

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Система государственного регулирования процесса транснационализации капитала включает следующие структурные элементы: формирование условий для транснационализации национальных компаний; государственное регулирование процесса активной транснационализации капитала; государственное регулирование процесса пассивной транснационализации капитала.

Формирование условий для транснационализации капитала реализуется по следующим направлениям:

- повышение конкурентоспособности национальных компаний и формирование преимуществ собственности для эффективной конкуренции на мировом рынке (инвестиционная, инновационная, структурная политика страны);
- обеспечение необходимой концентрации экономических ресурсов на основе регулирования процесса финансово-промышленной интеграции в национальной экономике;
- реализация стратегии международного экономического сотрудничества страны на двухстороннем и многостороннем уровне с целью обеспечения интересов национальных хозяйствующих субъектов за рубежом – участие страны в крупнейших международных организациях и соглашениях (Многостороннем агентстве по гарантированию инвестиционных споров, Конвенции ТРИМ/ВТО и др.), создание нормативно-правовой базы в форме Соглашений о поощрении и взаимной защите инвестиций, об избежании двойного налогообложения.

Государственное регулирование процесса активной транснационализации капитала предполагает управление государством процессом вывоза национального капитала – определение отраслевой структуры, воспроизводственной структуры, инновационной структуры вывозимого капитала, направлений вывоза капитала. Основной задачей является, с одной стороны, сохранение внутренних источников экономического роста, а с другой стороны – формирование новых источников экономического роста национальной экономики за счет внешних рынков ресурсов и рынков сбыта.

Государственное регулирование процесса активной транснационализации капитала реализуется по следующим направлениям:

- определение форм вывоза капитала и предотвращение нелегального вывоза капитала;
- регулирование технологической структуры вывозимого капитала, ограничение оттока новых и новейших технологий;
- регулирование экономических эффектов вывоза капитала, предотвращение негативных последствий вывоза капитала для внешней торговли страны, формирование экономических условий для возврата капитала в форме доходов от заграничных инвестиций;
- расширение экономического влияния страны на экономики отдельных стран/регионов, обеспечение доступа к ключевым рынкам ресурсов и рынкам сбыта.

Государственное регулирование процесса пассивной транснационализации капитала предполагает управление государством процессом ввоза иностранного капитала и процессом международной межфирменной кооперации национальных компаний с международными корпорациями; как и в предыдущем случае государство управляет отраслевой структурой прямых иностранных инвестиций, воспроизводственной, инновационной структурой ввозимого капитала. Основой государственного регулирования транснационализации национальной экономики в рамках указанного направления является национальная стратегия привлечения иностранных инвестиций.

Следует отметить, что в развитых странах стратегия транснационализации экономики имеет в большей степени сбалансированный характер. Это значит, что страны реализуют как стратегию активной, так и пассивной транснационализации, осуществляя как прямые зарубежные инвестиции, так и прямые иностранные инвестиции, с некоторым преобладанием первых в системе международного инвестирования.

Исключение в данном случае составляет только экономика Японии, которая в настоящее время является, одновременно, и самой закрытой экономикой среди экономик развитых стран, и располагает достаточно развитой «второй» экономикой благодаря внешним ПИИ. Экономика Японии имеет наибольший разрыв между объемом ввезенных и вывезенных ПИИ среди стран «большой семерки». Отношение накопленных прямых зарубежных инвестиций к прямым иностранным инвестициям составляет 4,1, тогда как для других стран «большой семерки» оно колеблется в пределах от 1,0 (Канада) до 2,0 (Германия) [2].

Это иллюстрирует особенности внешнеэкономической стратегии Японии: она использует промежуточную стратегию, не применяя в чистом виде ни стратегию внешнеориентированного развития, ни стратегию внутриориентированного развития. С одной стороны, Япония активно защищает свой внутренний рынок сбыта, ограничивая приток ПИИ, а с другой – обеспечивает формирование внешних источников развития национальной экономики за счет стимулирования зарубежных инвестиций.

Стратегия реструктуризации японской экономики под влиянием вывоза капитала проанализирована в работах японских экономистов Kojima и Ozawa. В соответствии с этими исследованиями, после того, как в Японии были отменены валютные ограничения (в конце 50-х гг.) начался процесс вывоза капитала национальными корпорациями. Основными типами ПИИ являлись следующие: «поиск рабочей силы»; «поиск ресурсов»; «очищающие» (вывоз экологически вредных производств); «перемещающие сборочные производства»; «поиск стратегических альянсов».

Вывоз капитала обусловил промышленную перестройку японской экономики. Снижалось производство в отраслях, теряющих конкурентоспособность, национальные ресурсы перемещались в отрасли с высокой конкурентоспособностью; одновременно ПИИ создавали каналы экспорта для эффективных национальных отраслей и производств.

Первая волна вывоза иностранных инвестиций была связана с перемещением трудоемких производств в страны с дешевой рабочей силой. Эти отрасли (пищевая, текстильная, табачная, кожевенная) ранее были локомотивами роста и индустриализации японской экономики. В 1955 г. на них приходилось 75 % промышленного производства и 44 % экспорта экономики Японии. Однако позднее они начали терять свою конкурентоспособность из-за дефицита неквалифицированной рабочей силы и роста заработной платы в стране. Производства начали перемещаться в страны-соседи, обладающие дешевой рабочей силой – Тайвань, Корея, Гонконг, Сингапур, в которых, кроме того, сведены к минимуму социокультурные барьеры [1].

Вывоз капитала способствовал высвобождению ресурсов и их перемещению в отрасли тяжелой и химической промышленности, производство оборудования. В результате к 1970 г. японская промышленность в меньшей степени основывалась на легкой промышленности, основу национальной экономики составляли тяжелая, химическая промышленность, станкостроение.

Однако, вскоре возникла необходимость второй волны промышленной реструктуризации. Дело в том, что указанные отрасли являлись ресурсоемкими, в значительной степени зависели от поставок импортного сырья и топлива, были экологически вредными. И к началу 70-х гг. источники роста этих отраслей в рамках японской экономики иссякли. Правительство решило реструктуризировать национальную промышленность, сделать ее менее ресурсоемкой, экологически безопасной, технологически насыщенной. Было решено специализироваться на наукоемких отраслях, например, электронной, станкостроительной и автомобильной промышленности. Как следствие начали активно расти зарубежные инвестиции компаний химической, нефтехимической отраслей. Зарубежные инвестиции играли аналогичную роль, что и на предыдущей стадии: они перемещали за границу отрасли, не имевшие в тот момент необходимого уровня конкурентоспособности и стратегической важности для японской экономики. Инвестиции шли в страны, которые обладали необходимыми ресурсами.

Высвобождавшиеся ресурсы аккумулировали автомобильная и электронная промышленность. К началу 1980 г. эти отрасли производили 75 % экспортной продукции японской экономики. Для доступа на зарубежные рынки японские автомобильные, станкостроительные и электронные гиганты осуществляли инвестиций в создание сборочных производств в Северной Америке и Европе.

С 1986 г. начался следующий этап реструктуризации японской экономики, переход к развитию наукоемких производств и сферы услуг. С этого же периода, основную долю в зарубежных инвестициях японских корпораций стали занимать автомобильная и электронная промышленность. Одновременно, начался вывоз капитала из отраслей новой индустриальной специализации Японии с целью обеспечения необходимыми ресурсами национальной промышленности (новыми технологиями, квалифицированной рабочей силой, научно-исследовательскими мощностями) [3].

По данным Центра ООН по ТНК, в 2003 г. Япония перешла к активной программе привлечения ПИИ. В основе политики японского правительства 5 приоритетов: информационная поддержка притока ПИИ в страну, улучшение деловой среды, упрощение административных процедур, улучшение условий жизни для иностранных сотрудников зарубежных корпораций, развитие инфраструктуры.

Таким образом, роль транснационализации капитала в реструктуризации национальной экономики сводится к следующему: зарубежные инвестиции одних отраслей, по мере снижения в них производства, приводят к высвобождению экономических ресурсов, которые затем используются для развития производства в отраслях новой специализации страны. Активная транснационализация экономики, которая сопровождается вывозом капитала за рубеж, обеспечивает устойчивый приток в страну доходов от инвестиций и формирование каналов экспорта продукции.

Список использованных источников

1. Global and transnational business: strategy and management. – N.Y.: John Wiley, 2004. – 475 p.
2. The global market: Developing a strategy to manage across borders // Ed. by J. Quelch, R. Deshpande. – N.Y.: Jossey Bass, 2004. 387 p.
3. Мовсеян А.Г. Транснационализация в мировой экономике: Учеб. пособ. – М.: Фин. акад., 2001. – 314 с.