

ции в мировое хозяйство и необходимые протекционистские меры (относительно отечественных производителей), позволит Республике Беларусь на более эффективно развивать внешнеторговые отношения.

<http://edoc.bseu.by>

*Ю.Б. Смолякова, Н.Д. Зубарь
НИЭИ Минэкономики Республики Беларусь (Минск)*

ЗАЩИТА ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНТЕРЕСОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В СВЕТЕ ЕЕ ВСТУПЛЕНИЯ В ВТО

Положения ГАТТ о средствах торговой защиты, дают возможность защиты национальных производителей от конкуренции со стороны импорта. Существует три вида средств торговой защиты: защитные меры; антидемпинговые меры; компенсационные меры. Основное их отличие в том, что защитные меры используются применительно к “честной” торговле, а антидемпинг и компенсационные меры применяются в отношении “нечестной” торговой практики.

Основные принципы “Соглашения по защитным мерам” и их применимость в экономике Беларуси:

– ВТО обязывает своих членов отменять добровольные ограничения экспорта — импорта (ДЭО) или договоренности о разделе рынка (ДРР). Беларусь не член ВТО, т.е. в ближайшие годы следует широко применять ДЭО и ДРР в целях развития и повышения конкурентоспособности ведущих товаропроизводителей, с последующим постепенным переходом на нормы ВТО.

– Учет “серьезности ущерба” при применении мер защитной политики. Такой ущерб выражается в “значительном общем ухудшении позиции” большинства национальных товаропроизводителей. В связи с этим необходимо разработать систему показателей оценки “серьезности ущерба”.

– Определение органов, ответственных за проведение расследований при угрозе “торговых войн”. К ним надо отнести органы управления, конкретные предприятия и объединения. Важное значение имеет установление взаимосвязей между ними и определение порядка взаимодействия с “внешней средой” в лице стран-импортеров и экспортеров, а также их компаний и ассоциаций.

Анализ торговой практики показывает, что многие страны несут большие экономические потери из-за боязни “торговых войн”, вследствие недооценки складывающейся в мировой торговле ситуации, а также в силу неумения применять имеющиеся правовые нормы, установленные ВТО (отсутствует опыт).

Применение защитных мер предполагает обеспечение структурных перестроек в хозяйстве и скорее усиление, чем ограничение конкуренции на международных рынках. Надо умело подстегивать производителей товаров и услуг. Защитные меры целесообразно применять на временной основе, чтобы дать хозяйству возможность приспособиться к усиливающейся конкуренции (совершенствование техники и технологии, рационализация производственных структур и др.), которая последует за отменой защитных мер.

Специальные и дифференцированные условия в отношении развивающихся стран и стран с переходной (к рынку) экономикой. ВТО применяет ряд более льготных нормативов и показателей оценки, что позволяет таким странам прибегать к программам и мерам, необходимым для проведе-

ния преобразований в течение переходного периода (включая запрещенные виды субсидий).

В то же время ВТО ставит жесткие условия. Так, член ВТО "должен обеспечить соответствие своих законов, правил и административных процедур обязательствам по соглашениям ВТО".

Создание национального законодательства по применению защитных мер, отвечающего требованиям ВТО, было положено принятием в 1998 г. Закона "О государственном регулировании внешнеторговой деятельности" и Закона "О мерах по защите экономических интересов Республики Беларусь при осуществлении внешней торговли товарами". Ряд положений национального законодательства отражает базовые принципы ВТО, что является положительным фактом, подтверждающим намерение республики стать членом этой организации. Однако до вступления в ВТО Беларусь не обязана использовать нормы ВТО, что может быть использовано отечественными производителями. По сути, белорусская промышленность отныне имеет возможность отстаивать свои интересы и бороться с демпинговым, субсидионным или просто возросшим импортом не административно-командными, а международно признанными методами.

Е.Ю. Соболевский
БГЭУ (Минск)

РЕГУЛИРОВАНИЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В ТРАНСФОРМАЦИОННОМ ПЕРИОДЕ

Процесс успешного реформирования экономики в значительной мере зависит от роста внешнеторговой эффективности. Последняя может развиваться только при условии функционирования прогрессивной системы регулирования внешней торговли страны.

Эволюция механизма национальной внешней торговли предполагает создание на базе передового международного опыта и с учетом национальных особенностей новых механизмов и институциональных основ внешне-торгового регулирования.

Вопросы проведения внешнеторговой политики направлены на достижение целей экономического роста. Иными словами государственное регулирование внешней торговли направлено на решение основополагающих задач государства в области развития национальной экономики. Пути, средства и методы, применяемые для достижения намеченных стратегических ориентиров, выбираются в соответствии с конкретными экономическими и политическими условиями.

Разработка и реализация внешнеторговой политики, непосредственно связаны с функциями системы государственного регулирования, которые заключаются в обеспечении с помощью экономических и административных мер реализации текущих и долгосрочных целей государственной стратегии в области внешней торговли, анализе и оценке достигнутых результатов, корректировке методов и степени воздействия в зависимости от текущей ситуации.

Открытие экономики и интеграция в мировой рынок обычно рассматриваются как основные цели, стоящие перед государствами с переходной экономикой. Практически все страны трансформации провели реформы,