

**Технико-экономические показатели производства МЭЖК  
и смесового биотоплива, на январь 2011 г.**

Показатель	Значение
Производственная мощность, тонн МЭЖК/год	5000
Стоимость технологического оборудования (процессор), тыс. дол.	1200
Выход МЭЖК на 1 т. рапсового масла, тони	1
Расход метанола на 1 т. МЭЖК, т	0,1
Затраты на сырье и материалы, дол./ 1 т. МЭЖК	1368
Полная себестоимость 1 т. МЭЖК, долл.	1537
Рентабельность продукции (смесового топлива), %, с учетом льготы по НДС	13
Цена дизельного топлива для смеси, без НДС, дол./т	502
Расчетная розничная цена дизельного топлива на АЗС, включая НДС и акциз, дол./т	1036
Расчетная розничная цена дизельного топлива на АЗС в Германии, дол./т (при расчете принято: цена 1,125 евро/литр; плотность 0,83 кг/литр)	1793

Субсидирование производства осуществляется по следующей схеме: минеральное топливо поставляется на предприятие по цене производителя без начисления НДС. Затем оно смешивается с МЭЖК и реализуется на автозаправках по установленным ценам, которые включают акциз, но освобождены от НДС. Экономия на НДС от поставляемого минерального дизеля обеспечивает рентабельность производства МЭЖК. При этом расчет прибыли и рентабельности ведется по смесовому топливу в целом, а не для МЭЖК в отдельности.

Проведенные расчеты характеризуют в целом цепочку создания стоимости МЭЖК и распределение создаваемой стоимости по стадиям технологического процесса.

<http://edoc.bseu.by>

*Г.Х. Самедова  
Институт экономики НАН Азербайджана (Баку, Азербайджан)*

### **ОТРАСЛЕВАЯ И ТЕРРИТОРИАЛЬНАЯ ОЦЕНКИ СТРУКТУРЫ СОВМЕСТНЫХ И ИНОСТРАННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ**

В настоящее время совместные предприятия с иностранными инвестициями в форме акционерных обществ и партнерских отношений созданы в соответствии с законодательством Азербайджанской Республики. Это проводится в контексте единой экономической, научно-технической и социальной политики, проводимой государством для совместных предприятий, финансируемых из местных бюджетов.

Одной из основных функций иностранного капитала в экономике Азербайджана является активизация в промышленном производстве современного оборудования и технологий. Анализ показывает, что деятельность совместных предприятий распространена особенно в непродуцированной сфере. Кроме того, необходимо указать, что создание совместных предприятий довольно сложная работа, требующая больших усилий, инвестиционных вкладов и сложного

механизма управления. Мировой опыт показывает, что в создании совместных предприятий имеется, ряд сложностей организационного, экономического и юридического характера. Совместные предприятия (СП) в форме малого и среднего бизнеса формируются согласно существующему законодательству Азербайджана. СП, созданные на различных областях на территории Азербайджана, могут играть важную роль в социально-экономическом развитии республики. Для их эффективной деятельности имеется определенный спрос на их продукцию и рынок сбыта. Одним из важнейших экономических факторов в создании совместных предприятий является их соответствие международным стандартам. В 2003 году удельный вес иностранных и совместных предприятий, работающих в Азербайджане, был равен 35,9 % – в 2005 г.; 33,7 % – в 2006 г.; 28,2 % – в 2007 г.; 28,7% – в 2008 году. А совместные предприятия с участием турецких партнеров произвели 2003 году 13,0 % товаров и услуг, соответственно в 2005 году – 8,7%, а в 2007 – году 4,8 %, а в 2008 году их выпуск упал до 3,9 %.

Следует отметить что, среднемесячная заработная плата в 2008 году в Азербайджане составил 398,1 AZN. В 2003 году объем турецких инвестиций в экономику Азербайджана составил 304, 962 млн AZN – в 2005 году; 109 млн – 2007 году, 60,8 млн дол. США – в 2008 году. Число иностранных и совместных предприятия Турции в Азербайджане было равно 337 единицам в 2008 году. 87 из них (25,8 %) работали в промышленном секторе, 45 (13,3 %) – в сфере строительства, 3 или (0,9 %) – в сельском и лесном хозяйстве, 124 (36,8 %) – в оптовой и розничной торговле, в сфере производства транспортных средств, ремонта бытовых приборов, 11 единиц (3,3 %) – в сферы гостиничного хозяйства и рестораны, 17 (5,0 %) – в сфере транспорта, 35 (10,4 %) – в сфере операций с недвижимостью, 8 единиц (2,4 %) – в сфере образования, 4 (1,2 %) – в сфере здравоохранения и социальных услуг, 3 (0,9 %) – в сфере коммунальных, социальных и персональных услуг. В 2008 году азербайджано-турецкие СП предоставили промышленную продукцию в размере 400 млн дол. США: объем промышленной продукции составила 20,5 % (257 млн дол. США), в строительстве – 127 млн дол. США (0,1 %), а доля сельского хозяйства – 364 млн дол. США (3,6 %), доля гостиниц и ресторанов – 847 млн дол. США (0,1 %), доля транспорта – 488 млн дол. США, доля операций с недвижимостью – 684 млн дол. США (0,7 %), доля исполнительской и коммерческой деятельности – 146 млн дол. США (0,1 %), доля образования – 158 млн дол. США (0,2 %), доля здравоохранения и социальных услуг – 111 млн дол. США (0,1 %). Как видно из статистических данных, азербайджано-турецкие совместные предприятия охватывают многие области экономики. По данным Государственного комитета по статистике Азербайджанской Республики совместные предприятия с долей иностранного капитала в основном сосредоточены в Апшеронском полуострове, близ Баку, что создает более благоприятную среду для развития предпринимательства.

Хочется отметить особую роль азербайджано-турецких формирований агропромышленной отрасли в регионах и в дальних районах Азербайджана, кото-

рые призваны развивать промышленное производство в исконно аграрных секторах национальной экономики. Азербайджано-турецкие СП также активно участвуют в создании эффективного транспортно-коммуникационного пространства и внедрении новых идей в промышленное производство.

*М.В. Самойлов, канд. техн. наук, доцент  
БГЭУ (Минск)*

## **МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ РАЗРАБОТКИ СИСТЕМЫ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО УРОВНЯ ПРЕДПРИЯТИЯ**

Анализ производственной деятельности вызывает необходимость терминологически и функционально разграничить понятия «технология» и «техника», а также определить их роль в формировании, функционировании и развитии производственной деятельности промышленного предприятия.

Между техникой и технологией существует тесная связь и диалектическое единство, однако создание более совершенного оборудования происходит в абсолютном большинстве случаев под влиянием требований новой технологии (нового метода воздействия на предмет труда). Именно технология вызывает необходимость в применении того или иного набора (или той или иной модели) технологического оборудования.

Эта непреложная истина, казалось бы, должна была найти отражение в соответствующих методологических подходах, регламентирующих определение технологического уровня производства. Однако на практике наблюдается либо искусственное соединение показателей, характеризующих как оборудование, так и технологию, либо предлагаются такие показатели, которые оценивают не только качество применяемого оборудования и используемой технологии, но и организационно-экономические и даже социальные показатели производственной деятельности.

Несмотря на то, что исследованию проблем эффективности использования, а также развития технологических процессов и технологического оборудования посвящены труды многих отечественных и зарубежных ученых, до сих пор дискуссионными являются также и следующие проблемы:

- определения критериев эффективности использования технологических процессов и парка технологического оборудования;
- разработки практических рекомендаций по оценке технического уровня и уровня технологии промышленного предприятия;
- обоснования инвестиционной стратегии технического перевооружения и технологического развития производства;
- отсутствия системного подхода к комплексной качественной и количественной оценке технологического уровня промышленного производства.

Таким образом, при разработке системы показателей качественной и количественной оценки технологического уровня предприятия как элемента ком-