

Усиление открытости белорусской экономики в системе мировой глобализации втягивает национальный рынок труда в мировую, предопределяя его функционирование в качестве сегмента последнего (по законам спроса и предложения, ценовой и неценовой конкуренции) в соответствии с присущими ему законами и закономерностями. Закономерности конкурентного взаимодействия продавцов и покупателей рабочей силы в рамках системы ценовых и неценовых факторов спроса и предложения предопределяют ее движение в точки наиболее эффективного и рационального использования, а они находятся отнюдь не в рамках нашего национального рынка труда. Из этого вытекает опасность неконтролируемой и зачастую безвозвратной миграции рабочей силы за границу, на более привлекательные сегменты мирового рынка труда.

Стабилизирующим национальную экономику можно считать такое включение рабочей силы страны в мировую совокупную рабочую силу на заграничных сегментах МРТ, которое не сокращая трудовой потенциал страны, обеспечивает прирост ее национального богатства за счет более эффективного и рационального использования национальной рабочей силы и (или) включения в трудовой процесс не использовавшейся на национальном рынке труда рабочей силы. При этом необходимо соблюдение условий возвратной миграции рабочей силы и возвращения (хотя бы частичного), на родину денежных средств, заработанных за границей. В условиях открытости экономики и падения так называемого “железного занавеса” и экспорт, и импорт рабочей силы в нашей стране имеют объективную основу нарастания.

Междивилизационная борьба за ресурсы, являясь одним из важнейших вызовов XXI века, в значительной мере разворачивается на рынке трудовых ресурсов. Устойчивое развитие национальной экономики Беларуси во многом предопределяется нашими успехами или неудачами в этой борьбе. Сохранение и преумножение трудового потенциала страны ни в коем случае не связано с административным, неэкономическим удержанием рабочей силы на национальном сегменте рынка труда, а связано с экономически обоснованным, эффективным ее продвижением на различные сегменты МРТ. В систему МРТ мы начали втягиваться сравнительно недавно, когда многие ниши на нем уже были заняты, что в значительной мере предопределяет специфику экспортно-импортных потоков белорусской рабочей силы. Для их оптимизации необходимо отслеживать конъюнктуру различных сегментов МРТ и определять конкурентные преимущества белорусской рабочей силы на них. Ведь опыт многих стран говорит о том, что доходы от экспорта рабочей силы могут быть не меньше, а иногда и больше, чем доходы от товарного экспорта.

<http://edoc.bseu.by>

*В.Н. Бусько  
БГЭУ (Минск)*

## **ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ МЫСЛИ БЕЛАРУСИ КОНЦА XIX — НАЧАЛА XX ВЕКА**

В аспекте актуализации проблем повышения эффективности внешней торговли, связанной с переходом Республики Беларусь к рыночным отношениям, немаловажное значение имеет изучение и возможное использова-

ние результатов теоретико-прикладных исследований белорусских экономистов в конце XIX — начала XX в. Как и сейчас, экономика Северо-Западного края России (большая часть которого ныне входит в состав Республики Беларусь) перестраивается на рыночный механизм и остро встал вопрос ее вхождения в Европейское экономическое пространство.

Осуществленный нами анализ имеющейся литературы того времени позволяет обобщить и систематизировать полученные теоретико-прикладные результаты в процессе исследований проблем внешней торговли. Эти результаты можно свести к сформированию двух направлений в экономической мысли по этой проблеме.

Сторонники быстрого вхождения России и Беларуси, в частности, в мировой рынок и международное разделение труда, рассматриваемый важнейшим фактором роста производительных сил страны, обосновали необходимость снятия всех преград, препятствующих развитию рыночных отношений в отечественной экономике. Это проявилось в защите фритредерских идей во внешней торговле (с ссылками на аргументы А. Смита и Д. Рикардо), разработке мер по достижению устойчивости национальной валюты и переходе к установлению свободного валютного курса, активному привлечению иностранного капитала, а также гибкой регулировке таможенной политики. Наиболее полно теоретическое обоснование этому дал профессор политэкономии Горыгорецкого земледельческого института Ю. Янсон, резко выступивший против идеологов протекционизма в лице Ф. Листа, Кольбера и Канкринна.

Сторонники же сохранения исторически сложившейся структуры отечественной экономики и ведущей роли аграрного сектора отстаивали аграрный протекционизм, необходимость жесткого государственного регулирования внешней торговли, выходящая одновременно против перехода национальной валюты на золотой стандарт (к которому перешли к концу XIX в. большинство развитых стран Европы) и активного привлечения иностранного капитала. Среди трудов этого направления можно выделить исследования членов местных сельскохозяйственных обществ (Я. Бороховича, В. Свенцицкого, Ф. Глинки) и сотрудников белорусского журнала "Крестьянин" (Вильно, 1906—1915 гг.). Так, например, Ф. Глинка утверждал, что "фиксация валютного курса необходима лишь для развития у нас иностранной промышленности, разбазаривающей наше богатство" и выгодна "международным финансовым спекулянтам".

В целом в экономической мысли Беларуси того периода довольно четко прослеживалась связь теоретико-прикладных подходов к проблеме внешней торговли с общими представлениями о дальнейшем экономическом развитии страны: если исследователь стоял на позиции интеграции России с Европой, то он обосновывал важность либерализации внешней торговли, а, напротив, те, кто считал Россию самобытной, ратовали за проведение отличной от европейских стран внешнеэкономической политики. Вместе с тем, несмотря на различные взгляды на внешнюю торговлю, представители указанных направлений обратили внимание на необходимость интенсивного изучения состояния производительных сил Беларуси, структуры ввоза и вывоза, совершенствования ее статистики и выявления тенденций во внешнеторговом балансе. Их усилиями впервые были сделаны попытки определения влияния таможенной, тарифной, ценовой, кредитной и валютной политик, транспорта и месторасположения региона на эффективность экономического развития Беларуси в целом и отдельных от-

раслей. В заключении можно сказать, что в конце XIX — начале XX в. были заложены основы формирования самостоятельного направления в экономической науке — экономика внешней торговли.

*М.В. Василевская*  
*НИЭИ Минэкономики Республики Беларусь (Минск)*

## ОСНОВНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ ВТО ПРИ ПРИЕМЕ НОВЫХ ЧЛЕНОВ

Многие страны выразили намерение стать полноправными участниками многосторонней системы регулирования торгово-экономических отношений ГАТТ/ВТО. Темпы институциональных преобразований являются фактором, определяющим сроки вступления в ВТО стран с переходной экономикой. Конкретные условия, на которых ВТО принимает ту или иную страну в свои ряды, также зависят от того, какой статус она получает в момент присоединения. Для развивающихся стран в некоторых соглашениях предусмотрены льготы. Необходимо отметить, что ВТО не располагает объективным определением “развивающейся страны”, только члены Рабочей группы могут присвоить эту категорию в результате переговоров. Ни Грузия, ни Кыргызстан не получили статуса развивающейся страны в ВТО, в то время как Южная Корея и Гонконг имеют такой статус.

В процессе переговоров по доступу к рынкам товаров и услуг подходы стран — членов ВТО определяются уровнем экономического развития кандидата и страны — члена Рабочей группы, объемом товарооборота между ними, а также “степенью либеральности” первоначальных предложений кандидата к двусторонним переговорам. Общим принципом в данном случае можно считать требование взять на себя обязательства более высокие, чем у стран — членов ВТО, находящихся на сопоставимом уровне экономического развития.

В процессе присоединения к ВТО ряд стран-кандидатов последовательно придерживались позиции не брать на себя обязательств, которые прямо не вытекают из действующих соглашений, другие запросили переходные периоды для выполнения положений некоторых многосторонних соглашений. И здесь ВТО старается не предоставлять льгот.

Обязательства в областях, формально не регулируемых ВТО, — это приватизация и ценовая политика. Например, Кыргызстан обязался ежегодно предоставлять членам ВТО информацию о проведении приватизации, а также по ряду других сфер экономической политики. В области ценовой политики Кыргызстан принял обязательство по прозрачности и иным вопросам ценового регулирования.

В ходе Уругвайского раунда Канада, США, ЕС и Япония выдвинули так называемые “нулевые секторальные инициативы”, по отношению к которым позиции стран-кандидатов значительно отличались. Одни высказывались за необходимость тщательного изучения экономических последствий такого присоединения, другие страны заявили о своей готовности взять на себя данное обязательство.

Также обычно члены ВТО настаивают на присоединении к необязательным соглашениям ВТО с ограниченным кругом участников (по гражданской авиатехнике, информационным технологиям, государственным закупкам). Это связано с тем, что первые два относятся к важным экспортным отраслям ведущих стран ВТО, а последние — к серьезному инстру-