

- 1) формирование условий, повышающих заинтересованность государственных органов во взаимодействии с населением;
- 2) разработка механизма партисипативного стиля управления, с закреплением соответствующих формальных правил на законодательном уровне;
- 3) повышение уровня открытости информации о государственном управлении и государственных финансах, а также повышение бюджетной грамотности населения;
- 4) анализ эффективности партисипативной системы управления с целью выявления путей ее повышения.

Литература

1. Агеева, А. Н. Партисипативные социальные технологии принятия муниципальных управленческих решений в зарубежных странах / А. Н. Агеева // Филос. и социол. науки. — 2017. — 8. — С.38–40.
2. Сапрыка, В. А. Технология краудсорсинга в системе управления ресурсами региона / В. А. Сапрыка., Т. В. Счастливенко // Современные проблемы науки и образования. — 2014. — № 5. — С. 725.

Г. А. Салаев
(Минск)

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ЭКОНОМИКУ СТРАНЫ

Все проводимые сегодня в Республике Беларусь преобразования так или иначе связаны с экономикой. К сожалению, актуальные аспекты правового воздействия на экономики нечасто затрагиваются как правоведами, так и экономистами. Между тем связь права и экономики весьма тесная — это новые средства развития экономики (ипотека, лизинг, франчайзинг) санкционируются правом; экономические отношения выражаются через правовые нормы, которые их легализуют и др.

Особенностью правового воздействия на экономические отношения является то, что право устанавливает лишь ограничения, параметры, нормативы, заданные величины, экономика преобразует их в конкретные экономические показатели. Подобно тому, как в уравнении с несколькими переменными конечный результат в зависимости от заданных величин может быть положительным, отрицательным и даже нулевым, объективно действующие экономические законы, ограничиваемые параметрами различных правовых законов, также могут привести страну к дефолту, кризису, а также к стагнации или процветанию.

Обратной стороной эффективного правового воздействия для государства, с одной стороны, являются налоги, с другой — материальное благосостояние общества.

Право должно содержать экономический мотив на стадии производства, обмена и потребления. Обмен отделяет продукт производства от производителя, собственно экономические отношения обрываются, поскольку распределение — это уже отношения правовые; здесь уже происходит обмен с государством и потому правовая ответственность в экономических отношениях нуждается в экономическом обосновании ее размера, поскольку именно мера ответственности выступает в качестве альтернативы экономическому правонарушению.

В.Н. Кудрявцев, исследуя проблему правового воздействия, изначально выделил три его канала: информационное, ценностное и принудительное. Затем четвертую форму правового воздействия автор определил как стимулирование.

С.С. Алексеев, который придерживается примерно такой же позиции, между тем отмечает, что стимулирование и принуждение характеризуют в целом правовое регулирование как форму правового воздействия.

По нашему мнению, именно правовое воздействие динамичнее, более гибкое, чем правовое регулирование, поскольку может влиять на общественные отношения, не только напрямую вмешиваясь в них, но и через правовые идеи, ориентиры, оказывая не совпадающее по времени с нормой права воздействие на общественную жизнь.

Естественно, невозможно отрицать такие формы, направления, каналы правового воздействия на общественные отношения (в том числе и экономику) — как информационный и ценностный. Информационное и ценностное правовое воздействие на экономику, равно как и экономики на право, может иметь различные результативность и направленность.

Отметим, что в настоящее время есть проблемы и о возможности негативного воздействия закона на экономическое развитие и на общественные отношения вообще. Правда, особняком стоит концепция «различения права и закона». Однако признание различия права и закона достаточно трудно для исполнения в регулировании общественных отношений, а тем более экономических отношений.

Итого, правовое воздействие — это процесс, включающий в себя все имеющие отношение к праву функциональные системные образования. К этим системам относятся все правовые явления в целом (правовые нормы, правосознание, правотворчество, правопорядок, законность и др.).

В. М. Самаль
БГЭУ (Минск)

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ БЕЛАРУСИ

Иностранные инвестиции являются одним из наиболее важных инструментов достижения целей устойчивого экономического развития для большинства стран мира.

Использование инвестиций в производственном секторе, в здравоохранении, в инфраструктуре, образовании, в мероприятиях по предотвращению изменений климата, по охране окружающей среды, в энергетике способствуют достижению устойчивого развития экономики.

Несмотря на то что, в 2016 г. в глобальной экономике происходило достаточно резкое увеличение потока прямых иностранных инвестиций, темпы их роста составили только около 40 % и достигли около 2,0 трлн дол. Это явилось наиболее высоким показателем с начала глобального финансово-экономического кризиса в 2008 г. В то же время рост инвестиций не привел к существенному увеличению производственного потенциала во многих странах мира (материалы доклада о мировых инвестициях — UNCTAD 2017 г.). В значительной степени это объясняется изменением конфигураций корпораций мировых стран. Изменения в большинстве случаев характеризуются сдвигами в балансе, а не реальными операциями по инвестированию в конкретные проекты. При исключении данного фактора показатель роста прямых иностранных инвестиций не является таким существенным и составил около 15 % роста.

Большую обеспокоенность вызвал также тот факт, что в 2017 г. тенденции меняются и по данным UNCTAD, глобальный поток прямых иностранных инвестиций снизился