

нию богатства, доходов и возможностей. При этом важнейшие природные ресурсы должны использоваться как общественное потребительское благо. Принимая во внимание, что большая часть экологических функций природного капитала выполняет важные государственные и общественные функции (например, обеспечение населения водой, нейтрализация загрязнений), должна укрепляться роль государства в регулировании природопользования.

Существуют определенные противоречия и конфликты при использовании ресурсов в экономике на основе товарно-денежных отношений. В экономике матери-земли средства, полученные от использования природных ресурсов, должны использоваться на создание социальных ценностей и общественных благ. В этих условиях определенные экономические возможности для развития дает реинвестирование доходов от добычи природных ресурсов в сферу образования, здравоохранения, научных исследований и диверсификации экономики в целом. Во многих странах в качестве цели экономического развития определено улучшение условий жизни людей, но для Боливии это улучшение связано не только с удовлетворением материальных потребностей, но и с проведением эффективных мер по развитию человеческого капитала в гармонии с природой. Таким образом можно сделать вывод, что между понятиями «экономика матери-земли» и «зеленая» экономика существует тесная взаимосвязь, по сути — это близкие по экономическому содержанию понятия.

Статья подготовлена при поддержке Российского фонда фундаментальных исследований (РФФИ), проект №18-510-00007.

*А. А. Праневич, д-р экон. наук, профессор
БГЭУ (Минск)*

ГЛОБАЛЬНОЕ КОНКУРЕНТНОЕ ПРОСТРАНСТВО: ТЕНДЕНЦИИ И ФАКТОРЫ МОДИФИКАЦИИ

Для мировой экономики начало XXI века — время глобальных перемен, результатом которых становятся качественные и количественные изменения, приводящие к преобразованию глобального конкурентного пространства. Основными движущими силами таких изменений выступают инновационное развитие и углубление научно-производственной интернационализации; процессы регионализации и глобализации, современный формат взаимодействия которых приводит к возникновению новой конфигурации сил в мировой экономике, усложнению форм, методов и инструментов международной конкуренции. Факторами таких преобразований стали:

1) появление новых центров экономической активности и конкуренции — развивающиеся страны и масштабные рынки (например, Китай);

2) усиление конкуренции процессов глобального (объединительного вектора) и регионального и межрегионального (вектора фрагментации) уровней, формирование условий для появления новых, альтернативных друг другу интеграционных и инфраструктурных проектов (Транстихоокеанское партнерство, Экономический пояс Нового Шелкового пути, возможное Трансатлантическое партнерство) в организационно более «мягкой» форме интеграционного пространства или партнерстве;

3) рост торговых, инвестиционных, информационных и трудовых потоков привел к модификации направлений взаимозависимости стран, в направлении перехода от линейных (например, Европа — Северная Америка) к сложной системе разрастающихся и взаимопереплетающихся связей, формируя глобальные сети с новыми регионами-

лидерами. Крупнейшим мировым торговым регионом становится Азия. Потоки «Юг — Юг» между развивающимися рынками за последнее десятилетие удвоили свой удельный вес в глобальной торговле, в десятки раз выросли глобальные потоки капитала;

4) ускорение распространения инноваций, информатизации и сетизации приводит к росту прозрачности территориальных границ и скорости изменений экономических процессов. Возникает «гиперконкуренция» (hypercompetition), представляющая интенсивные и быстрые действия конкурентов с целью получить рыночное превосходство и разрушить преимущества своих конкурентов;

5) рост агрессивности и разнообразия, межгосударственная конкуренция. Отмечается рост протекционистских тенденций, причем на смену торговому протекционизму приходит валютный, использующий потенциал курсовой политики. Обостряется как горизонтальная или внутриуровневая конкуренция — борьба за рынки сбыта, так и вертикальная или межуровневая — борьба за различные ресурсы (финансовые, интеллектуальные);

6) усиление экономического влияния НТП, конвергенция отраслей и технологий, приводящие к трансформации форм капитала и механизма их функционирования, возникновению нового типа гиперконкурентных интегрированных компаний.

Влияние этих факторов предопределило модификацию конкурентных сил и качественных характеристик конкуренции, включая изменение факторов, силы, остроты, масштаба, участников конкурентных процессов. Это предполагает постепенный переход от традиционной, характерной для индустриальной эпохи ценовой конкуренции к конкуренции информационно-сетевой эпохи, базирующейся на гиперконкуренции новых знаний и продуктов, сетевых эффектов, качества, брендов и компетенций.

Критериями глобальной конкурентоспособности в настоящее время становятся компетентная макроэкономическая политика, новые технологии и инновации, производство принципиально новой продукции, глобальное сотрудничество стран и регионов.

*О.В. Прокопенко, д-р экон. наук, профессор
АТГ (Бельско-Бяла, Польша), КНУТД (Киев, Украина)
Р. Корнатовский
СумГУ (Сумы, Украина)*

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ НА РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ

Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) — это форма участия иностранного капитала в реализации инвестиционных проектов на территории государства-реципиента инвестиций, которая представляет собой долгосрочные капиталовложения иностранного инвестора в производственные, торговые и иные коммерческие предприятия с целью получения прибыли [1].

Если одним из индикаторов успешности развития экономики считать ПИИ, то по данным ООН в 2016 г. мировые потоки прямых иностранных инвестиций сократились примерно на 2 %, до 1,75 трлн дол. США. Инвестиции в развивающиеся страны еще больше снизились — на 14 %, а потоки в структурно слабые экономики остаются нестабильными и низкими. Хотя Конференция ООН по торговле и развитию прогнозирует скромное восстановление потоков ПИИ в 2017–2018 гг., ожидается, что они останутся значительно ниже, чем в 2007 г. Эти события вызывают тревогу, особенно учитывая огромные инвестиционные потребности. Прогресс требует больших инвестиций в базовую инфраструктуру, энергию, водоснабжение и канализацию, смягчения последствий