

ВСТУПЛЕНИЕ ВО ВСЕМИРНУЮ ТОРГОВУЮ ОРГАНИЗАЦИЮ КАК НЕОБХОДИМОЕ УСЛОВИЕ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

В целях развития внешнеэкономической деятельности, углубления интеграции в мировое хозяйство необходимостью является расширение сотрудничества с международными торговыми организациями, и, в частности, с Всемирной торговой организацией (ВТО). Вступление в ВТО — непременное условие дальнейшей интеграции Беларуси в систему мирохозяйственных связей.

В настоящее время в экономической литературе встречаются два противоположных мнения по поводу необходимости проведения соответствующих мероприятий по вступлению в ВТО.

Одна из позиций относительно данного вопроса формулируется следующим образом: вступление в ВТО необходимо, но недопустимо добиваться этого любой ценой. Данная точка зрения базируется на мнении о том, что продолжая переговоры с ВТО, государству следует использовать время для повышения конкурентоспособности отечественных производителей и усиления защиты отдельных секторов внутреннего рынка. Вместе с тем, необходимо четко определить приоритеты структурной политики государства на ближайшие годы и конкретизировать основные положения программы по совершенствованию механизма поддержки экспорта и регулирования импорта. Результаты проведения такой работы позволят определить пределы уступок, на которые следует идти в целях присоединения к мировому торговому сообществу.

Кроме этого, целесообразным является и определение экономического эффекта (выигрыш или потери) от каждого конкретного действия на пути сближения Республики Беларусь с ВТО.

Вместе с тем, сформировалось и обратное суждение относительно решаемого вопроса. Некоторые экономисты полагают, что вступление в ВТО — чрезвычайная необходимость. Интеграция во всемирную торговую организацию не только позволит расширить объемы экспорта отечественной продукции на зарубежные рынки (вследствие избежания дискриминации и применения антидемпинговых мер по отношению к белорусским экспортерам), но и создаст благоприятные условия для привлечения зарубежного капитала.

Учетные, придерживающиеся второй точки зрения, игнорируют тот факт, что вступление в ВТО обязывает Республике Беларусь к реализации основного принципа этой организации — осуществить либерализацию внешне-торгового режима, что в последствии должно привести к сокращению уровня импортных таможенных пошлин, устранению нетарифных барьеров, сокращения поддержки отечественных производителей и пр. Эти процессы могут иметь негативные последствия для экономики республики ввиду ухудшения финансового состояния национальных товаропроизводителей в результате вытеснения отечественной продукции с внутреннего рынка.

Таким образом, необходимость вступления в ВТО очевидна, но не стоит добиваться ее любой ценой. Только тщательно продуманная государственная политика, сочетающая в себе последовательные шаги по интегра-

ции в мировое хозяйство и необходимые протекционистские меры (относительно отечественных производителей), позволит Республике Беларусь на более эффективно развивать внешнеторговые отношения.

Ю.Б. Смолякова, Н.Д. Зубарь
НИЭИ Минэкономики Республики Беларусь (Минск)

ЗАЩИТА ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНТЕРЕСОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В СВЕТЕ ЕЕ ВСТУПЛЕНИЯ В ВТО

Положения ГАТТ о средствах торговой защиты, дают возможность защиты национальных производителей от конкуренции со стороны импорта. Существует три вида средств торговой защиты: защитные меры; антидемпинговые меры; компенсационные меры. Основное их отличие в том, что защитные меры используются применительно к “честной” торговле, а антидемпинг и компенсационные меры применяются в отношении “нечестной” торговой практики.

Основные принципы “Соглашения по защитным мерам” и их применимость в экономике Беларуси:

– ВТО обязывает своих членов отменять добровольные ограничения экспорта — импорта (ДЭО) или договоренности о разделе рынка (ДРР). Беларусь не член ВТО, т.е. в ближайшие годы следует широко применять ДЭО и ДРР в целях развития и повышения конкурентоспособности ведущих товаропроизводителей, с последующим постепенным переходом на нормы ВТО.

– Учет “серьезности ущерба” при применении мер защитной политики. Такой ущерб выражается в “значительном общем ухудшении позиции” большинства национальных товаропроизводителей. В связи с этим необходимо разработать систему показателей оценки “серьезности ущерба”.

– Определение органов, ответственных за проведение расследований при угрозе “торговых войн”. К ним надо отнести органы управления, конкретные предприятия и объединения. Важное значение имеет установление взаимосвязей между ними и определение порядка взаимодействия с “внешней средой” в лице стран-импортеров и экспортеров, а также их компаний и ассоциаций.

Анализ торговой практики показывает, что многие страны несут большие экономические потери из-за боязни “торговых войн”, вследствие недооценки складывающейся в мировой торговле ситуации, а также в силу неумения применять имеющиеся правовые нормы, установленные ВТО (отсутствует опыт).

Применение защитных мер предполагает обеспечение структурных перестроек в хозяйстве и скорее усиление, чем ограничение конкуренции на международных рынках. Надо умело подстегивать производителей товаров и услуг. Защитные меры целесообразно применять на временной основе, чтобы дать хозяйству возможность приспособиться к усиливающейся конкуренции (совершенствование техники и технологии, рационализация производственных структур и др.), которая последует за отменой защитных мер.

Специальные и дифференцированные условия в отношении развивающихся стран и стран с переходной (к рынку) экономикой. ВТО применяет ряд более льготных нормативов и показателей оценки, что позволяет таким странам прибегать к программам и мерам, необходимым для проведе-