

НЕМЕЦКИЙ ПУТЬ К ПРОЦВЕТАНИЮ

ЮРИЙ ГРУЗИЦКИЙ,

доцент БГЭУ, кандидат исторических наук

История восстановления и развития западногерманской экономики связана с деятельностью известного политического деятеля и экономиста Людвига Эрхарда, который около семи десятилетий тому назад, будучи министром экономики Баварии, выступил с предложением проведения радикальных социально-экономических реформ. Осуществленные позже преобразования сделали Западную Германию мощным процветающим государством, экономическим локомотивом Европы.

Фото: А. С. Смирнов

Однако начиналось все для страны бывшего Третьего рейха, потерпевшей сокрушительное поражение во Второй мировой войне, достаточно печально. Потеряв десятую часть населения, сократив производственный потенциал более чем наполовину, разделенная на четыре зоны оккупации Германия в середине 1940-х годов оказалась в тяжелейших экономических условиях: обесценивание денег, нехватка продовольствия и промышленных товаров первой необходимости, массовая безработица, процветание спекуляции, низкая деловая активность.

О сложнейшем положении промышленности страны свидетельствовало то, что спустя три года после окончания войны во многих крупных немецких городах большое число развалин оставались не разобранными. Из-за военных разрушений резко обострился жилищный кризис. Наблюдалась массовая эмиграция немцев из восточных областей Германии (население западных земель увеличилось с 40,3 млн. в 1939 году до 48,6 млн. в 1950 году).

Финансовое состояние страны характеризовалось полнейшим развалом. Количество денег, находившихся в обращении, во много раз превышало наличные товарные ресурсы, а государственный долг с 27,2 млрд. марок в конце 1938 года возрос к маю 1945 года до 377,3 млрд. марок. Инфляция достигала 600% по отношению к довоенному уровню. Активно процветал «бартер», а денежную функцию выполнял наиболее востребованный штучный товар – сигареты. Самой ходовой валютой в Германии в послевоенный период стала пачка американских сигарет.

«Это было время, когда мы в Германии занимались вычислениями, согласно которым на душу населения приходилось раз в пять лет по одной тарелке, раз в двенадцать лет – по паре ботинок, раз в пятьдесят лет – по костюму. Мы рассчитали, что только каждый пятый младенец может быть завернут в собственные пеленки и что лишь каждый третий немец может надеяться быть похороненным в собственном гробу», – вспоминал Л. Эрхард о том периоде разрухи и экономического хаоса.

Фото: А. С. Смирнов

В этих неимоверно трудных условиях в июне 1948 года были объявлены экономические реформы, направленные на либерализацию немецкой экономики. Их инициатором стал Л. Эрхард (1897–1977 гг.), который на тот момент являлся директором экономического управления «Бизонии» (оккупационная зона Германии, подконтрольная США и Великобритании). При основании ФРГ в сентябре 1949 года он занял пост министра экономики, на котором оставался во всех кабинетах канцлера Конрада Аденауэра. В 1957 году Эрхард стал заместителем федерального канцлера, а после смерти Аденауэра в 1963 году и до декабря 1966 года возглавлял правительство ФРГ.

Реформы, в осуществлении которых Эрхард принял самое активное участие, дали положительный результат в довольно короткие сроки. В 1948 году была проведена денежная реформа, цель которой – избавление от обесцененных денег и создание твердой валюты. Декретом оккупационной администрации рейхсмарки были объявлены недействительными и введены новые деньги – дойчмарки.

Обязательства банков и других учреждений старой Германии в основном аннулировались. Был учрежден Эмиссионный банк немецких земель и утвержден устав, регулирующий его отношения с частными банками. **Денежная реформа носила конфискационный, даже грабительский характер, однако давала возможность обуздать гиперинфляцию и начать экономическое развитие с чистого листа.**

При этом не следует забывать, что становление «германского чуда» происходило при активном содействии США, предоставивших Германии по известному плану Маршалла огромные финансовые средства – в общей сложности более 3 млрд. USD.

Философия реформы

На проведении реформ Эрхард активно настаивал еще в 1946 году, будучи министром экономики Баварии. Он выступал за формирование так называемого социального рыночного хозяйства, где стимулом для человека является стремление к собственному благополучию, и каждый работник старается принимать решения, которые идут на пользу ему и его семье, определенной группе. Социальная рыночная экономика считает двигателем общественного благополучия стремление человека к улучшению условий собственной жизни в совокупности с его социальной ответственностью.

Л.Эрхард считал, что рыночная экономика функционирует лишь при условии свободы – свободы потребления, выбора профессии и рабочего места, предпринимательской деятельности, распоряжения частным имуществом, включая средства производства. Он утверждал, что, обретя политическую свободу, нельзя оставаться экономически несвободными, как и экономическая свобода невозможна без свободы политической. Для Людвига Эрхарда процесс запуска рыночных механизмов представлялся не простым технико-экономическим мероприятием, а шагом к возрождению в обществе нравственных принципов, основанных на признании свободы и ответственности каждого.

Профессор Л.Эрхард предлагал возродить Германию, опираясь на свободную частную инициативу и конкуренцию в сочетании с активной деятельностью государства в жизни страны. Государство должно являться регулирующей и управляющей силой, способной формировать общество.

Вместе с тем направление, характер и способы такого вмешательства государства были ориентированы на формирование либеральной рыночной экономики, основанной на частной собственности на средства производства и защищенной законодательной системой власти. Государство того времени защищало рынок и в этой защите достигло значительных успехов.

Вслед за введением новой валюты последовала и **реформа цен**. Был принят закон о принципах хозяйственной структуры и политике цен. 90% цен отпускалось на свободу, отменялись административное распределение ресурсов и многочисленные нормативные документы, регулировавшие до этого экономические отношения. Периодически публиковались каталоги так называемых уместных цен, т.е. учитывающих состояние кошелька населения. В итоге цены выросли лишь на несколько процентов. Это объясняется и тем, что производительность труда только за первый год реформ повысилась на треть и поэтому инфляция на социально-экономическом положении населения серьезно не сказывалась. Характерно, что контроль за ценами на основные продукты питания в ФРГ сняли только в 1958 году, за транспортными и почтовыми тарифами – в 1966-м, уже в конце «эры Эрхарда».

Несколько позже были приняты законодательные акты о кредитной и налоговой политике, о мерах против произвольного завышения цен, антимонопольные и антикартельные указы и др.

Низкие налоги, свободные цены, антитрестовские и антикартельные законы, льготы для свободного частного инвестирования, защита внутреннего рынка от внешней конкуренции – все это и многое другое творило экономическое чудо, создавая общий климат защищенности, перспективы свободы действий в своем экономическом пространстве.

Факторы роста

Важнейшим звеном социального рыночного хозяйства Германии стал мелкий и средний бизнес как основа «благосостояния для всех». Политика государства на-

правлялась на его всемерную поддержку и развитие. Уже в 1953 году на предприятиях с числом до 500 человек работало более 50% всех занятых, где производилась половина промышленной продукции ФРГ. Для сравнения: в Беларуси по итогам 2015 года на малые и средние предприятия приходилось лишь 25% всех занятых в экономике, а доля таких организаций в ВВП составила 24,2%, при этом в последние годы наблюдается снижение данных показателей.

Важным фактором экономического роста Западной Германии являлось и то, что **страна в течение первых послевоенных лет не несла значительного бремени собственных военных расходов**, что позволило правительству направлять на капиталовложение большую часть национального дохода, чем США, Англия и другие развитые страны. Это объясняется тем, что до 1955 года ФРГ не имела права на собственные вооруженные силы и производство военной продукции.

Уже к началу 1949 года в Западной Германии обозначились рост экономики и производительности труда, повышение зарплат, понижение цен. К концу 1949 года валовой объем промышленного производства приблизился к уровню 1936 года (98,4%), а к концу 1950 года превысил его (114,4%). С 1953 года при росте масштабов производства, производительности труда и заработной платы цены стабилизировались или даже упали. Резко увеличился выпуск товаров широкого потребления, стройиндустрия успешно справлялась с возведением жилья для миллионов беженцев и граждан, оставшихся в период войны без крыши над головой.

Шло ускоренное развитие машиностроения, приборостроения, оптики, производство электроэнергии и других отраслей промышленности. Так, в 1950 году производство автомобилей по сравнению с 1936 годом увеличилось на 60,6%, тракторов – на 189,8%, электроэнергии – на 61,6%, добыча бурого угля – на 42,9%. В 1950 году по сравнению с 1936 годом объем производства в ФРГ вырос на четверть, в 1951 году – еще на 18%.

После некоторого замедления роста (1952–1953 годы) в экономике ФРГ наступил подъем, вызванный расширением основного капитала, техническим обновлением производства и поддержан-

ный специальными государственными мероприятиями с целью ускорить развитие основных отраслей тяжелой промышленности. Только за 1953–1956 годы промышленное производство возросло на 39%.

Быстрое расширение производственных мощностей сопровождалось некоторыми инфляционными явлениями. В этих условиях правительство приняло ряд мер, направленных на «приглушение конъюнктуры», что привело к некоторому сокращению темпов роста промпроизводства. Вместе с тем снижение динамики экономического роста обеспечило переход к более устойчивому прогрессу.

К середине 1950-х годов ФРГ по объему промышленного производства занимала третье место в капиталистическом мире после США и Великобритании, а по некоторым видам промышленной продукции обогнала британцев. За десять послевоенных лет доля Западной Германии в промышленной продукции стран с рыночной экономикой выросла в три раза (с 3% в 1946 году до 9,4% в 1955 году), а по объему золотых запасов ФРГ вышла на второе место после США.

С 1950 по 1960 годы валовой внутренний продукт ФРГ увеличился втрое. Существенно вырос жизненный уровень западногерманского населения. Потребление мяса за это время возросло на 70%, яиц – почти вдвое, цитрусовых – втрое, кофе – в четыре раза, сигарет – в три, пива – в 2,3 раза. Восемь миллионов западногерманских семей переселились в новые частные дома и квартиры. По дорогам страны бегало восемь миллионов новых автомобилей.

Таким образом, экономическую реформу Л.Эрхарда нельзя рассматривать как одноразовый акт. Его идеи воплощались в жизнь постепенно, месяцами, даже годами. Освобождение экономики от влияния бюрократии стало решающим шагом к возрождению в народе моральных принципов, основывающихся на признании свободы и ответственности каждого. Сегодня уже объединенная Германия – страна с самой мощной экономикой в Европе, страна, обеспечивающая высокий уровень благосостояния практически всем своим жителям и создавшая для своих граждан наиболее комфортные условия жизни.