

Законодательством предусмотрена возможность перестрахования и у иностранных перестраховщиков, кроме перестраховщиков, находящихся в оффшорной зоне.

Перестрахование – это вторичное страхование страховщиков от чрезвычайных рисков, превышающих их платежеспособность. Это и составляет основную сущность и функцию перестрахования.

Относительно правовой природы перестрахования, определять его, как разновидность цессии или нет, в юридической литературе нет единого мнения.

Главная сложность в решении правовых задач по перестрахованию состоит в том, что границы перестраховочного рынка намного шире рамок национального законодательства, так как в одном перестраховочном договоре могут принимать участие не только белорусские перестраховщики, но и зарубежные перестраховщики.

*М.В. Давыденко, доцент кафедры международного экономического права,
Е.А. Дереченик, студент, УО «Белорусский государственный
экономический университет», Минск (Беларусь)*

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

Развитие внешнеэкономической сферы любой страны связано с активизацией мирохозяйственного взаимодействия в рамках мировой экономики. Ведущее место в системе международных экономических отношений занимает внешняя торговля. Под термином «внешняя торговля» понимается предпринимательская деятельность в области международного обмена товарами и услугами. Международная торговля осуществляется на основе принципов, урегулированных нормами международного права. К международному регулированию экономических отношений, в том числе, и к внешней торговле, прежде всего, применимы принципы равноправия, невмешательства во внутренние дела, неприменение силы и угрозы силой, сотрудничества, добросовестного выполнения международных обязательств, недискриминации, взаимности, взаимной выгоды и некоторые другие. В то же время в международных экономических отношениях выработаны и применяются специальные или отраслевые принципы. Действие данных принципов направленно в первую очередь на формирование торгово-политических режимов. Широкое признание получили следующие специальные отраслевые принципы – принцип наибольшего благоприятствования, принцип национального режима, принцип взаимной выгоды, принцип преференциального режима, принцип свободы транзита, принцип гласности внешнеторгового законодательства. При толковании и применении последних следует исходить из того, что они взаимосвязаны, подчиняются общепризнанным принципам международного права и существуют в рамках единой системы международного права.

Международная внешнеторговая деятельность регулируется в настоящее время рядом международных соглашений, большая часть которых заключена в рамках Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ) и Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД). Генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ–General Agreement on Tariffs and Trade) было заключено в 1947 году. Формально оно являлось соглашением, но фактически представляло собой главную международную организацию по вопросам регулирования мировой торговли. С 1 января 1995 г. ГАТТ

преобразовано во Всемирную торговую организацию (ВТО), ставшую организационно-правовой основой системы международной торговли. ВТО формулирует важнейшие принципы мировой торговли, в том числе принципы наибольшего благоприятствования, национального режима (в отношении внутренних налогов и законов) и взаимности уступок, а также устанавливает права и обязанности стран-членов по отношению друг к другу.

База договоренностей ВТО включает в себя 56 документов, договоренностей и соглашений. В общий комплекс документов входят также меморандум о процедуре урегулирования споров, о процедуре контроля за торговой политикой участников, решение о мерах помощи в случае негативного влияния реформ на развивающиеся страны, зависящие от импорта продовольствия, и др. Все это свидетельствует о широте сферы действия ВТО. Сегодня ВТО выполняет функции многостороннего торгового договора для участвующих в ней стран, и заменяет собой систему из нескольких тысяч двусторонних договоров и соглашений, что дает немалые преимущества членам организации, но усложняет внешнеэкономические связи государств не входящих в нее. Целью ВТО является либерализация международной торговли и придание ей устойчивой основы, обеспечивая, таким образом, экономический рост, развитие и повышение благосостояния людей.

Подавляющая часть международного экономического оборота приходится на куплю-продажу товаров (продукции). В связи с этим значительная роль в регулировании отношений в данной области отводится договорам (контрактам) купли-продажи. Эти договоры характеризуются не только подробным изложением условий купли-продажи, относящихся, в частности, к предмету договора, цене, формам расчёта и т.д. Договоры включают также так называемые условия поставок (продажи), сложившиеся в международном экономическом обороте. Эти условия касаются в основном места и момента передачи товара, вопросов перевозки, распределения рисков гибели или повреждения товара. Указанные условия выработаны в результате их длительного применения участниками внешнеэкономической деятельности в различных странах и широко используются в международной практике. Они известны под названием «торговые термины». Международная торговая палата регулярно унифицирует правила их толкования, результатом чего являются издаваемые палатой «Международные правила толкования терминов» (Инкотермс).

В практике международной торговли наиболее широко применяется Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Венская конвенция 1980г.), которая вступила в силу с 1 января 1988 года. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи была разработана в 1980 г. Комиссией ООН по праву международной торговли (ЮНИСТРАЛ) с целью унификации условий заключаемых сделок международной купли-продажи, а также создания единообразного регулирования заключения и исполнения договоров, позволяющего устранить существенные расхождения в национальном законодательстве. На территории Республики Беларусь Конвенция вступила в силу с 1 ноября 1990 года. Присоединение к Конвенции означает, что её положения стали частью отечественного права и подлежат применению к договорам международной купли-продажи товаров. Положения Конвенции регламентируют заключение договора международной купли-продажи, права и обязанности сторон, возникающие из этого договора, а также ответственность сторон сделки за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств и не затрагивает содержания договора и вопроса права собственности на проданный товар.

Внешнеторговый контракт купли-продажи имеет следующие признаки:

- одним из контрагентов по сделке выступает юридическое или физическое лицо иностранного государства;
- товар (продукция) находится на территории иностранного государства;
- при исполнении контракта товар, как правило, пересекает территорию одного или нескольких иностранных государств;
- контракт подписывается уполномоченными лицами, подписи которых заверяются печатями контрагентов.

Венская конвенция не требует, чтобы договор купли-продажи заключался или подтверждался обязательно в письменной форме. Он может доказываться любыми средствами, включая свидетельские показания (ст.11). Форма контракта может быть как письменной, так и устной. Однако законодательство некоторых стран (в том числе и Республики Беларусь) требует обязательной письменной формы договора купли-продажи. В письменном виде должны вноситься и все изменения в контракт, направляться оферты, акцепты, запросы и иные предложения и ответы. Форма договора купли-продажи определяет момент, когда договор считается заключённым и для сторон сделки возникают взаимные права и обязанности. Этот момент, согласно законодательству большинства стран, совпадает с моментом подписания контракта, если в договоре не указан другой срок вступления соглашения в силу. При заключении договора путём переписки момент вступления его в силу определяется по-разному. В некоторых странах (США, Великобритания, Япония, Швейцария) действует теория «почтового ящика», согласно которой сделка считается совершённой в момент и в месте отправления акцепта на полученную оферту. Право же большинства стран – Италии, Германии, Франции и в том числе Республики Беларусь – предполагает, что сделка считается совершённой в момент и в месте получения акцепта оферентом. В соответствии с Венской конвенцией оферта вступает в силу и тогда, когда она получена адресатом оферты (ст. 15). При устной форме сделки договор считается заключённым в момент, когда стороне, сделавшей предложение, станет известно о его принятии другой стороной.

Контракты международной купли-продажи классифицируются по ряду критериев:

- по продолжительности отношений между контрагентами различают контракты разовые, оформляющие единичную поставку одной стороной другой стороне согласованного между ними количества товара к определённой дате, и контракты с периодической поставкой, предусматривающие регулярные поставки согласованного количества товара на протяжении установленного срока;
- в зависимости от формы оплаты различают контракты с оплатой в денежной форме, с оплатой в товарной форме, со смешанной формой оплаты (денежной и товарной);
- в зависимости от разработчика контракты подразделяются на индивидуальные, текст которых разрабатывают контрагенты по сделке, руководствуясь соответствующими нормами международного права, и типовые, представляющие примерный договор или ряд унифицированных условий, изложенных в письменной форме и сформулированных заранее с учётом торговых правил, обычаев, обыкновений.

Контракт представляет собой совокупность взаимосвязанных условий. Структура и содержание контракта международной купли-продажи носят во многом индивидуальный характер и определяются как спецификой предмета сделки, так и степенью близости контрагентов.

В свете особенностей внешнеэкономической деятельности, когда её участники принадлежат к правовым системам различных государств и не могут детально знать законодательство соответствующего государства, а также в свете интенсивного международного экономического оборота, в заключаемые договоры необходимо включать подробные условия с целью установления взаимных прав и обязанностей, которые могли бы определять и регулировать любые возможные действия и последствия таких действий.

В случае возникновения спора между сторонами арбитражные органы обращаются, прежде всего, к договору как к правовому документу, определяющему их права и обязанности. И только в том случае, если договор не определяет чётко права и обязанности сторон, не содержит подробные условия их осуществления, арбитражные органы обращаются к законодательным актам.

Таким образом, принципы международного и международного экономического права формируют общие направления и рамки взаимодействия государств в торговой-экономической сфере, а значительная роль договоров в регулировании отношений между участниками в области внешней торговли, обусловлена особенностями этой деятельности, имеющей международный характер.

*М.В. Давиденко, доцент кафедры международного экономического права,
И. Ю. Евсевичкая, студентка ФМ, гр. ДФМ-2, 2 курс,
УО «Белорусский государственный экономический университет»,
Минск (Беларусь)*

ПРОБЛЕМА ПРЕСТУПНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СФЕРЕ ТОРГОВЛИ ЛЮДЬМИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

В настоящее время проблема торговли людьми продолжает оставаться актуальной для Республики Беларусь, как и для всего мирового сообщества. Основные формы торговли людьми остаются в Беларуси практически неизменными с 2000 года: это преступления, совершаемые в целях сексуальной или трудовой эксплуатации. В 2010 году был выявлен единственный факт, когда торговля людьми имела место в целях изъятия органов. Необходимо отметить, что сексуальная эксплуатация является самой распространенной формой торговли людьми [1].

В Республике Беларусь за период с 2000 по 2014 год выявлено 6 681 преступлений в сфере противодействия торговле людьми, иным связанным с ней деяниям (включая педофилию с 2013 года).

За 12 месяцев 2014 года в Республике Беларусь в сфере противодействия торговле людьми, иным связанным с ней деяниям выявлено 563 преступления, из них 146 (25,9%) тяжких и особо тяжких.

Из общего количества преступлений в рассматриваемой сфере 397 – связанных с порнографией и вовлечением несовершеннолетних в антиобщественное поведение, в том числе 45 (11,3%) тяжких, а именно: изготовление и распространение порноматериалов – из них 281 – в сети Интернет; изготовление и распространение детской порнографии – 47, в том числе 45 совершенных при отягчающих, 42 – в сети Интернет, 6 – связанных с использованием несовершеннолетних и малолетних в качестве «моделей»; вовлечение несовершеннолетних в антиобщественное поведение – 8 [1].