

С точки зрения структуры внешний круг представляет разреженную сеть, которая изобилует пустотами. Хотя такие связи *guanxi* могут работать, но они довольно слабы, построены на простом знакомстве, требуют меньше средств для их поддержания. Однако такие связи могут предложить ценные возможности для расширения бизнеса и достижения долгосрочного успеха.

Периферийное расположение сети *guanxi* не означает, что такие связи не имеют значения. Наоборот, разреженная структура со слабыми связями может предложить уникальные выгоды. Разнообразные связи *guanxi*, основанные на знакомстве, предоставляют предпринимателям быстрый и недорогой доступ к новой информации и, что более важно, дают возможность роста бизнесу.

Как правило, практика установления и развития *guanxi* заключается в обмене подарками, оказании помощи или содействия партнерам, приглашении на банкеты и создании взаимных обязательств. Однако в высокотехнологичных, основанных на знаниях сферах бизнеса особую ценность в развитии связей *guanxi* приобретает обмен информацией.

Отдельное место занимают связи *guanxi* с государственными чиновниками. Если предприниматели работают в таких сферах, которые находятся в той или иной степени под контролем государства (или ресурсы для них распределяет государство), то *guanxi* с представителями официальных структур имеет критическое значение. Однако в сферах, где предприниматели могут полностью полагаться только на свои знания и умения, *guanxi* с чиновниками не играет значительной роли.

Таким образом, *guanxi* остается важной частью традиционной китайской культуры, которая отражает человеческие взаимоотношения. *Guanxi* играет значительную роль в проведении экономических реформ. Китайские предприниматели рассматривают отношения между людьми как одни из основополагающих в ведении бизнеса. В конфликтных ситуациях они прибегнут к своим сетям *guanxi*, т.е. к неформальным отношениям, основанным на личных связях, а не будут полагаться на формальные процедуры.

А. Королёнок, 3 курс, ДГЗ, БГЭУ, Минск

ПЕРСПЕКТИВЫ ВСТУПЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В ВТО

На современном этапе развития ни одна страна не может успешно развиваться без членства во Всемирной торговой организации.

Всемирная торговая организация (ВТО) – это международная экономическая организация, занимающаяся вопросами многостороннего регулирования торговли товарами, услугами и интеллектуальной собственностью.

ВТО является преемницей Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ, General Agreement on Tariffs and Trade – ГАТТ), которое было подписано 23 странами в Женеве в октябре 1947 года и вступило в силу 1 января 1948 года.

ГАТТ положило начало либерализации торговли товарами путем снижения импортных таможенных пошлин. На протяжении 47 лет (до создания ВТО) основной юридический текст ГАТТ оставался в том виде, в каком он был принят в 1948 году.

В дополнение к нему были приняты многосторонние соглашения с ограниченным кругом участников. Сегодня правила многосторонних торговых соглашений ГАТТ/ВТО используются как основа регулирования экспортно-импортных взаимоотношений более 150 стран. Правила ВТО являются также ориентиром для разработки и практического применения национальных законодательных и нормативных актов в области внешней торговли.

Сама организация является форумом, на котором в процессе коллективных обсуждений и переговоров формируются правила международной торговли и рассматриваются вопросы сокращения барьеров на ее пути.

Официальной датой создания ВТО является 1 января 1995 года. В соответствии с Соглашением об учреждении ВТО, которое было подписано 15 апреля 1994 года, странами-учредителями организации стали все договаривающиеся стороны – участники ГАТТ (на тот момент – 125 государств).

В 2013 году полноправными участниками ВТО являются 159 государств. Еще 27 государств имеют статус наблюдателя ВТО. Подавляющее большинство из них, в том числе Республика Беларусь ведут переговоры о присоединении к данной организации.

Переговоры по присоединению страны-кандидата к ВТО ведутся по 4-м направлениям:

- 1) приведение законодательства в соответствие с многосторонними соглашениями ВТО;
- 2) доступ на рынок товаров;
- 3) доступ на рынок услуг;
- 4) государственная поддержка сельского хозяйства.

Вступление в ВТО требует от страны-кандидата, выполнения ряда системных правил, обязательных для всех стран – членов организации. Рассмотрение вопросов о соответствии национального законодательства системным правилам ВТО осуществляется в ходе многосторонних заседаний Рабочей группы по присоединению к ВТО. По результатам заседания Рабочей группы страны-члены могут принять решение о переходе к очередному этапу переговоров исходя из достигнутых результатов по приведению национального законодательства присоединяющейся страны в соответствие с системными правилами ВТО. Этапы переговоров на данном направлении предусмотрены процедурой ВТО и представляют собой определенную последовательность принятия документов (Меморандум – Контрольный список – Сводный отчет – проект Доклада Рабочей группы).

Переговоры по доступу на рынки товаров и услуг проводятся на двусторонней основе с заинтересованными странами – членами Рабочей группы. В ходе переговоров по доступу на рынок товаров согласовываются максимальные ставки таможенного тарифа, которые присоединяющаяся страна не сможет превышать после вступления в ВТО. Переговоры по доступу на рынок услуг проводятся с целью определения максимальных уровней ограничений по доступу на рынок и изъятий из национального режима для иностранных услуг и поставщиков услуг, которые нельзя будет превышать после вступления в ВТО.

Основным результатом переговоров Республики Беларусь стало подписание итоговых протоколов о завершении двусторонних переговоров по доступу на рынок с

10-ю членами ВТО: Молдовой, Китаем, Кубой, Арменией, Кыргызстаном, Турцией, Болгарией, Индией, Панамой, Доминиканской Республикой. Кроме того, с Китаем впервые в истории Беларуси подписан Меморандум о взаимопонимании, предусматривающий взаимное признание статуса страны с рыночной экономикой. С рядом других стран существенно сближены позиции относительно будущих обязательств Республики Беларусь по доступу на рынки товаров и услуг. Удалось сузить и конкретизировать объем тех запросных требований стран-членов ВТО, которые для Республики Беларусь являются заведомо неприемлемыми.

Переговоры по государственной поддержке сельского хозяйства проводятся в формате специальных многосторонних заседаний, на которых стороны должны зафиксировать на основании базового периода максимальный уровень поддержки сельского хозяйства, оказываемой в Республике Беларусь посредством всех применяемых инструментов, с их разбивкой по «корзинам».

Перед нашей страной стоит сложнейшая задача: не отстать от России и не поступиться национальными интересами при вступлении во Всемирную торговую организацию. Поскольку около 60% внешней торговли Беларуси связано с российским рынком, на высшем государственном уровне принято стратегическое решение о синхронизации вступления в ВТО нашего государства и России, но, как показала практика, данное решение не было воплощено в реальность.

Следует отметить, что значительное преимущество от вступления в ВТО получают развитые страны и в долгосрочном плане глобализация открывает возможности для ускорения экономического роста менее развитых государств, помогает им подтягиваться к экономическим лидерам. Сможет ли Беларусь на пути в мировую торговлю не отстать от России, учитывая, что Россия на данном этапе обладает дополнительным политическим ресурсом, который позволяет ей гораздо быстрее влиться в мировую торговлю? Тем более что Беларусь не ставит задачу вступить в ВТО любой ценой. Страна намерена добиваться, чтобы предлагаемые условия вступления в эту организацию в первую очередь способствовали, а не затрудняли развитие национальной экономики.

В первую очередь Беларуси необходимо привести законодательство в соответствие с правилами ВТО. Среди основных направлений необходимо рассмотреть вопросы нетарифного регулирования, ценовой политики, государственной поддержки сельского хозяйства, налогообложения, порядок получения льгот и субсидий, лицензирования, стандартизации и технического нормирования, таможенного регулирования, защиты интеллектуальной собственности, и т.д.

Во многих случаях, как отмечают эксперты, радикальных изменений не потребуются, вполне достаточно корректировки существующих положений. Например, при исчислении таможенной пошлины адвалорный эквивалент (процент от стоимости) нужно заменить на фиксированную ставку и т.д.

Много вопросов вызывает действующая система мер нетарифного регулирования и практика предоставления «индивидуальных» налоговых льгот (вплоть до полного от них освобождения) и льгот по платежам. Согласно правилам ВТО преференции должны предоставляться либо по «горизонтали» – всем предприятиям данного сектора, либо – вообще всем без исключения, без деления на государственные и частные.

На втором месте в рейтинге ВТО – выработка долгосрочной тарифной политики страны и ее закрепление в виде международных обязательств. В целом, по предварительным оценкам некоторых специалистов, для экономики Беларуси вполне безболезненным могло бы стать снижение пошлин примерно на 70% импорта. В любом случае одновременно это не произойдет: правила ВТО допускают определенный переходный период. Этот период может длиться 5–7 лет, а по отдельным позициям – и до 9 лет.

В секторе услуг основное требование ВТО – создание конкурентной среды на банковском, страховом и телекоммуникационном поле с открытием этих рынков для иностранных инвесторов. В банковском секторе на сегодняшний день квота участия иностранного капитала определяется правлением Национального банка и согласовывается с Президентом. Квота рассчитывается как отношение суммарного капитала, принадлежащего нерезидентам в уставных фондах банков с иностранными инвестициями, а также дочерних банков зарубежных кредитно-финансовых учреждений к совокупному уставному фонду банков, зарегистрированных на территории Беларуси.

Наиболее проблемным является белорусское страховое поле. Для иностранных инвесторов здесь установлено несколько барьеров: создание страховой компании с участием иностранного капитала осложнено условиями и оговорками; создание страховой компании со стартовым 100%-ным иностранным капиталом невозможно, плюс действует дополнительный запрет для иностранцев на ключевые виды деятельности (страхование жизни и имущества). В отличие от банковского сектора квота иностранного участия определяется на сегодняшний день лишь Декретом Президента.

Если в отношении таможенно-тарифной политики уже можно говорить практически о полной унификации позиций Беларуси и России по тарифным обязательствам в рамках ВТО, то в области доступа зарубежных фирм на внутренний рынок услуг ситуация иная. Страны – члены ВТО как раз и указывают белорусской делегации на серьезные ограничения по доступу на рынок телекоммуникаций, банковских и страховых услуг.

Исходя из всего этого можно сделать вывод: координация переговорных усилий в этом направлении продолжается. Недавно сторонам удалось договориться о том, что белорусский представитель войдет в состав российской переговорной команды. Это позволит Беларуси более эффективно отстаивать свою позицию при вступлении в ВТО.