

Инвестиционный потенциал энергоэффективных проектов с окупаемостью менее 5 лет превышает 30 млрд дол. В России формируется рынок энергоэффективных технологий.

<http://edoc.bseu.by>

*О. М. Смолякова, канд. экон. наук, доцент  
БГЭУ (Минск)*

## **ПРИЗНАНИЕ, КЛАССИФИКАЦИЯ И ОЦЕНКА ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ В СИСТЕМЕ НАЦИОНАЛЬНОГО БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА**

В современных условиях коммерческого риска функционирование организаций затрудняется по причине недостаточности оборотных активов. Это вызывает необходимость поиска и использования новых финансовых инструментов с целью управления денежными потоками и обеспечения финансовой устойчивости. Это в свою очередь обуславливает создание комплексной системы учета и анализа финансовых активов, адекватной современным экономическим реалиям. В серьезной доработке нуждается в частности порядок учета и оценки финансовых активов.

Необходимо отметить, что подходы к определению категории «финансовые активы» в отечественных нормативных документах и МСФО едины. Если обобщить, то в составе финансовых активов можно выделить:

- денежные средства;
- долевые инструменты других организаций;
- право, обусловленное договором, получить финансовый актив или обменять финансовый актив (обязательство) на потенциально выгодных условиях;
- договор, расчет по которому осуществляется или может осуществляться путем получения нефиксированного числа собственных долевых инструментов.

Введение в действие МСФО (IFRS) 9: «Финансовые инструменты» внесло определенные изменения в классификацию и порядок оценки финансовых активов. В соответствии с МСФО 9 финансовых активов классифицируются как оцениваемые по амортизированной стоимости, справедливой стоимости через прочий совокупный доход или справедливой стоимости через прибыль или убыток. Принадлежность к определенной классификационной группе устанавливается исходя из используемой бизнес-модели управления финансовым активом и его характеристик, связанных с предусмотренными договором денежными потоками.

Классификация и оценка финансовых активов небанковских организаций в национальной системе бухгалтерского учета регулируется для каждой группы финансовых активов отдельно. Так, например, порядок учета и оценки ценных бумаг в системе отечественного бухгалтерского учета определен Инструкцией по бухгалтерскому учету ценных бумаг, утвержденной постановлением Министерства финансов Республики Беларусь № 164 от 22 декабря 2006 г. В соответствии с данным нормативным документом ценные бумаги могут быть оценены по справедливой стоимости с последующей возможной переоценкой (для ценных бумаг, предназначенных для торговли) или по цене приобретения (для ценных бумаг, удерживаемых до погашения). Общим в национальном подходе и МСФО является ориентация на модель управления активом. Однако в отечественном бухгалтерском учете недостаточно проработан механизм оценки ценных бумаг по справедливой стоимости. В отношении же других видов финансовых активов используются совершенно разные принципы классификации и оценки. Таким образом,

очевидна актуальность разработки научно-методических положений и практических рекомендаций, направленных на совершенствование учетно-аналитического обеспечения операций со всеми видами финансовых активов.

<http://edoc.bseu.by>

**Т. В. Соколинская**  
*Академия управления при Президенте Республики Беларусь (Минск)*

## **ИНДИКАТОРЫ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ КОНКУРЕНТНОЙ ПОЛИТИКИ**

В настоящее время в Республике Беларусь отсутствует комплексная система мониторинга состояния конкурентной среды, включающая показатели и критерии ее оценки, существует дефицит научных исследований в этой области.

В связи с этим необходимо разработать систему показателей состояния конкурентной среды, в том числе количественных и качественных, а также систему постоянного анализа и оценки воздействия на конкурентную среду решений, принимаемых органами власти. Основой разрабатываемой системы показателей состояния конкурентной среды могут являться, в частности, следующие показатели:

1) показатели уровня развития конкуренции, в том числе:

- различия между отечественными и мировыми ценами на отдельные виды товаров и услуг;

- дисперсия региональных цен на отдельные виды важнейших товаров;
- доля продукции и услуг, производимых новыми участниками отрасли, вошедшими на рынок в течение последних 3 лет;

- доля оборота продукции, в отношении которой действуют импортные тарифы, в общем обороте продукции, реализуемой на национальных рынках;

- доля ресурсов, размещаемых государством на аукционах (радиочастот, лесных, водных и биоресурсов);

- доля хозяйствующих субъектов в общем числе опрошенных, считающих, что состояние конкурентной среды улучшилось за истекший год;

- доля выпуска продукции субъектами малого предпринимательства в валовом внутреннем продукте;

2) показатели административных барьеров, включая показатели входа на рынки, в том числе:

- показатели усредненных издержек бизнеса на взаимодействие с органами власти по вопросам создания предприятия, лицензирования, надзора (контроля), на систему налогового администрирования, разрешение арбитражных споров;

- показатели усредненных издержек бизнеса на взаимодействие с субъектами естественных монополий; доступа к инфраструктуре естественных монополий, в связи с чем необходимо установить ответственность за нарушение правил доступа к услугам естественных монополий в форме дисквалификации виновных должностных лиц;

- доля хозяйствующих субъектов в общем числе опрошенных, считающих, что антиконкурентных действий органов государственной власти и местного самоуправления стало меньше за истекший год;

3) показатели концентрации на ряде наиболее важных товарных рынков, в том числе показатели численности и долей участников рынков;

4) показатели, характеризующие контроль за соблюдением антимонопольного законодательства, включающие сведения о количестве нарушений, выразившихся в: