

У тэрмінах тэорыі іерархічных многаўзроўневых сістэм вышэй-сказанае азначае ўзнікненне механізма каардынацыі, здольнага множыцца з утварэннем другіх грашовых адзінак (адрозных валют) і з пераходам на ўладкаванне ўзаемадзеянняў атрыманых грашовых сістэм. (Стан сучаснай грашовай сістэмы.)

4. Лінейная шкала. Увядзенне некалькіх ўзроўняў разліковых адзінак.

У розных дзяржаў у агульным выпадку незалежна адна ад адной узнікалі грашовыя сістэмы. Такім чынам, узнікаў множны лік грашовых адзінак (валют) і кожная з іх мела ўласную назву і ўласныя адносіны з таварамі, абменам якіх яна кіравала. З-за гэтага ўзнікала неабходнасць усталяваць узаемадзеянні розных валют метадамі аналагічнымі метадам згаданых шкал.

Зараз назіраецца працэс уладкавання грашовых адносін (напрыклад сістэма біржаў), калі кіраваць будучы новыя інфармацыйныя тэхналогіі, кіраваць ўжо яўна. Трэба адзначыць, што іх цяперашні стан знаходзіцца вышэй намінальнай шкалы і ўсе болей набліжаецца да шкалы адносін.

<http://edoc.bseu.by>

А.С. Ситалов,
студент БГЭУ (Мінск)

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ФАКТОРИНГА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

В соответствии с трактовкой существующего законодательства (статьи 155 — 165 Банковского кодекса Республики Беларусь) под факторингом понимается финансирование под уступку денежного требования, при котором одна сторона (фактор) обязуется другой стороне (кредитору) вступить в денежное обязательство между кредитором и должником на стороне кредитора путем выплаты кредитором суммы денежного обязательства должника с дисконтом.

В основе возникновения факторинга лежит необходимость более быстрого перевода капитала из товарной в денежную форму в условиях инфляционных процессов и неустойчивости экономики ряда стран, а также острая временная нехватка оборотных средств в производствах с высокими темпами роста. Основным фактором, влияющим на степень развития факторинга является обострение проблем взаимосвязи сроков оплаты дебиторской задолженности и необходимости осуществления оплат для поддержания ритмичности производства.

Целью факторинга является.

1. Своевременное инкассирование долгов для сокращения потерь, вследствие задержек платежей.

2. Повышение ликвидности и некоторое снижение финансового риска для кредитора.

3. Предоставление краткосрочного кредита по несколько упрощенной процедуре и без соблюдения целевого назначения.

Факторинг как новый финансовый инструмент стал впервые применяться в начале шестидесятых годов прошлого столетия в Западной Европе. В Республике Беларусь факторинговые операции активно стали осуществляться в середине 90-х гг. В Республике Беларусь факторинговые сделки являются лицензируемой деятельностью, осуществлять которые вправе только коммерческие банки.

Несмотря на тот факт, что в Банковском кодексе употребляется термин “финансирование”, а не “кредитование” под факторингом следует понимать именно кредитную операцию, что, в соответствии с законодательством, дает право осуществлять их исключительно банкам (на основе получаемых лицензий).

В классическом виде факторинговый кредит является интегрированной банковской операцией, кредитом особого рода, так как при его предоставлении, как правило, не требуется залога и кредитной истории заемщика. Это обуславливает заинтересованность в факторинге новых и быстрорастущих компаний. Однако необходимо отметить, что практически всегда цена проведения факторинговой операции выше, чем кредитной.

Белорусский банковский кодекс имеет некоторое количество нареканий касательно регулирования факторинга. Например, право регресса к кредитору со стороны фактора возможно только в случае, если кредитор принял на себя поручительство за должника перед фактором. Кроме того, исходя из действующих нормативных документов в области валютного регулирования при скрытом факторинге в иностранной валюте (СКВ) необходимо дважды производить обязательную продажу валютной выручки. Так, первый раз валюта продается при зачислении суммы финансирования (читай выручки) на счет кредитора, а второй раз — при поступлении суммы платежа от должника. И только после обязательной продажи валюта может быть перечислена на счет фактора.

Исходя из вышеизложенного, по-моему мнению, сдерживающими факторами для факторинга в Республике Беларусь являются: низкий общий уровень финансовой культуры, пробелы в законодательной базе, падение уровня деловой активности, а также отнюдь не высокая стоимость валютных ресурсов.