

# АНАЛИЗ ПОДВИЖНОГО СОСТАВА АВТОТРАНСПОРТНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

**В.Л. Волошинюк**

*Филиал УО «Белорусский государственный  
экономический университет» в г. Пинске*

Проведем анализ транспортного состава автотранспортного предприятия на примере УП «Автопарк» ЗАО «Пинскдрев». Грузовой автотранспорт предприятия от общего количества транспортных средств составляет 73 %. От того, насколько эффективно он используется, зависит себестоимость перевозок, и следовательно, финансовые результаты деятельности предприятия.

Необходимо отметить, что средний возраст грузовых автомобилей предприятия превышает предельный, равный 7 годам интенсивной эксплуатации, что говорит о необходимости замены подвижного состава. Так как УП «Автопарк» эксплуатирует несколько марок автомобилей, проанализируем средний возраст каждой марки (табл. 1).

*Таблица 1*

## **Средний возраст автомобилей по маркам УП «Автопарк» ЗАО «Пинскдрев» (2004 г.)**

Марка автомобиля	Средний возраст автомобиля	Марка автомобиля	Средний возраст автомобиля
ВАЗ	6	КАМАЗ	19,4
ГАЗ	15,5	МАЗ	14,5
УАЗ	14	МАЗ-МАН	0
ЗИЛ	21,5	МАН	8,3

Из данных таблицы 1 следует, что практически все марки автомобилей требуют замены, за исключением седельных тягачей марки МАЗ-МАН, приобретенных в 2004 г., и автофургона ВАЗ 1998 г. выпуска. Таким образом, очевидно, что нынешнее состояние автомобильного состава в конечном итоге отрицательно сказывается на фактическом объеме грузооборота, что подтверждается факторным анализом.

Детерминированная факторная модель объема грузооборота имеет следующий вид:

$$V = M \cdot D \cdot P \cdot K_{cm} \cdot K_p \cdot CK \cdot K_{np} \cdot T \cdot K_{gp},$$

где  $M$ ,  $D$ ,  $P$ ,  $K_{cm}$ ,  $K_p$ ,  $CK$ ,  $K_{np}$ ,  $T$ ,  $K_{gp}$  – показатели эксплуатации подвижного состава (табл. 2).

Таблица 2

**Показатели эксплуатации подвижного состава  
УП «Автопарк» ЗАО «Пинскдрев» (2002–2004 гг.)**

Показатель	2002 г.	2003 г.	2004 г.
Среднегодовое количество машин ( $M$ ), шт.	105	103	97
Средняя грузоподъемность машин ( $T$ ), т	14,3	14,2	14
Отработано одной машиной за год ( $D$ ), дн.	247	253	258
Продолжительность рабочего дня ( $P$ ), ч	8	8	8
Средняя техническая скорость движения ( $CK$ ), км/ч	49,07	51,13	54,04
Коэффициенты:			
использования рабочего времени	0,34	0,33	0,34
использования пробега	0,57	0,57	0,54
использования грузоподъемности сменности	0,74	0,69	0,76
	1	1	1

Расчет влияния этих факторов на объем грузооборота для 2002–2004 гг. выполним способом абсолютных разниц (табл. 3).

Таблица 3

**Влияние показателей эксплуатации автомобилей  
на объем грузооборота (2003–2004 гг.)**

Год	Изменение объема грузооборота									
	Всего	$\Delta M$	$\Delta D$	$\Delta P$	$\Delta K_{cm}$	$\Delta K_p$	$\Delta CK$	$\Delta K_{np}$	$\Delta T$	$\Delta K_{gp}$
2003	-1234301,7	-397699,0	497526,3	0	0	-617030,2	854813,8	0	-148369,3	-1423 43,3
2004	-1490532,2	-114 4362,9	365623,2	0	0	571701,7	110 6281,4	-1 081270,6	-274124,9	1946684,3

Из таблицы 3 видно, что на снижение грузооборота в 2003 г. повлияло снижение количества автомобилей, коэффициента использования рабочего времени, а также коэффициента использования грузоподъемности. А увеличение грузооборота в 2004 г. было вызвано увеличением количества рабочих дней, переходом некоторых машин на работу в две смены, а также повышением среднетехнической скорости и коэффициента использования грузоподъемности, что, в свою очередь, и указывает на значительный физический износ грузового автотранспорта предприятия.

## **КРИТЕРИИ УПЛАТЫ ИНДИВИДУАЛЬНЫМИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМИ НАЛОГА НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ**

*A.B. Горбачев*

*УО «Белорусский государственный  
экономический университет», Минск*

В современной экономике плательщиками налога на добавленную стоимость (НДС) являются не только юридические лица, но и индивидуальные предприниматели. Однако законодательными актами предусматривается ряд условий, при наступлении которых индивидуальные предприниматели (ИП) становятся плательщиками НДС, а именно:

1. Если у индивидуального предпринимателя обороты по реализации за 3 предшествующих последовательных календарных месяца превысили в совокупности 40 тыс. евро по курсу Национального банка на последнее число последнего из этих месяцев. При этом если предприниматель не уплачивал НДС прежде, то при расчете оборотов по реализации ему нужно суммировать всю выручку по реализации объектов за 3 предыдущих месяца. Плательщики НДС обязаны проверить по истечении календарного года, подпадают ли они в следующем году под категорию налогоплательщиков, для этого суммируют всю выручку по реализации с учетом НДС, в том числе и выручку, не поступившую на 60-й день после отгрузки объектов.

Как видим, предприниматели, которые НДС не уплачивали, находятся в более выгодном положении, так как им не нужно учитывать выручку, не поступившую через 60 дней после отгрузки. При