется совершенствованию регулирования платежей по денежным требованиям и обязательствам, которые неизбежно возникают в процессе международного сотрудничества. В мировой практике определены и активно практикуются разнообразные формы международных расчетов, наиболее распространенными среди которых являются документарные аккредитивы и инкассо, а также банковский перевод.

Сократить расходы, связанные с осуществлением международных расчетов, а также значительно снизить риск неплатежа и невыполнения условий поставки товара, позволяет использование оптимальной формы расчетов. При выборе той или иной формы расчетов происходит столкновение интересов экспортера и импортера, в ходе которого определяется форма, наиболее удовлетворяющая

требованиям обоих. При этом участниками внешнеэкономических сделок учитываются различные факторы, такие как простота формы, скорость осуществления платежа, вид товаров, уровень спроса и предложения на данный товар, наличие кредитных соглашений, платежеспособность партнеров по сделке, степень взаимного доверия контрагентов, надежность вовлеченных банков, особенности законодательства в стране партнеров и др.

На пути интеграции в мировое хозяйство Республика Беларусь сталкивается с различными трудностями, в том числе и в области международных расчетов. Финансовая нестабильность, низкая рентабельность большинства предприятий Республики Беларусь влечет за собой, с одной стороны, недостаточность средств, а следовательно, предпочтение субъектами хозяйствования менее дорогих форм расчетов; с другой стороны – недоверие со стороны иностранных партнеров, которое усугубляется относительно недавним появлением отечественных компаний на мировом рынке, отсутствием надежных кредитных историй, рейтинговых оценок. Наличие в Республике Беларусь многочисленных регулирующих нормативно-правовых актов придает при выборе той или иной формы расчетов большую значимость ее простоте и скорости осуществления платежа.

При проведении денежных расчетов чаще всего белорусские импортеры и экспортеры прибегают к банковскому переводу в связи с простотой, оперативностью данной формы и сравнительно невысокими комиссионными расходами. В то же время данная форма расчетов наименее надежна для экспортера, так как не дает никаких гарантий оплаты импортером своих обязательств и при ее использовании роль банка ограничивается проведением платежа, в связи с чем чаще всего используются авансовые платежи.

Второй по распространенности формой расчетов с иностранными партнерами в Республике Беларусь является аккредитив – обязательство банка-эмитента, действующего по поручению клиента и на основании его инструкций, провести платежи бенефициару, оплатить, акцептовать или учесть переводной вексель. При осуществлении операций по международным расчетам в форме документарного аккредитива банки РБ руководствуются Инструкцией о порядке совершения банковских документарных операций, а также, как правило, применяют положения Унифицированных правил и обычаев для документарных аккредитивов в редакции 1993 г. (публикация Международной торговой палаты № 500). Если банк по настоянию клиента не включает в аккредитив оговорку о подчинении Унифицированным правилам, то ему дополнительно приходится согласовывать ряд условий с другими участниками.

Как для клиентов, так и для банков аккредитивная форма расчетов является наиболее трудоемкой. На банки ложится ответственность по проверке полноты и правильности оформления документов, соответствия их содержания условиям аккредитива и т.д. Для импортеров банки часто вынуждены давать консультации по соответствию основного договора условиям открываемого аккредитива, разъяснять невозможность включения некоторых документов в качестве необходимых для предъявления и т.д. Кроме того, при открытии непокрытого аккредитива банки вынуждены нести повышенные риски. Все это сказывается на стоимости аккредитивной формы расчетов, которая является наиболее дорогой

для экспортеров и импортеров, несущих, как правило, расходы по аккредитиву на территории своей страны. Для импортеров часто является неприемлемым отвлечение средств из оборота на длительный срок при открытии покрытого аккредитива. Сложность представляет и необходимость тщательной проверки документов на всех стадиях осуществления расчетов. Все вышеперечисленные причины обуславливают использование аккредитива отечественными предприятиями большей частью при расчетах по импортным сделкам, когда экспортер стремится снизить риски, возникающие в связи с осуществлением поставок в РБ, и имеет при этом возможность диктовать свои условия белорусским партнерам.

Инкассовая форма расчетов применяется в Республике Беларусь достаточно редко по причине длительности осуществления платежа, а также значительного риска неоплаты импортером своих обязательств, так как при проведении инкассо банки осуществляют лишь посреднические функции и не несут ответственности за неоплату или неакцепт плательщиком инкассируемых документов. Поэтому часто экспортеры не видят смысла в применении данной формы расчетов, являющейся более дорогой по сравнению с банковским переводом и гораздо менее надежной по сравнению с аккредитивом. При осуществлении международного инкассо банки могут также применять положения Унифицированных правил по инкассо Международной торговой палаты в редакции 1995 г., публикация № 522.

Таким образом, роль банков существенно меняется при использовании различных форм расчетов. Минимальным является участие банков при осуществлении международных расчетов в форме банковского перевода, что предопределяет низкую стоимость, а также высокую скорость проведения платежа. При этом существенно возрастают риски невыполнения сторонами своих обязательств. Аккредитивная форма расчетов, напротив, предполагает активное участие банков в расчетах, что снижает риски неплатежа, но значительно повышает стоимость расчетов. Компромиссом можно считать инкассовую форму расчетов, но ее преимущества часто нивелируются относительно высокой стоимостью и достаточно большими рисками невыполнения обязательств.

СОСТОЯНИЕ БЮДЖЕТНО-НАЛОГОВОЙ СФЕРЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

*С. Потапчук
Пинский филиал*

Белорусского государственного экономического университета

На современном этапе социально-экономического развития Республики Беларусь, в условиях перехода к рыночному механизму развития, предполагающее постоянное нарастание темпов реструктуризации всей социально-экономической сферы жизни общества, одной из составных и, на мой взгляд, наиболее важной является бюджетно-налоговая сфера. Рассматривая основные задачи, которые были определены на 2002 г., можно и нужно отметить некоторые осо-