$$R(\Theta_j, d_m) = \sum_{i=1}^n L(\Theta_j, a_i) \cdot P(x_i, \Theta_j),$$

где $L(\Theta_j, a_i)$ — функция потерь при каждом варианте снижения цены в зависимости от состояния спроса; $P(x_i, \Theta_j)$ — вероятность ошибки при проведении опроса в зависимости от оценки спроса (x_i) и действительного состояния спроса.

Алгоритм задачи обеспечивает оценку каждого из выбранных вариантов снижения цены и выбор на основе этой оценки оптимального варианта, то есть сравнение потерь при низкой и высокой эластичности спроса и риска для каждого варианта.

Конечным шагом решения задачи для пользователя является получение отчета с указанием оптимального варианта снижения цены при данной закупочной цене, цене продажи и состоянии спроса.

Д.А. Крюковская,
студентка БГЭУ (Минск)

ЭЛЕКТРОННЫЙ ДОКУМЕНТ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Исторически так сложилось, что основная масса заключенных сделок оформлялась на бумаге. Условия сделки письменно излагались, и договаривающиеся стороны под условиями ставили свои подписи. В конце XVII века были уже сформированы основные требования к составлению разных видов документов, такие как купчая, дарственная, наследство и т.д.

Сегодня, в сфере бизнеса создается и обрабатывается внушительный объем разнообразной бумажной документации. Она включает в себя заказы на приобретение, счета, каталоги, отчеты, платежные поручения и т.д. С развитием современных технологий появилась возможность представления документов в электронном виде.

Закон Республики Беларусь “Об электронном документе” был принят уже более года назад. Его прогрессивное значение заключается в следующем.

1. Он узаконил электронный документ как юридическую субстанцию (приравнял электронные документы к документам бумажным, скрепленным печатью и личной подписью);

2. Дал в руки любому пользователю право требовать у предприятия соответствующего уровня информационных услуг;

3. Явился толчком к следующим шагам в этом направлении (разработке закона “Об электронной сделке”, необходимость которого становится очевидна).

Однако повсеместному внедрению электронного документа препятствует ряд причин:

1) техническая и программная база для работы с электронными документами имеется не на всех предприятиях, учреждениях, организациях;

2) неопределенность в законе механизма сертификации электронной подписи;

3) автоматизация существующих систем документооборота, жестко ориентированных на бумажный документооборот, достаточно трудоемка и не всегда оправдана.

Существует также трудность, связанная с тем, что не определен формат электронного документа. К общей части не предъявляется никаких требований кроме того, что она должна содержать информацию, являющуюся собственно содержанием документа.

Мероприятия по обеспечению полноценного обращения электронного документа ведутся. В частности, создана Межведомственная рабочая группа под руководством первого заместителя председателя правления Национального банка Республики Беларусь П.В. Каллаура, вопросы по внедрению электронного документа активно обсуждаются на конференциях и семинарах.

Эта проблема является актуальной, т.к. документооборот в электронной форме значительно дешевле и быстрее, чем в бумажной. Кроме того, электронные документы позволяют сократить размеры архивов.

Ю.В. Ляхвич, И.Н. Сидореня,
студентки БГУ (Минск)

ГРАФИЧЕСКИЕ И АНАЛИТИЧЕСКИЕ ЗАДАЧИ НА ТЕМУ “СПРОС И ПРЕДЛОЖЕНИЕ. ЗАКОН СПРОСА”

Сегодня успех каждого конкретного человека, а тем самым и процветание общества в целом, возможны только в том случае, если подавляющее число людей в определенной мере сознательно, а в некоторой степени — исходя из традиций и личного опыта, будут действовать в согласии с объективно существующими экономическими закономерностями.

Рынок — это такой механизм, который сводит вместе покупателей и продавцов какого-либо продукта или услуги. Поэтому очень важно изучить такие понятия, как спрос, предложение, величина спроса, величина предложения; разобраться, каким образом на