

изменения климата, здравоохранение и образование, а также инвестиции в производственные возможности для создания рабочих мест и роста доходов [2].

В 2016 г. польские прямые инвесторы инвестировали по данным Народного Банка Польского (НБП 31,8 млрд злотых (9 млрд дол. США) за границу [3].

Чистый приток ПИИ в 2016 г. в Польшу составил 54,9 млрд злотых (15,5 млрд дол. США). Доминирующей была реинвестированная прибыль (34,2 млрд злотых — т.е. 9,6 млрд дол. США). Это наибольшее реинвестирование, которое было зафиксировано, и вызвавшее значительную долю рекордно высоких доходов субъектов хозяйствования и инвесторов. Наибольшее увеличение доходов было зафиксировано в сфере услуг (в сфере недвижимости), а самые большие реинвестирования прибыли касаются промышленной переработки. Впервые НБП включил совершенно новую категорию — прямые иностранные инвестиции в инновационные отрасли. Рост транзакций в этой сфере связан, прежде всего, с более высокой, чем средняя, рентабельностью существующих предприятий, с этим связана и большая возможность реинвестирования прибыли [4].

Несмотря на общее сокращение мировых потоков прямых иностранных инвестиций, существуют страны и товаропроизводители, имеющие успешные результаты стратегической деятельности на внешних рынках.

Таким образом проблема привлечения прямых иностранных инвестиций находится в плоскости проводимой государством внешней политики и создании благоприятных условий для внешних инвесторов.

Литература

1. Рейтинг стран мира по уровню прямых иностранных инвестиций [Электронный ресурс] // Центр гуманитарных технологий. — Режим доступа: <http://gtmarket.ru/research/foreign-direct-investment-index/info>
2. World Investment Report 2017 [Electronic resource] // United Nations Conference on Trade and Development. — Mode of access: <http://unctad.org/en/pages/PublicationWebflyer.aspx?publicationid=1782>
3. Inwestycje bezpośrednie — polskie [Electronic resource] // Narodowy Bank Polski (NBP). — Mode of access: <http://www.nbp.pl/home.aspx?f=/publikacje/pib/pib.html>
4. Prawie 55 mld zł inwestycji bezpośrednich w Polsce w rok [Electronic resource] // Obserwator Finansowy. — Mode of access: <https://www.obserwatorfinansowy.pl/tematyka/makroekonomia/prawie-55-mld-zl-inwestycji-bezposrednich-wplynelo-do-polski-w-rok/>

Т. Н. Прокопец, канд. экон. наук
РГЭУ (РИНХ) (Ростов-на-Дону, Россия)

РИСКООРИЕНТИРОВАННОСТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

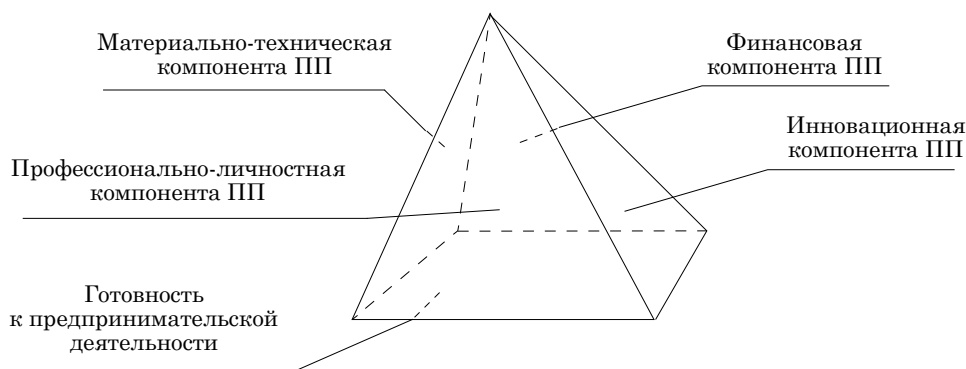
Одним из приоритетных направлений современной России в условиях рискоориентированной среды XXI века является непрерывное освоение новых инновационных и наукоемких технологий и продуктов. Данный тренд предопределил появление стратегии развития «Инновационная Россия — 2020». Ядром данной госпрограммы является образ так называемого «инновационного человека» — человека, ориентированного на создание и внедрение инноваций во все сферы общественной жизни. Именно поэтому к числу первоочередных задач стратегии относится задача по изменению людей, повышению восприимчивости к инновациям, расширению класса инновационных предпринимателей, созданию атмосферы терпимости к риску. Весь этот перечень неминуемо предъявляет серьезные требования к формированию и реализации такого многомер-

ного феномена как «предпринимательский потенциал». Предпринимательский потенциал можно определить как совокупность индивидуально-психологических качеств человека, а также наличие имеющихся в его распоряжении ресурсов, позволяющих добиться успеха в предпринимательской деятельности. Это позволяет говорить о том, что потенциал личности представляет собой сложную структуру, компоненты которой тесно взаимосвязаны между собой.

Согласно разрабатываемому нами подходу, предпринимательский потенциал структурно представлен следующими основными компонентами: профессионально-личностной, инновационной, материально-технической и финансовой.

Из указанного компонентного состава две последние (материально-техническая и финансовая) являются, по сути, независимыми переменными по отношению к личности самого предпринимателя, тогда как профессионально-личностная и инновационная компоненты обусловлены и опосредованы влиянием индивидуально-личностных особенностей предпринимателя и способов его реагирования на текущие социально-экономические условия.

Представляется целесообразным для удобства рассмотрения и анализа многомерного феномена предпринимательского потенциала представить его структуру в виде четырехугольной пирамиды, в основание которой заложена психологическая готовность к самой предпринимательской деятельности, а боковые грани — выделенные компоненты предпринимательского потенциала (см. рисунок).



Трехмерная модель предпринимательского потенциала

Источник: разработано авторами.

Процесс предпринимательской деятельности всегда является рисковым. Следовательно, субъект деятельности при переходе с умозрительного (виртуального) уровня возникновения бизнес-идеи на уровень активного и успешного инновационно-инициативного акта ее реализации должен иметь сформировавшуюся психологическую готовность к рискам инновационной предпринимательской деятельности.

Литература

1. Клочко, В. Е. Особенности операционализации понятия «инновационный потенциал личности» / В. Е. Клочко, О. М. Краснорядцева // Вестн. Томск. гос. ун-та. — 2010. — № 339. — С. 151-154.
2. Справочник практического психолога. Психодиагностика / под общ. ред. С. Т. Посоховой. — М. : АСТ ; СПб. : Сова, 2006. — 671 с.
3. Стратегии бизнеса : анализ. справ. / под общ. ред. Г. Б. Клейнера. — М. : КОНСЭКО, 2007. — 520 с.