

В случае реализации эволюционного подхода характеристиками эффективности реализации стратегий, направленных на улучшение условий жизни, будут относительные и средние показатели интенсивности:

- рост удельного веса отраслей с высокой добавленной стоимостью в общей структуре ВВП;
- рост производительности труда, фондоотдачи, оборачиваемости на основе технологических и организационных инноваций;
- повышение рождаемости до уровня, обеспечивающего не только простое воспроизводство, но и разумный прирост населения, не приводящий к понижению уровня жизни;
- снижение уровня тревожных ожиданий у жителей страны, формирование уверенности в завтрашнем дне;
- снижение числа заболеваний, коррелированных с загрязнением окружающей среды;
- снижение уровня выбросов загрязняющих веществ до размера, который будет утилизироваться в окружающей среде без необратимого вреда для нее и т. д.

Если уровень жизни американцев принять за 100 %, а уровень жизни жителей нашей страны составляет по данным статистики существенно более низкий процент от уровня жизни американцев, то последующие действия становятся очевидными. Необходимо определить, из каких компонентов складываются эти 100 %, на каком уровне по этим показателям находимся мы.

Далее рассматривается возможность достижения этих значений при имеющихся ресурсах в обозримом будущем как по революционному пути, в надежде, что количественные изменения рано или поздно приведут к качественным трансформациям, так и по эволюционному пути через воздействие на показатели интенсивности при минимальном привлечении дополнительных материальных, финансовых, человеческих ресурсов и возможность управления ситуацией на основе моделирования прямого и косвенного воздействия на показатели, определяющие уровень жизни населения.

<http://edoc.bseu.by:8080/>

*В.Э. Ксензова, канд. экон. наук, доцент,  
С.В. Ксензов, канд. ист. наук, доцент  
ПолесГУ (Пинск)*

## **ПРОБЛЕМЫ ВЛИЯНИЯ ТРАНСАКЦИОННЫХ ИЗДЕРЖЕК НА ИННОВАЦИОННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ТРАНСФОРМАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКЕ**

Инновационную деятельность можно анализировать на макроэкономическом и микроэкономическом уровнях. Это позволит более четко определить структуру и значимость транзакционных издержек, которые объективно сопровождают процесс заключения сделок, в том числе и сделок, связанных с реализацией инновации. Инновация, как правило, реализуется на микроэкономическом

ском уровне. И, соответственно, наиболее явно транзакционные издержки инновационной деятельности и инновационного процесса себя проявляют именно на уровне отдельной фирмы.

Однако специфика инновационной деятельности определяет особое значение транзакционных издержек, являющихся бременем не отдельной фирмы, а всего общества.

С точки зрения анализа отдельной фирмы необходимо различать инновационную деятельность как долгосрочный стратегический процесс, и процесс непосредственного внедрения отдельных инноваций в производство. В последнем случае необходимо четко определить стадии инновационного процесса, так как на каждой стадии формируются свои транзакционные издержки. Наиболее значимой с точки зрения будущей отдачи от внедрения инновации является, на наш взгляд, первая стадия – стадия поиска инновационных проектов и заключения соответствующих контрактов.

На данной стадии транзакционные издержки представлены как издержки поиска альтернатив, поиск информации о контрагентах, ведения переговоров и т.п. Данные издержки значимы для отдельной фирмы как по своей величине, так и по своей роли в инновационном процессе.

На данной предконтрактной стадии весьма опасно экономить на транзакционных издержках, поскольку они создают предпосылки для минимизации транзакционных потерь на последующих стадиях инновационного процесса. И здесь возникают, по меньшей мере, две проблемы.

Во-первых, сложность точного измерения предконтрактных транзакционных издержек. Эта проблема осложняется еще и тем, что в любом случае это весьма ощутимые для фирмы издержки по своему размеру.

Во-вторых, слабость институциональной среды в целом, что осложняет как минимум сам процесс поиска альтернатив и делает его для отдельной фирмы дорогостоящим удовольствием, особенно если учесть принципиальную рискованность внедрения инновации.

Второй момент становится особенно актуальным именно в трансформационной экономике. Поэтому возникает насущная задача помощи фирмам со стороны общества на предконтрактной стадии инновационного процесса. Эту помощь могут оказать специализированные институты, главной задачей которых является централизованный поиск альтернатив, сбор информации, создание банков данных и т.п. Положительный эффект масштаба в данном случае позволит значительно сократить и оптимизировать предконтрактные транзакционные издержки инновационного процесса.

Если говорить о транзакционных издержках инновационной деятельности на макроэкономическом уровне, то здесь, на наш взгляд, основное внимание должно быть сосредоточено на проблемах формирования неформальных институтов, правил поведения хозяйствующих субъектов, принимающих участие в инновационной деятельности. В первую очередь это касается института доверия в экономической деятельности отдельных хозяйствующих агентов. Отсутствие данного неформального института, либо его недостаточное развитие соз-

дают большие сложности в активизации как в целом предпринимательской деятельности, так и инновационной деятельности в частности.

События начала 2009 года со всей очевидностью показали, что данный неформальный институт не является стабильным и устойчивым. Для его развития требуется продуманная система воспитания и образования населения, а также создание соответствующих формальных институтов. А это представляет собой транзакционные издержки всего общества, т. е. транзакционные издержки на макроэкономическом уровне.

Попытка минимизировать издержки данного вида в будущем может привести к сокращению масштабов инновационной деятельности в целом, а также к снижению эффективности внедряемых инновационных проектов.

Последнее может быть связано с опутимыми транзакционными потерями на контрактной и постконтрактной стадиях внедрения инновации на уровне отдельной фирмы. Например, экономия на поиске альтернатив может привести к тому, что будет выбран не самый эффективный проект, либо вообще будет предложен и внедрен устаревший проект. Экономия на издержках по заключению контракта может спровоцировать оппортунистическое поведение контрагента в процессе выполнения контрактных обязательств и повлечь за собой значительные издержки, связанные со спецификацией и защитой прав собственности.

Таким образом, инновационная деятельность в трансформационной экономике неизбежно сопровождается достаточно высокими транзакционными издержками как на микроэкономическом, так и на макроэкономическом уровнях.

*З.И. Кузьменок, С.В. Кузьменок  
Филиал БГЭУ (Бобруйск)*

## **ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА И МЕСТНЫХ ОРГАНОВ ВЛАСТИ**

За последнее время в секторе малого предпринимательства произошли значительные изменения в количественном и качественном составе субъектов хозяйствования, в макроэкономической и правовой среде, государственной политике в области малого бизнеса.

По состоянию на 01.01.2008 г. в Бобруйском регионе зарегистрировано 1035 субъектов хозяйствования малого бизнеса. Темп роста по отношению к 2006 г. составил 184,2 %.

Количество индивидуальных предпринимателей в 2007 г. увеличилось на 534 чел., или на 10,4 %.

В разрезе отраслей, следует отметить, что более половины 58,7 % предприятий малого и среднего бизнеса задействовано в сфере торговли. На втором месте сфера оказания услуг – 17,4 %, далее следуют предприятия занятые в производстве (16,9 %) и строительстве (7,6 %).