

ИСТОКИ ЯПОНСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ЧУДА

ЮРИЙ ГРУЗИЦКИЙ,

доцент БГЭУ, кандидат исторических наук

Проигравшая во Второй мировой войне и поставленная победителями в жесткие условия, имея природных ресурсов, без крупных внешних заимствований, Япония всего за два десятилетия смогла выйти на лидирующие позиции в мире по уровню экономического развития. Достигнутые успехи во многом стали результатом радикальных социально-экономических реформ, начало которым было положено 70 лет назад.

После военной капитуляции в сентябре 1945 года Страна восходящего солнца пребывала в состоянии разрухи, импорт сырья, топлива и продовольствия был практически прекращен. Были потеряны колонии (Тайвань, Корея, Южный Сахалин, Квантунская область Китая, Каролинские, Марианские и Маршалловы острова), которые являлись основой сырьевого снабжения Японии, утрачен океанский флот. Военные потери составили 2,8 млн. чел. убитых, но приток репатриантов из бывших колоний увеличил численность населения на 10%. Большинство предприятий оказались закрытыми, промышленное производство в начале 1946 года составляло 14%, а реальная заработная плата рабочих – 13% довоенного уровня. Число безработных достигло почти 10 млн. человек.

На протяжении 1945–1952 гг. Япония не обладала государственным суверенитетом, правительство и император подчинялись Верховному Командующему Союзными войсками. Важнейшей задачей оккупационных войск было проведение демилитаризации Японии.

В этот же период **при активном вмешательстве США и под контролем оккупационной администрации началось реформирование японской экономики.** Необходимость радикальных преобразований в социально-экономической жизни Японии была обусловлена не только катастрофическим положением дел в стране, но и угрозой социального взрыва, который мог бы привести к установлению коммунистического режима, подобно Китаю, Вьетнаму и Северной Корее.

Верховный штаб союзных войск определил концепцию проведения реформ. Согласно программе стабилизации, разработанной американским финансистом, экономическим советником американской администрации Д. Доджом (так называемой «линии Д. Доджа»), в Японии **была установлена система приоритетных производств, необходимых для восстановления экономики:** черная металлургия, каменноугольная промышленность, электроэнергетика, железнодорожный и морской транспорт. С этой целью предполагалось использовать методы прямого государственного контроля: установление низких цен, компенсация разницы в ценах, преимущественное кредитование вместо бюджетных субсидий, ограничение импорта через механизм квотирования.

Для экономического возрождения Японии следовало создать новую структуру экономики, новые стимулы к труду, провести демократизацию общества, дать простор рыночным отношениям и предпринимательству. Группа приглашенных американских экономистов разработала программу преобразований, затрагивающих все стороны жизни страны, рассчитанных на период оккупации (1946–1952 гг.). Был провозглашен курс на демилитаризацию, переход от тоталитаризма к демократии.

Начавшееся в 1946 году реформирование социально-экономических отношений предполагало разрушение монополистических связей, развитие свободных рыночных отношений и конкуренции. С этой целью **была проведена серия системных преобразований:** денежная реформа 1946 года; мероприятия по выводу экономики из кризиса (1946–

1947 гг.); реформа трудовых отношений и форм собственности на землю (1947–1949 гг.); монополизация экономики (1947–1949 гг.); конверсия военных предприятий; бюджетная реформа, стабилизация денежного обращения и валютного курса (1949–1950 гг.), налоговая реформа (1949–1950 гг.).

В феврале 1946 года была проведена **денежная реформа** – старые денежные знаки заменялись, блокировались вклады свыше 100 иен, запрещалось их изъятие. Вводились жесткие меры по регулированию денежной массы. Эмиссионное законодательство предусматривало формальные ограничения выпуска банкнот. Но при необходимости бюджетного финансирования правительство могло пересмотреть лимиты эмиссии. Практически отсутствовали лимиты банкнотной эмиссии под обеспечение коммерческих векселей или ценных бумаг, а также при покупке иностранной валюты. Регулирование денежной эмиссии осуществляется не столько с помощью ограничений, сколько различными мерами в рамках политики денежно-кредитного регулирования инвестиций, валютных курсов и международных расчетов. Государство установило твердые цены, вводились временные карточки для распределения промышленного сырья и потребительских товаров, включая продовольственные.

В 1946–1947 гг. было введено **новое трудовое законодательство**: установлен 8-часовой рабочий день, повышена заработная плата за сверхурочные работы, введены оплачиваемые отпуска и социальное страхование, предоставлено право на забастовки, устанавливалась охрана труда женщин и подростков. Все это вело к улучшению положения рабочих и служащих по сравнению с довоенным и военным временем.

Важное место в реформировании послевоенной Японии заняла **аграрная реформа** 1946–1949 гг., в результате которой было практически уничтожено помещичье землевладение, а крестьяне из арендаторов превратились в собственников земли. Реформа проходила через принудительный выкуп арендованных земельных владений и их продажу крестьянам в рассрочку на длительный срок. В итоге в распоряжении японских земледельцев оказалось около 2 млн. 300 тыс. га земли, что составляло око-

ло 40% сельскохозяйственных угодий страны. Проведенной аграрной реформой завершился начатый еще в эпоху реставрации Мэйдзи (революции 1868–1889 гг.) процесс феодализации. Кроме того, эта реформа дала толчок к развитию рыночных отношений между городом и деревней, росту емкости внутреннего рынка и процессу накопления капитала для дальнейшей индустриализации.

Серьезные преобразования проходили и в промышленном секторе. Было **принято решение о роспуске монополистических картелей** (дзайбацу) Мицуи, Мицубиси, Сумитомо, Ясуда и др. Их активы подлежали распродаже среди служащих этих компаний. В 1947 году вступил в силу закон о запрете чрезмерной концентрации экономической мощи, по которому запрещалось образование «держательских компаний», картелей и других монополистических объединений, а также владение более чем 25% акций прочих компаний.

В 1949 году была проведена **реформа финансовой системы**, проект которой был разработан группой американских экспертов. Суть реформы состояла в увеличении налогов в целях преодоления инфляции и достижения стабилизации экономики. Центральное место в ней занимали прямые налоги, в основу которых был положен принцип прогрессивного подоходного налога. При его повышении одновременно произошло и перераспределение налогового бремени – были снижены налоги на корпорации, отменены налоги на сверхприбыль. Это создавало условия для ускоренного накопления капитала и повышения темпов экономического роста.

Итогом финансовой реформы стало то, что был сверстан и принят к исполнению бездефицитный государственный бюджет, при котором доходы не просто покрывали расходы, но и значительно превышали их. Бюджет сводился с профицитом в течение 1949–1968 гг., что создавало запас прочности денежной системы и позволяло Банку Японии поддерживать низкие кредитные ставки. Субсидии предприятиям строго ограничивались размерами государственных фондов. При этом **запрещалось субсидирование предприятий, повышающих заработную плату, а также увеличение зарплаты, превышающее уровень инфляции.**

С начала 1949 года рыночные цены начали падать, и было отменено нормирование продуктов. Корейская война (1950–1953 гг.), вызвавшая спрос на вооружения, военные материалы и услуги, оказала стимулирующее влияние на японскую экономику. В марте 1952 года Страна восходящего солнца окончательно отказалась от контроля за ценами.

У Японии не было сколько-нибудь значительной внешней задолженности, кроме нескольких целевых займов Всемирного банка, она не пользовалась крупными внешними кредитами. Банковская система аккумулировала сбережения населения. Капиталовложения предприятий финансировались главным образом банками. Реформа финансовой системы также оказала благотворное влияние на состояние внешней торговли Японии: стабилизировала иену и позволила выйти государству из затянувшегося финансового кризиса.

В это время в стране была введена система жесткого централизованного распределения финансовых ресурсов. Так как Банк Японии не имел достаточных золотовалютных резервов, то в этот кризисный период был введен механизм обязательной продажи валютной выручки и запрет на вывоз капитала из страны. Практиковался административный режим множественности валютных курсов. В 1949 году был установлен фиксированный курс – 360 иен за доллар, который сохранялся до 1971 года.

Определенное влияние на восстановление и последующий рост экономики Японии оказала оккупация территории американскими войсками в послевоенное время, которая способствовала ориентированию экономики на экспорт, а также получению кредитов со стороны США. Благодаря наложенным после Второй мировой войны на государство санкциям в стране имела место относительная политическая стабильность, что снизило внутреннее негативное воздействие на экономику, обеспечив высокий уровень экономической свободы.

Для данного периода было характерно активное вмешательство государства в распределение ресурсов между отраслями и в организацию отраслей с целью формирования определенной структу-

ры промышленности, то есть осуществлялась активная промышленная политика. Ее важнейшим инструментом была система валютных квот на оплату необходимого импорта, то есть практически карточное распределение валютных ресурсов и разрешение доступа для иностранных инвесторов только на индивидуальной основе. Тем самым сводилась к минимуму иностранная конкуренция на внутреннем рынке. Протекционизм был главной составляющей промышленной политики того времени. Другой составляющей были налоговые льготы приоритетным отраслям.

Хозяйственное развитие Японии в 50–60-е гг. минувшего столетия характеризовалось особенностями в инновационной политике, которая основывалась на заимствовании научных достижений других стран, на создании товаров, содержащих в себе технологические усовершенствования. Это позволило ей создать целый ряд производств как в традиционных, так и в новых отраслях, сэкономить значительные финансовые и материальные ресурсы и обеспечить большой выигрыш во времени.

В период с 1950 по 1970 гг. происходило ускоренное развитие японской экономики, ежегодные темпы роста реального душевого ВВП составляли около 10%. В стране начался период экономического подъема. Среднегодовой темп прироста ВВП за 1955–1973 гг. исчислялся для Японии в 15% (в ФРГ – 10%, во Франции – 5–6%, в Англии – 3%). Рекордный рост, получивший название «японское экономическое чудо», продолжался вплоть до нефтяного кризиса 1973 года.

...Сегодня Япония имеет одну из самых развитых экономик мира. По размеру ВВП и объему промышленного производства Страна восходящего солнца занимает 3-е место после США и Китая. Развита высокая технология (электроника и робототехника), транспортное машиностроение, включая автомобилестроение и судостроение, станкостроение. Рыболовный флот составляет 15% от мирового. Япония является одним из лидеров научно-технического прогресса, занимает ведущие позиции по уровню образования и социальному обеспечению населения.