

Third, dependence on foreign capital inflows. Both refinancing the accumulated external debt and financing the balance of payments deficit caused by impaired productivity required attracting foreign capital. However, the capital attracted was primarily short-term private loans. Its availability was subject to the current situation in the financial markets, so it could not be a reliable source of funding. A “sudden stop” in the capital flow would immediately lead to a financial crisis.

The major implications of the Eurozone crisis for the Eurasian Economic Union consist in the fact that all member countries of the prospective monetary union must be equipped with adequate policy instruments that would allow them to: (a) pursue an independent monetary policy when the interest rate instrument is unavailable, (b) maintain financial stability when the lender-of-last-resort function is lost, and (c) make adjustments to or compensate for divergent price developments when the exchange rate instrument is foregone. These are the prerequisites for ensuring financial stability in a monetary union.

Б. С. Войтешенко, канд. экон. наук, доцент
БГЭУ (Минск)

О ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЯХ В ЭКОНОМИКЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Под производственными понимаются отношения, связанные с производством, распределением, обменом и потреблением товаров и услуг. Они в значительной мере базируются на отношениях собственности. Именно последние являются определяющими в распределительных отношениях. А от того как формируются распределительные отношения, зависит интерес всех участников общественного производства. Ранее считалось, что в общественном производстве участвуют только те, кто работает в государственном и колхозно-кооперативных секторах экономики. Фактически же и в планово-централизованной, а тем более в рыночной экономике, в общественном производстве участвуют и те, кто работает индивидуально: фермеры, ремесленники, индивидуальные предприниматели, домработницы и даже домохозяйки.

После распада СССР страны, активно строившие социализм, перешли на рельсы рыночной экономики, в том числе Республика Беларусь. Формы, методы, темпы, направления перехода различались и диктовались менталитетом населения, наличием или отсутствием демократических традиций, жизненного опыта в условиях рыночной экономики. Поэтому переход к рыночной экономике в странах народной демократии и бывших прибалтийских республиках произошел менее болезненно и гораздо быстрее, чем на территории остального СССР.

В СССР создавалась видимость, что собственность являлась общенародной и все члены общества были экономически и политически свободны, поскольку все они были равны по отношению к государству и средствам производства. На самом деле в старой экономической системе существовала монополия государственной собственности на средства производства (в том числе на землю) и на рабочую силу. Система прописки ограничивала свободу передвижения внутри страны, а о выезде за границу нельзя было и мечтать. Носитель рабочей силы — сам работник принадлежал государству, а все члены общества являлись подданными государства. Рабочая сила не являлась товаром, не имела ни стоимости, ни цены, но имела потребительную стоимость, которую непосредственно использовало государство. Взамен государство предоставляло работникам средства существования, более-менее достаточные для воспроизводства их рабочей силы.

Существовавшая тарифная система заработной платы отражала стратегические и тактические цели государства, не была рыночной и недостаточно стимулировала участников общественного производства к эффективному труду. И эту недостаточную стимулирующую функцию заработной платы сводил на нет повальный дефицит товаров и услуг, поэтому работники торговли и других организаций, выполняющих распределительную функцию, обладали реальной экономической властью, обеспечивающей им получение рентных доходов. Реальный жизненный уровень человека зависел не столько от величины полученной заработной платы, пенсии или стипендии, сколько от того, какое он занимал место в системе распределения произведенных товаров и услуг.

Следует отметить, что официально установленная в СССР система распределения товаров и услуг реально действовала не на всей территории страны. В республиках Закавказья, Средней Азии и на Северном Кавказе официально существовавшая распределительная система модифицировалась с учетом местных традиций и менталитета населения.

Вполне естественно, что существовавшие в то время производственные отношения привели к краху экономики СССР и распаду страны.

После обретения независимости и за годы реформ в стране сформировался частный сектор, представленный малым и средним бизнесом, под жестким контролем государства. Многие предприятия, существующие под вывеской ОАО, ОДО, ЗАО и т. д., лишь формально являются частными, но реально остаются государственными, так как контрольный пакет акций принадлежит государству. На этих предприятиях объективно возникает конфликт интересов между центральной властью и руководством предприятия. Происходит деформация форм получения дохода. В сложившихся институциональных условиях наиболее выгодной формой максимизации индивидуальных доходов менеджмента предприятия становится не повышение эффективности деятельности предприятия за счет снижения издержек, роста объемов производства, доли рынка, активов, конкурентоспособности и т. д., а захват «ренты» за счет контроля над товарными и финансовыми потоками предприятия. Это происходит следующим образом: продажа продукции предприятия посреднической фирме с последующей ее перепродажей и оседанием доходов на ее счетах, приобретение ресурсов для предприятия через фирмы по завышенным ценам, производство и реализация части продукции «теневым» образом за счет завышенных норм расхода материальных и сырьевых ресурсов и т. д. Для пресечения злоупотреблений в Республике Беларусь существует широкая сеть контролирующих органов во главе с Комитетом государственного контроля. Однако нельзя представить контролера к каждому работнику.

Таким образом, в результате частичного реформирования экономики нашей страны произошли следующие изменения в производственных отношениях:

а) возник частный сектор в сфере торговли, бытового обслуживания, частично сельского хозяйства, транспорта, компьютерных технологий и программирования, а также в некоторых отраслях промышленности;

б) основную роль в экономике играют предприятия, находящиеся в государственной собственности, даже если они формально выступают в форме ОАО, ЗАО, ОДО и т. д.;

в) в рыночной сфере работники продают свою рабочую силу по рыночным ценам, хотя частные компании, устанавливая заработную плату, ориентируются на существующую в стране тарифную систему зарплат.