

Во втором случае расчет элементов матрицы должен учитывать издержки по размещению дополнительного заказа и его приобретению, потери в связи с простоями производства и из-за снижения объемов продаж.

В результате решения предлагаемой модели определяется наиболее приемлемая величина запаса, которая обеспечит максимальный выигрыш или минимальный проигрыш при неблагоприятно складывающейся хозяйственной ситуации.

Таким образом, формирование стратегии закупок на основе определения рейтинга поставщиков и разработки оптимальных решений в сфере управления запасами значительно улучшает качество материально-технического снабжения, способствуя тем самым повышению эффективности хозяйствования.

Е. В. Петриченко
БГЭУ (Минск)

СП КАК УСЛОВИЕ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА

Важнейшим показателем социально-экономического прогресса, уровня жизни населения любой страны является качество и конкурентоспособность продукции. Многие проблемы современного мира вообще и нашего государства, в частности, начиная от дефицита сырьевых и энергетических ресурсов до экологических кризисов, имеют своим источником недостатки в качестве создаваемой и потребляемой продукции.

Так, в настоящее время только 5 % продукции, производимой в Республике Беларусь, соответствуют международным стандартам. Материалоемкость продукции на 20 - 25 % выше аналогичного показателя за рубежом. Используется несовершенная технология: только 18 % всего парка машин может быть отнесено к технике мирового уровня, из которых только 4 % задействовано в технологических процессах на уровне мировых стандартов.

Невысокий уровень качества и низкая эффективность производства обусловили неконкурентоспособность продукции отечественных предприятий не только на внешнем, но и на внутреннем рынке.

В этой связи проводимая реформа хозяйственного механизма должна обеспечить не просто переход от командно-административных методов к экономическим, но и создание реальных стимулов интенсивного развития производства на основе внедрения в производство достижений НТП, наиболее обобщающим показателем которых является высокое качество и конкурентоспособность продукции.

В настоящее время в нашей республике, экономика которой находится в условиях трансформационного периода, именно качество работ, продукции и услуг должно быть одним из наиболее эффективных средств, призванных сыграть роль определяющего фактора в успехе проводимых рыночных преобразований и преодоления кризисных явлений. Только высокое качество продукции может

обеспечить ее конкурентоспособность на рынках, а, следовательно, привести к экономической стабилизации. Именно это, по существу, единственный путь к выживанию в условиях формирующегося рынка для всех без исключения отраслей и предприятий.

Однако, положение еще усугубляется и тем, что на сегодняшний день износ основных производственных фондов достиг 64 - 79 %. В такой ситуации для того, чтобы избежать потери промышленности, необходим значительный объем инвестиций в экономику Беларуси. По некоторым оценкам для структурных преобразований потребуется 50 млрд. долл. США. Пока же необходимо отметить, что практически во всех основных производственных отраслях наблюдается спад инвестиционной активности.

Поэтому, как представляется, в сложившихся условиях одним из направлений выхода Республики Беларусь из кризисного состояния является активное привлечение и эффективное использование иностранных инвестиций через создание в республике совместных предприятий.

Именно в рамках СП производство выступает как единый процесс для обоих партнеров. И этот процесс лежит в основе новой, более высокопроизводительной силы труда, которая позволяет партнерам получать дополнительную выгоду. Посредством создания СП обеспечивается приток в страну не только капитала, но и современных средств производства, методов управления, новых технологий и ноу хау, способствующих повышению качества и конкурентоспособности продукции и, как следствие, - прибыльности и рентабельности хозяйствующих субъектов.

Кроме того, поскольку технологическая конкуренция на сегодняшний день приводит к сокращению "цикла жизни" продукта, а опережение конкурента в более быстрой поставке на рынок более новых и технически совершенных изделий - решающая предпосылка коммерческого успеха, именно поэтому возрастает необходимость усиления взаимосвязей между партнерами независимо от их национального происхождения на основе совместного предпринимательства.

Это связано также и с тем, что присутствие иностранного капитала в совместных предприятиях обеспечивает формирование их взаимоотношений с окружающей средой на действительно рыночной основе; позволяет соотносить свои издержки, свой технический уровень с мировым; создает эффект их участия в мировой конкуренции без непосредственного присутствия на внешнем рынке.

Кроме того, выступая совладельцами предприятий и неся равный с национальными партнерами коммерческий риск, зарубежные фирмы оказываются заинтересованными в эффективности, высоком техническом уровне и конкурентоспособности СП.

Таким образом, именно создание совместных с иностранным капиталом предприятий и повышение эффективности их функционирования обеспечат, как представляется, необходимый уровень качества и конкурентоспособности отечественной продукции, что, безусловно, сможет стать условием выхода республики на мировой рынок, присоединения к Европейскому Союзу и Всемирной Торговой Организа-

ции. И только выполнение белорусскими производителями требований мирового рынка к качеству продукции позволит им стать равноправными партнерами в международном товарообмене.

С.К. Матальцкая
БГЭУ (Минск)

КАЧЕСТВО ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Создание и совершенствование эффективных методов управления регулируемыми рыночными отношениями, разработка новых принципов налоговой политики, совершенствование отношений собственности предполагает детальное изучение бухгалтерской (финансовой) отчетности со стороны ее пользователей.

Считаем целесообразным в отчетах о прибылях и убытках допускать отклонения от установленных правил учета, включать дополнительные показатели, если это необходимо для более точного и достоверного отражения финансово-хозяйственной деятельности предприятия и его результатов. А для этого, прежде всего, необходимо избавляться от налоговой направленности действующей формы.

На наш взгляд, в отчете о прибылях и убытках должны найти отражение такие показатели как: валовая (балансовая) прибыль, прибыль от операций (по видам операций), прибыль до налогообложения, чистая прибыль и нераспределенная прибыль. А также обязательна информация, касающаяся объема реализации продукции, ее себестоимости, поступлений по процентам и доходам с инвестиций, уменьшение стоимости амортизации, расходов в связи с арендой и т.п. Данная информация может быть использована при проведении финансового анализа.

Предлагаемые в отчете как основные показатели прибыли определяются следующим образом:

Валовая (балансовая) прибыль представляет собой разность между поступлениями от продаж (выручка-нетто) и себестоимостью продаж.

Прибыль от операций - разность между выручкой-нетто и "чистой" себестоимостью реализованных продукции (работ, услуг), то есть без административно управленческих расходов.

Прибыль от операций минус расходы, не эксплуатационного характера определяют *прибыль до налогообложения*.

Чистая прибыль - прибыль остающаяся в распоряжении предприятия после уплаты налогов и подлежащая дальнейшему распределению. Оставшаяся после создания фондов прибыль называется *нераспределенной*.

Предлагаемое нами ниже, как форма отчета о прибылях и убытках (табл.), в первую очередь ориентирована на то, чтобы предприятие своевременно, без особого труда могло собрать и обобщить информацию о своей деятельности. Такая форма позволит:

- отразить обособленно прибыль от основной и финансовой деятельности;