

Таким образом, российский опыт создания ФПГ демонстрирует как позитивные, так и негативные стороны, которые следует учитывать при разработке согласованной экономической политики в рамках Союзного государства и СНГ. К позитивным сторонам нужно отнести бесспорный факт роста числа официально зарегистрированных ФПГ — 84 за 7 лет.

Второй позитивный момент заключается в том, что само по себе объединение предприятий и организаций подтверждает наличие эффектов от использования этой корпоративной формы. Роль групп в хозяйственной жизни государства усиливается, хотя они и выполняют пока только одну функцию — мобилизации имеющихся в стране ресурсов.

К негативным сторонам следует отнести ухудшение показателей деятельности ряда ФПГ.

Ф.А. Дмитрикович
НИЭИ Минэкономики РБ (Минск)

ЗНАЧЕНИЕ ТНК В ЭКОНОМИКЕ И ФОРМИРОВАНИЕ НАЦИОНАЛЬНЫХ КОНКУРЕНТОСПОСОБНЫХ КОРПОРАЦИЙ

Динамичное развитие национального хозяйства любой страны мира в процессе глобализации мировой экономики напрямую увязывается с привлечением в экономику прямых инвестиций транснациональных корпораций (ТНК). Большинство стран рассчитывает на положительные результаты деятельности дочерних предприятий ТНК или их других форм (совместные и иностранные предприятия), заключающиеся в увеличении объемов промышленного производства, экспорта, в росте занятости населения.

По данным Минстата Республики Беларусь, за последние 6 лет число работающих на этих предприятиях увеличилось с 18 тыс. до 64,5 тыс. человек и составили в 1999 г. 1,4% общего числа занятых в стране. Доля выпущенной ими продукции в общем объеме производства промышленности за этот же период возросла с 1,7 до 8,4%. При этом для иностранных и совместных предприятий характерен более высокий рост производства, чем на отечественных предприятиях. Так, за 1999 г. по сравнению с 1998 г. прирост производства на предприятиях с иностранными инвестициями составил 308%, против 10,3% на отечественных (табл. 1).

Таблица 1. Темпы выпуска продукции

Показатели	1994	1995	1996	1997	1998	1999
Выпуск продукции иностранными и совместными предприятиями	13,7	-11,0	52,1	146,4	-64,0	308,5
Выпуск продукции отечественными предприятиями	-14,6	-11,7	3,5	18,8	12,4	10,3

Вместе с тем, учитывая то обстоятельство, что в Республике Беларусь дочерних предприятий как таковых пока не присутствует (за исключением бывшего “Форда”), а существует иностранный капитал, который принадлежит различным субъектам хозяйствования за границей (в том числе и филиалам ТНК), то, очевидно, будет справедливым рассматривать влияние СП и ИП на экономику Беларуси как идентичные для дочерних предприятий ТНК, так как последние организуют свою деятельность в таких же правовых рамках – в форме создания СП или ИП.

Исследование и анализ участия иностранного сектора в объемах промышленного производства позволил в табл. 2. оценить влияние иностранного сектора на экономический рост в Беларуси.

Таблица 2. Влияние иностранного сектора на экономический рост

Показатели	1994	1995	1996	1997	1998	1999
Экономический рост	-12,6	-10,4	2,8	11,4	8,4	3,4
в том числе: за счет иностранного сектора, процентных пунктов	0,03	-0,16	0,32	0,38	-0,12	0,37

Данные табл. 2. показывают, что влияние ИП и СП на темпы экономического роста имеют горнообразную траекторию. Причем иностранный сектор дважды понижал экономический рост: в 1995 г. и 1998 г. соответственно на 0,16 и 0,12 процентных пункта, т. е. рост в эти годы должен был бы быть выше. В остальные годы иностранный сектор показывал положительные результаты. Однако влияние иностранного сектора на экономический рост настолько мал, что показатели соотносимы со статистической погрешностью.

В целом же роль предприятий с иностранным капиталом в изменении динамического рисунка объемов национального производства весьма незначительна. Значение ИП и СП в Рес-

публике Беларусь на данном этапе сводится в основном к некоторому усилению или, наоборот, ослаблению внутренних тенденций экономического развития. Инвестиционная деятельность таких предприятий хотя и оказывала в целом позитивное влияние на белорусскую экономику, но этого было совершенно недостаточно, чтобы решить накопленные внутренние проблемы. Низкая величина прямых иностранных инвестиций в 6% в любом случае говорит о упущенных возможностях Беларуси в плане выгодного сотрудничества с ТНК в виде создания более стойких и конкурентоспособных экономических субъектов.

Такая ситуация требует создания регулируемого механизма по становлению и развитию национальных корпораций в Республике Беларусь. Ориентация на эффективное взаимодействие с иностранными ТНК и одновременный механизм формирования отечественных корпораций требует создания адекватных правовых, экономических, организационных механизмов управления. В Республике Беларусь структурообразующую основу экономики составляли и будут составлять крупные предприятия. Однако, являясь монополистами в национальной экономике, такие предприятия финансово, экономически и организационно слабы на мировых рынках. Поэтому необходимо объединение всех этих факторов для достижения единой цели – максимального извлечения прибыли.

Действующая правовая база в Беларуси не препятствует консолидации предприятий (Закон Республики Беларусь “О формировании финансово-промышленных групп”), но требует во всех случаях одобрения государства. Для этого требуется предоставить большое количество обоснований, планов и других документов, что уже на начальном этапе провоцирует негативную реакцию к объединению у предприятий. Такая позиция требует изменения: государство должно стимулировать консолидацию (объединение, слияние) предприятий, а сама процедура должна быть максимально упрощенной. Так, механизм становления и развития ТНК в промышленно развитых странах происходит при активной государственной поддержке, включающей ряд экономических и административных мер.

В целях формирования высокотехнологичных национальных корпораций и их перерастания в ТНК в основе должны стоять генерируемые наукоемкие технологии, которых в Беларуси имеется достаточное количество. Такая процедура должна иметь четкий механизм государственной поддержки. Так, в состав государственных программ социально-экономическо-

го развития необходимо включить мероприятия (задачи) по созданию новых производственных мощностей для отечественных корпораций, что позволит резервировать государству средства для развития их конкурентоспособности. Вместе с тем необходимо отменить таможенные пошлины и НДС на ввозимое сырье, материалы и оборудование, не производимые в Беларуси, но необходимые для нужд своих предприятий. Предоставить льготы по налогу на доходы иностранных ТНК за услуги, оказываемые ими предприятиям республики при проведении выставок, и на доходы от рекламной деятельности, других мероприятий, способствующих продвижению белорусских идей и продукции на зарубежные рынки. Уменьшить или освободить от налога на прибыль продукцию предприятий входящих в состав ТНК, но только произведенную для нужд ТНК. Стимулировать предприятия для получения сертификата качества ИСО 9000, и проведение работ для выхода на ИСО 9001, ИСО 14000 и ИСО 21000.

Становление и развитие национальных корпораций должно отвечать ряду требований, что позволит формировать конкурентоспособные и перспективные в развитии предприятия, направляющие свои усилия на постоянное и неуклонное расширение экспорта продукции. В частности, находим нужным, чтобы такие требования содержали следующие условия:

- минимальный уровень капитализации (оплаченного капитала) должен составлять около 1,5—2 млн. долл.;
- минимальный объем ежегодного экспорта после выхода на проектную мощность — не менее 15—20 млн. долл.;
- минимальный объем экспорта — более 1 млн. долл. в не менее чем десять стран мира.

Кроме того, в первые пять — семь лет после выхода на проектную мощность отечественной ТНК требования должны повышаться.

А.П. Левкович
БГЭУ (Минск)

ДЕВАЛЬВАЦИЯ БЕЛОРУССКОГО РУБЛЯ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

Значимость тех или иных инструментов макроэкономической политики государства предопределяется моделью национальной экономики. Национальная экономика Республики