

лютные правоотношения обладают рядом специфических признаков, которыми характеризуются данные отношения:

- они имеют специфический состав субъектов, которые делятся на резидентов и нерезидентов;

- их объектом является нормативно закрепленный закрытый перечень юридически значимых действий (фактов), которые могут говорить о фактическом вступлении субъекта в гражданские, таможенные либо банковские правоотношения;

- их предметом являются только валютные ценности, перечень которых устанавливается нормативно;

- основанием для их возникновения являются нормы валютного законодательства, которое устанавливает особенности прав и обязанностей субъектов валютных отношений.

Все изложенное выше приводит к пониманию еще одного важного вывода — существенной особенностью валютных отношений является то, что они имеют очень большую степень формализации, которая выражается через закрепление оснований для их возникновения на законодательном уровне. Только установленный Законом Республики Беларусь “О валютном регулировании и валютном контроле” перечень валютных операций может быть основанием для возникновения валютных отношений. Таким образом, валютные отношения являются юридической категорией с устоявшимся объемом.

Фактически в любой момент законодатель может не только изменить структуру валютных отношений, но и придать им иную форму. Например, при исключении сделок с иностранной валютой из перечня валютных операций данные отношения более не будут являться валютными отношениями. Эти сделки будут регулироваться только гражданским законодательством.

Следовательно, валютные отношения — это установленные законодателем отдельные виды гражданских, таможенных либо банковских отношений, закрепленных в специальных правовых нормах (валютном законодательстве). Возникают они в сфере экономики в связи с осуществлением субъектами (резидентами и (или) нерезидентами) валютных операций с валютными ценностями.

Н.В. Хоухлянцева
БГЭУ (Минск)

ЭВОЛЮЦИЯ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О БАНКРОТСТВЕ

В связи с тем, что законодательство о банкротстве в Республике Беларусь представляет собой сложную систему нормативных правовых актов, эволюцию развития данного законодательства можно просле-

дить при проведении сравнительно-правового анализа основополагающих нормативных правовых актов: Закона Республики Беларусь от 30.05.1991 г. № 826—XII “Об экономической несостоятельности и банкротстве” (далее — Закон 1991 г.), Закона Республики Беларусь от 18.07.2000 г. № 423—З “Об экономической несостоятельности (банкротстве)” (далее — Закон 2000 г.) и Указа Президента Республики Беларусь от 12.11.2003 г. № 508 “О некоторых вопросах экономической несостоятельности (банкротстве)” (далее — Указ).

Закон 1991 г. носил концептуальный характер и выделял две самостоятельные и обязательные процессуальные стадии судопроизводства по делам об экономической несостоятельности и банкротстве субъектов хозяйствования: экономическую несостоятельность, под которой понималась удостоверенная судом неспособность субъекта хозяйствования оплатить финансовые документы; банкротство — удостоверенная судом полная неплатежеспособность субъекта хозяйствования (ст. 6, 21). Согласно данным определениям и в связи с тем, что законодателем не было разъяснено, что относится к финансовым документам, а также не установлено, в течение какого срока должна существовать невозможность оплатить эти документы и какова должна быть общая сумма кредиторской задолженности, вышеуказанные понятия представлялись как недоработанные, а названные стадии приводили к задержке судебного разбирательства по данной категории дел. Анализ практики применения Закона 1991 г. свидетельствует о том, что он не содержал специальных процедур для отдельных субъектов хозяйствования: банков, градообразующих, страховых, сельскохозяйственных организаций, что также в свою очередь является одним из недостатков данного закона.

Недоработанность, противоречивость сложившейся национальной системы банкротства и объективная потребность привели к разработке второго Закона о банкротстве 2000 г., который вступил в действие с 12 февраля 2001 г. Понятия экономической несостоятельности и банкротства рассматриваются здесь как синонимы в отличие от Закона 1991 г. Эти понятия подразумевают неплатежеспособность, имеющую или приобретающую устойчивый характер, признанную судом или объявленную должником.

Особенностями данного закона стало введение для должника обязанности подать заявление о своем банкротстве в случаях, когда удовлетворение требований одного или нескольких кредиторов приводит к невозможности исполнения денежных обязательств должника в полном объеме перед другими кредиторами либо прекращению его деятельности. Отмечаются также случаи, когда при проведении ликвидации юридического лица установлена невозможность удовлетворения требований кредиторов в полном объеме из-за недостаточности имущества (ст. 8).

Нововведением также явилось установление особого порядка регулирования общественных отношений, связанных с банкротством градообразующих, сельскохозяйственных организаций, индивидуальных пред-

принимателей и иных субъектов хозяйствования. Особенностью данного закона еще можно считать возможность и приоритетность заключения мирового соглашения на любой стадии производства по делу о банкротстве после погашения задолженности по требованиям кредиторов первой и второй очередей (ст. 155).

Однако практикой применения данного закона были выявлены и некоторые существенные недостатки: не было специализированного фонда при органе госуправления по делам о банкротстве (департаменте), за счет которого могла бы оказываться финансовая поддержка для проведения санации субъектов хозяйствования. Также не были учтены возможность и необходимость страхования руководителей и работников организаций в случае наступления банкротства субъекта хозяйственной деятельности, ответственности антикризисного управляющего.

Рост экономической несостоятельности многих субъектов хозяйственной деятельности и дальнейшее совершенствование развития законодательства о банкротстве с учетом выявленных недостатков привели к принятию 12.11.2003 г. Указа Президента Республики Беларусь "О некоторых вопросах экономической несостоятельности (банкротстве)". Указ внес снова изменения в терминологию банкротства, отдано предпочтение досудебному оздоровлению.

О.В. Цегельник
БГУ (Минск)

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ДОГОВОР В СФЕРЕ ПРИВАТИЗАЦИИ АКЦИЙ ПО КОНКУРСУ

При приобретении акций в процессе приватизации по конкурсу между продавцом, покупателем и открытым акционерным обществом (далее по тексту — ОАО) складывается сложное многостороннее гражданское правоотношение, в силу которого инвестор (покупатель) обязуется оплатить акции и вложить инвестиции в ОАО и осуществить иные практические действия по реализации инвестиционного проекта в отношении общества согласно условиям конкурса. В силу этого продавец обязуется передать акции инвестору (покупателю) в собственность после оплаты последним его стоимости и выполнить иные действия, необходимые для реализации инвестиционного проекта в отношении ОАО. Акционерное общество обязуется принять инвестиции от покупателя в счет выполнения условий конкурса и исполнить действия, необходимые для реализации указанного инвестиционного проекта.

Данное правоотношение следует рассматривать как единое многостороннее инвестиционное обязательство при купле-продаже акций, принадлежащих государству, по конкурсу в процессе приватизации или как инвестиционный договор в сфере приватизации акций, принад-