

ных финансовых механизмов поддержки фирм на этапе их быстрого роста, сертифицированных оценщиков фирм и интеллектуальной собственности, страхования инновационных инвестиций, лизинга высокотехнологичного оборудования и приборов, фондового рынка для наукоёмких компаний и др.;

- отсутствие действенных механизмов реализации определенных государством приоритетных направлений развития науки и технологий, множественность научных организаций, претендующих на соответствующую государственную поддержку;

- слабость кооперационных связей между научными организациями, учреждениями образования и производственными предприятиями;

- неразвитость современных форм инновационного менеджмента и структур, содействующих коммерциализации инноваций;

- слабая инновационная активность ведущих промышленных предприятий республики;

- недостаточная информационная прозрачность инновационной сферы, прежде всего, дефицит информации о новых технологиях и возможных рынках сбыта принципиально нового (инновационного) продукта;

- невысокий уровень развития малого инновационного предпринимательства;

- несовершенство механизмов международного сотрудничества;

- низкая инновационная культура населения и предпринимателей.

В качестве барьеров на пути инноваций выступают также недостаточный уровень наукоёмкости ВВП, большая налоговая нагрузка на субъекты инновационной деятельности и др.

Следствием вышеотмеченного становятся распыление бюджетных средств и недофинансирование исследований в перспективных областях науки, обеспечивающих конкурентоспособность экономики страны на мировом рынке.

Таким образом, темп развития, структура и научно-технический уровень исследований и разработок страны недостаточно отвечают потребностям развития национальной экономики, задачам ее структурной перестройки и повышения конкурентоспособности. При этом предлагаемые разработки и проекты не всегда находят практическое применение в экономике из-за дисбаланса звеньев научно-инновационного комплекса и слабой восприимчивости белорусских предприятий и организаций к инновациям.

*В.Н. Смольский, магистрант
Шанхайский университет (КНР)*

ИННОВАЦИОННАЯ МОДЕЛЬ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ: СОПОСТАВИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА БЕЛАРУСИ И КИТАЯ

Основным механизмом и важнейшим приоритетом долгосрочного устойчивого развития в экономически развитых странах является фор-

мирование национальных инновационных систем (НИС). В промышленно развитых странах 80—95 % прироста ВВП приходится на долю новых знаний, воплощенных в технике и технологиях. Ряд развивающихся стран подтвердили значимость и приоритетность инновационной направленности своего социально-экономического развития.

Одним из важнейших факторов, способствующих успешной реализации экономических реформ и стимулирующих феноменальный рост экономики Китая, явилась стратегия реализации инновационной модели развития, провозглашенной в 1995 г.

Китайская модель экономического роста, основанная на так называемом «китайском экономическом чуде», среди элементов успеха реформ включает приоритетность инновационных факторов развития. К 2050 г. в КНР планируется доведение коэффициента вклада НТП в развитие национальной экономики до 70—75 %.

С 1981 г. в Китае зарегистрированы 522 тыс. крупных научно-технических достижений, 20 % из которых соответствуют мировому уровню. Развиваются районы освоения наукоемких отраслей. По состоянию на 2003 г. сформировано 53 района региональной и отраслевой принадлежности, занятых реализацией научно-технических достижений, в которых зарегистрировано свыше 25 тыс. предприятий наукоемких отраслей, обеспечивая занятость более миллиона человек. Последнее десятилетие среднегодовой рост основных экономических показателей в наукоемкой сфере КНР составляет порядка 60 %, а продукция, производимая инновационно активными предприятиями коллективной формы собственности и корпорациями с годовыми миллиардными (в юанях) оборотами, превышает 50 % внутреннего рынка.

Во многих районах и городах Китая, наиболее удачно геополитически расположенных, сконцентрированы (свыше 80 % всего объема экспорта страны и более 20 % экспорта внешней торговли) территории экспорта наукоемкой продукции. Сегодня на рынках КНР объемы сделок научно-технического профиля увеличиваются ежегодно более чем на 50 %.

Столь высокие темпы освоения наукоемких отраслей обусловлены эффективной государственной политикой их поддержки. В частности, сформирована инфраструктура поддержки инновационной деятельности для сектора МСП, включающая зоны развития НИОКР, инкубаторы, инновационные центры и т.д. Информационно-телекоммуникационные средства, сетевая продукция являются главными точками экономического роста и важнейшим сектором китайского экспорта, составляющим треть всего объема экспортной продукции.

В настоящее время более 80 % научно-технического потенциала КНР подчинено интересам экономического строительства, большинство научно-исследовательских учреждений формируют рыночные механизмы развития.

Доля высокотехнологичных изделий в промышленном экспорте Китая составляет 19 % (в Беларуси — лишь 4 %, по данным Всемирно-

го банка за 2000 г.), хотя по удельному показателю численность работников в сфере НИОКР Беларуси в 3 раза опережает Китай. Научеёмкие предприятия Китая обеспечивают около 50 % бюджетных инвестиций, направляют на НИОКР 5 % выручки от продаж. В КНР отмечается тенденция роста доли расходов на НИОКР (в 2005 г. — 1,5 % ВВП).

В Китае формируется малознергоемкая «экономика знаний». На вооружение должна быть взята, в том числе и в Беларуси, китайская модель «общества учебного типа, в которой все учатся и притом всю жизнь...».

*Т.В. Ступенёва, ассистент
БГЭУ (Минск)*

ПРИЧИНЫ КРИЗИСНЫХ ЯВЛЕНИЙ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ И ИХ ДИАГНОСТИКА

Промышленность строительных материалов и конструкций является структурной частью Министерства архитектуры и строительства, от эффективности работы которой зависит успешная деятельность строительного комплекса Республики Беларусь.

В отрасли насчитывается около 70 предприятий различных форм собственности. Анализ их финансового состояния, проводимый НИАП «Стройэкономика», выявил, что с 1995 по 2000 г. включительно имела место отрицательная динамика количественного роста неплатежеспособности предприятий, уровень которых достиг к 2000 г. 82,4 %.

Начиная с 2001 и по 2005 г. доля неплатежеспособных предприятий снизилась (кроме 2003 г.). В 2005 г. она достигла уровня 42,3 %. Снижение объясняется улучшением хозяйственной деятельности отдельных предприятий отрасли, передачей предприятий в коммунальную собственность, их объединением, активизацией процедур банкротства и санации, изменением подхода к оценке финансового состояния в соответствии с «Инструкцией по анализу и контролю за финансовым состоянием и платежеспособностью субъектов предпринимательской деятельности» от 14 мая 2004 г.

В целом в последние годы отрасль работает с хроническим дефицитом оборотных средств, необходимых для финансовой устойчивости. У отдельных предприятий наблюдается высокий удельный вес заемных средств в структуре источников, просроченной дебиторской и кредиторской задолженности. По результатам работы за 2005 г. 12 предприятий являются убыточными (16,9 % их общего числа).

Кризисные явления в работе предприятий лишь в редких случаях имеют единственную причину, чаще всего, — являясь итогом многих тесно связанных и взаимодействующих причин.

Практически все известные причины кризиса могут быть отнесены к одной из следующих категорий: деструктивные процессы в отдельных функциональных сферах предприятия (управление, сбыт, произ-