

алов, химической, автомобильной. Политика гигантомании привела к тому, что средний размер предприятия по численности занятых неуклонно повышался. Так, к началу 90-х гг. он в 10 раз превышал западноевропейский: БССР — 1010 чел., СССР — 793 чел. В странах Западной Европы, Японии, Южной Кореи на одно предприятие приходилось не более 80—90 чел.

В промышленности республики функционируют более 40 единственных производителей определенного вида товара: Оршанский льнокомбинат (пряжа льняная товарная), Солигорский “Беларуськалий” (калийные удобрения), МТЗ (пропашные тракторы), Минский “Атлант” (холодильники и морозильники).

Уникальность отечественных монополий заключается в том, что многие из них находятся в крайне тяжелом финансовом положении, а некоторые — даже на грани банкротства. Наличие устаревшего оборудования, затоваривание продукцией вследствие потери рынков сбыта, незагруженность производственных мощностей (например, в легкой промышленности — от 17—25 до 50 %, при необходимых для рентабельности производства 60 %), отсутствие оборотных средств, низкая рентабельность (в ряде случаев в начале 90-х гг. она не достигала и 1 %) — таковы некоторые характеристики отечественных монополистов.

Т.В. Крыштопа,
студентка ВГЭУ (Минск)

ПОСЛЕДСТВИЯ ВВЕДЕНИЯ ЕВРО ДЛЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Введение евро с 1 января 1999 г., безусловно, вызывает споры о влиянии этого процесса на экономику Республики Беларусь. С учетом жесткой привязки денежной массы в Беларуси к доллару США возникает вопрос о влиянии его вероятной девальвации в результате введения евро на белорусскую экономику. Переход на евро затронет интересы многих белорусских предприятий, прежде всего экспортеров. Сам процесс конвертации национальных валют в евро не создаст для них больших неудобств, но могут возникнуть правовые проблемы. Во избежание непредвиденных рисков уже сегодня следует использовать четкие формулировки, регулирующие переход на евро.

Появление единой валюты в Европе приведет к серьезным изменениям систем международных торговых расчетов, корреспондентских отношений, торговли валютой. Белорусским банкам следует заранее определиться о выборе в странах Европейского валютно-экономического союза (ЕВС) стратегических партнеров. Боль-

шое значение также имеет техническая подготовка банка к введению евро.

Национальный банк Республики Беларусь, на наш взгляд, должен будет провести ряд мероприятий по подготовке к использованию евро: диверсифицировать свои иностранные активы; максимально увеличить в своих активах долю драгоценных металлов; и другие.

Поэтому появление зоны евро требует комплексного анализа новой ситуации с целью использования открывающихся возможностей и минимизации негативных последствий этого процесса для Беларуси и других стран СНГ.

А.А. Кухарчук,
студент БГЭУ (Минск)

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Роль свободных (специальных) экономических зон в международной торговле в последнее время все больше возрастает. В марте 1996 г., согласно указу Президента “О свободных экономических зонах на территории Республики Беларусь”, была создана первая в республике свободная экономическая зона “Брест”. Спустя два года, в марте 1998 г., к ней добавились еще две — СЭЗ “Минск” и СЭЗ “Гомель - Ратон”. А в 1999 г., согласно указу Президента Республики Беларусь, была создана СЭЗ “Витебск”.

Каждая из белорусских СЭЗ имеет отличительные черты. СЭЗ “Брест” была образована на чистой территории, при отсутствии привлекательных стартовых условий для резидентов. СЭЗ “Минск” более обеспечена с позиции развития инфраструктуры, коммуникаций, большого количества пока не задействованных производственных площадей. СЭЗ “Гомель-Ратон” основывается на высокотехнологичном производстве. Отличительной чертой ее функционирования является привлечение инвестиций в инновационную сферу. СЭЗ “Витебск” располагается на территории бывшего военного городка Журжево и на производственных площадях радиотехнического завода.

В ходе функционирования зон были вскрыты ряд недостатков как организационного, так и нормативно-правового характера. На государственном уровне: проблемы таможенного оформления и контроля, вопросы налогообложения, проблемы ценообразования продукции резидентов СЭЗ и т. д.; на уровне администрации СЭЗ: