

Серьезной проблемой Фонда является эффективность условий, выдвигаемых при предоставлении кредитных ресурсов. Предлагается ввести следующие квалификационные условия для стран, обращающихся за помощью к МВФ: 1. Обеспечение свободы выхода на национальный рынок и работы для иностранных финансовых институтов; 2. Регулярная публикация структуры невыплаченного государственного и гарантированного государством долга и внебалансовых обязательств; 3. Адекватная капитализация коммерческих банков; 5. Необходимые фискальные требования. Развивающиеся страны, которые отвечают этим квалификационным условиям, должны иметь право немедленного доступа к финансовым ресурсам Фонда; развивающиеся страны, которые не могут пройти данную квалификацию, не имеют доступа к ресурсам, за исключением выходящей за рамки ситуации, когда кризис в одной стране угрожает всей мировой экономике. Большие индустриальные страны не смогут рассчитывать на финансовую помощь МВФ; национальные центральные банки должны взять на себя эту функцию.

<http://edoc.bseu.by>

Е.В. Петриченко
БГЭУ (Минск)

ПРОБЛЕМЫ ВОЗДЕЙСТВИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ МИГРАЦИИ КАПИТАЛА НА НАЦИОНАЛЬНУЮ ЭКОНОМИКУ

Становление рыночной экономики в государствах с административно-командной системой предполагает развитие не только товарно-денежных отношений внутри страны, но и возрастающее приобщение ее к мировой хозяйственной системе.

Развитие хозяйственных связей осуществляется посредством различных форм международного экономического сотрудничества, в основе которого лежит международное разделение труда, несущее в себе ощутимые взаимные выгоды и создающее предпосылки для взаимодействия и интеграции государств, результатом которых является формирование мирового хозяйства.

Современное мировое хозяйство представляет собой совокупность национальных хозяйств отдельных стран, связанных между собой системой международных экономических отношений. Именно они в настоящее время являют собой обшир-

ный комплекс торговых, производственных, научно-технических, финансовых связей между государствами, приводящих к обмену экономическими ресурсами и совместной экономической деятельности, основу развития которых составляет возможность вывоза капитала и более эффективного его использования за границей.

На сегодняшний день значительная часть международного движения капиталов осуществляется между промышленно развитыми странами, что объясняется более благоприятным экономическим и политическим климатом. Кроме того, проявляется стремление захватить наиболее емкие рынки сбыта, получить доступ к достижениям НТР. Сказывается также и сокращение удельного веса сырья в производстве в силу расширения применения энерго- и материалосберегающих технологий, углубления степени переработки сырья.

Уровень инвестиций как национальных, так и иностранных оказывает существенное воздействие на процесс расширенного воспроизводства, а, следовательно, и на объем национального дохода общества. Этот уровень определяется действием ряда факторов.

Во-первых, процесс инвестирования зависит от ожидаемой нормы прибыли, или рентабельности, предполагаемых капиталовложений, поскольку если эта рентабельность, по мнению инвестора, слишком низка, то вложения не будут осуществлены.

Во-вторых, инвестор всегда учитывает альтернативные возможности капиталовложений, т.к. он может, например, разместить свои капиталы в банке. Решение в данном случае будет зависеть от величины банковского процента.

В-третьих, рост инвестиций зависит от уровня налогообложения и вообще налогового климата в данной стране или регионе. Слишком высокий уровень налогообложения не стимулирует инвестиции, хотя вопрос о том, какие ставки налога считать высокими, а какие низкими, не может быть решен однозначно и окончательно.

В-четвертых, инвестиционный процесс зависит от процесса инфляции. В условиях обесценивания денег, когда калькуляция издержек представляет значительную неопределенность, процессы долговременного инвестирования становятся непривлекательными и предпочтение может быть отдано спекулятивным операциям.

Вывоз капитала за рубеж выгоден как вывозящей, так и принимающей стороне.

Страны, осуществляющие инвестиционные вложения за границей, получают определенный выигрыш, поскольку сокращаются транспортные издержки, преодолеваются тарифные и нетарифные барьеры зарубежных государств, которые обычно сдерживают товарный экспорт, а если местное производство позволяет лучше учитывать внутренние требования рынка, дает доступ к новым технологиям, дешевым факторам производства. Помимо этого, зарубежная деятельность позволяет компаниям использовать различия в национальных законодательствах отдельных стран для наиболее выгодной политики в области цен и налогов, решать задачи оптимального размещения и диверсификации отраслей, позволяет маневрировать при изменении валютных курсов.

Прямые инвестиции оказывают воздействие на экспортную деятельность компаний, стран. С одной стороны, зарубежное производство может играть роль альтернативы товарному экспорту из собственной страны. В этом случае данное воздействие носит скорее сдерживающий характер по отношению к экспорту. С другой стороны, зарубежное производство нуждается в поставках оборудования и сырья, влечет за собой последующие поставки запасных частей, материалов и продажу услуг. Кроме того, продукция предприятий, расположенных за рубежом, реализуется не только на внутреннем рынке, она может направляться в страну базирования капитала или в третьи страны, где расположены другие подобные предприятия, составляющие вместе единую технологическую цепочку. В данном случае прямые инвестиции оказывают стимулирующее воздействие на экспортную деятельность, поскольку экспорт предпринимательского капитала не столько заменяет, сколько создает товаропотоки, в значительной своей части внутрифирменные (между предприятиями, принадлежащими одной компании и находящимися в разных странах).

Проникая в национальную экономику принимающих стран, капитал может существенно дополнить недостающие национальные ресурсы для инвестирования, принести новые технологии, оборудование, “ноу-хау”, повысить качество продукции и квалификацию рабочей силы за счет привлечения иностранных специалистов, экспертов и консультантов. Другими словами, иностранные инвестиции стимулируют производство и создают дополнительные рабочие места.

Вместе с тем использование прямых иностранных инвестиций (ПИИ) сопровождается рядом нежелательных экономических, а нередко — и экологических последствий.

1. Иностраный предпринимательский капитал вкладывается в национальную экономику однократно (при покупке или строительстве производства), в то время как репатриация прибыли происходит постоянно и наступает момент “старения инвестиции”, т.е. уравнивания величины ввезенного и вывезенного капитала. Иными словами, иностранный капитал уже перестает “работать” в интересах национальной экономики, поскольку утрачивает свою функцию дополнительного финансового источника при недостаточности национальных ресурсов. Кроме того, приводит к необходимости оттока определенных сумм в качестве платы за использованные инвестиции, что опять-таки снижает эффект их однократного вложения, сокращая величину получаемых национальным государством средств (доходов).

2. ПИИ вкладываются в те отрасли национальной экономики, где возможна максимальная прибыль, что обуславливает непропорциональное развитие отдельных отраслей.

3. Вывоз экологически “грязных” производств из высокоразвитых стран со строгими экологическими нормами в менее развитые государства, что наблюдается в настоящее время, ухудшает экологическую обстановку в принимающей стране. Это обуславливает необходимость экономического обоснования целесообразности создания экологически небезопасных производств.

4. Использование в национальной экономике зарубежных ПИИ зачастую приводит к ужесточению конкуренции между отечественными товаропроизводителями, что является одной из причин их вытеснения с внутреннего рынка страны и, как результат, — различного рода социально-экономические последствия (безработица, рост цен, социальная напряженность и т.д.).

Исходя из вышеизложенного, для эффективного использования прямых иностранных инвестиций представляется целесообразным определение приоритетных направлений (отраслей) использования иностранного капитала. Выбор модели развития национальной экономики должен зависеть от общей программы развития страны, уровня экономического развития, национального законодательства, политических и экономических процессов, идущих в стране.