

турных элементов», на отдельном субсчете к счету 10 «Материалы» могут учитываться почтовые марки, оплаченные авиабилеты и другие аналогичные документы в сумме фактических затрат на их приобретение. Полагаем, что такого рода аналогия возможна и для токенов, обладающих аналогичными свойствами.

В данном случае считаем целесообразным принять подход, используемый в Швейцарии, когда каждое ICO рассматривается индивидуально, а к токенам применяются правила финансового учета для тех видов активов, к которым выпущенные токены «ближе». Это означает, что создавать новую инструкцию по бухгалтерскому учету токенов нецелесообразно, достаточно дополнить имеющиеся нормативные правовые акты соответствующими положениями.

Отражение токенов в учете целесообразно осуществлять по справедливой стоимости. В этом случае ключевым вопросом будет ее определение, а также проведение переоценки. Для переоценки токенов логично использовать модели, которые существуют для аналогичных статей актива (ценных бумаг, задолженностей). Например, это может быть проводка: Дебет счета, на котором учитываются токены, — Кредит счета 91.

В случае бухгалтерского учета обмена токенов на криптовалюту полагаем целесообразным использование порядка учета, применяемого к бартерным сделкам. При этом, согласно Декрету № 8, такая сделка освобождается от налогообложения налогом на прибыль и НДС. Если же отчуждение токенов происходит за фиатные деньги, возникает налоговое обязательство по уплате налога на прибыль для компаний, которые не зарегистрированы в качестве резидентов Парка высоких технологий.

*Е. В. Петриченко, канд. экон. наук, доцент
БГЭУ (Минск)*

ФАКТОРЫ ТРАНСНАЦИОНАЛИЗАЦИИ И ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИИ В ФОРМИРОВАНИИ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Накопление и эффективное использование конкурентных преимуществ страны с открытой экономикой напрямую связано с возможностями ее участия в процессах интернационализации производства. Анализ зарубежного опыта показывает, что эти возможности могут быть доступны при условии присутствия в национальной экономике глобальных транснациональных бизнес-структур и участия национальных субъектов хозяйствования в стратегических альянсах международного бизнеса. Особенности и принципы межтерриториального распределения их деятельности ориентированы на получение конкурентных преимуществ в условиях глобальной экономики, поскольку современные глобализационные процессы характеризуются усилением взаимозависимости и взаимовлияния различных сфер деятельности в области международного бизнеса. Для повышения конкурентоспособности производства транснациональные корпорации организуют свою деятельность, используя ориентиры открытости национальных границ для торговли, доступности для иностранного капитала форм поддержки предпринимательских инициатив в различных экономических системах, благоприятности для размещения сети филиалов и других корпоративных звеньев бизнес-климата. Поэтому транснациональные корпорации способны оказывать непосредственное влияние на рыночную конъюнктуру в международном масштабе и способствуют развитию международного бизнеса. Возможность присутствия в национальной экономике Республики Беларусь транснациональных корпораций может инициировать ряд важных для

получения конкурентных преимуществ процессов. Во-первых, процессы формирования новых компетенций для работы в условиях международного бизнеса (например, международного маркетинга, международного менеджмента и др.). Во-вторых, процессы стимулирования сетевых взаимодействий и коммуникаций в международном экономическом пространстве, которые приводят к проникновению на новые рынки товаров и капитала. В-третьих, процессы внедрения международных стандартов в систему управления национальными субъектами хозяйствования как необходимой предпосылки их развития. Это позволяет получить доступ к новым источникам производственных ресурсов и реализовать более эффективные бизнес-модели деятельности на международном рынке. По данным РАЕН, наиболее распространенным видом стратегических сетей в евразийском экономическом пространстве являются транснациональные консорциумы и стратегические альянсы, которые формируются на основе соглашения между организациями о совместной работе для получения доступа к новым знаниям, технологиям, рынкам и для выполнения взаимовыгодных задач. Они могут иметь различия в организационных, производственно-технологических структурах и механизмах финансирования их деятельности. Для стратегических альянсов, действующих в ЕАЭС, характерны функциональные соглашения (например, о совместных НИОКР, по развитию наукоемких производств, выпуску импортозамещающей продукции и др.), соглашения об участии в активах с созданием новой организации (совместные предприятия) и без образования новой организации (обмен акциями, приобретение доли участия). Поэтому модели транснационализации бизнеса, получившие развитие в XXI веке и позволяют выстроить в национальной экономической системе стратегические платформы развития с использованием новейших информационно-телекоммуникационных технологий и платформ. Это, в свою очередь, может служить своеобразным инновационным ориентиром для экономического взаимодействия Республики Беларусь в ЕАЭС.

*Е. Н. Петрушкевич, канд. экон. наук, доцент
БГЭУ (Минск)*

ГЛОБАЛЬНЫЕ ФАКТОРЫ РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ МИРОВЫХ ПОТОКОВ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

После мирового экономического и финансового кризиса ежегодные объемы мировых потоков прямых иностранных инвестиций (ПИИ) под воздействием противоречивых факторов характеризовались значительной волатильностью и колебались вокруг 1,5 трлн дол. США, не достигнув предкризисного значения в 1,9 трлн дол. США в 2007 г. Причем, в посткризисный период выявился ряд факторов, которые и в дальнейшем будут оказывать разнонаправленное воздействие на объемы мировых ПИИ, вызывая качественные изменения в их отраслевой и географической структуре. Все факторы условно можно объединить в пять групп.

1. Ухудшение перспектив экономического роста мировой экономики: а) замедление экономического роста мирового ВВП, снижение роста мировой торговли, уменьшение источников роста спроса в мировой экономике создают угрозы росту гринфилд-проектов; б) снижение совокупного спроса в целом в мировой экономике под влиянием падения цен на сырьевые товары и ресурсы, увеличения разрыва между ростом производительности и стабилизацией заработной платы, в том числе за счет интенсификации автоматизации в различных сферах промышленности, будет отражаться в дальнейшем на сокращении новых зарубежных инвестиционных проектов и росте стоимости трансграничных