

та предприятиям с 90 до 15 дней и повышает эффективность использования ресурсов ЕБРР. Кроме того, создание консультационного представительства ЕБРР позволяет вести мониторинг уже реализуемых проектов.

Инвестиции ЕБРР, несомненно, содействуют формированию в Республике Беларусь открытой рыночной экономики, развитию частного бизнеса, улучшению инвестиционного климата.

А.В. Скрага
БГЭУ (Минск)

ФОРМИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ СТРАХОВАНИЯ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Развитие страхового рынка Республики Беларусь предполагает появление качественно новых страховых продуктов, одним из которых является страхование экспортных кредитов.

Страхование экспортных кредитов, или страхование риска неплатежа по экспортному контракту, гарантирует кредитору своевременную оплату поставок товаров, оборудования или оказанных в кредит услуг. Существующая экономическая и политическая нестабильность ставит под сомнение возможность выполнения своих обязательств сторонами, заключившими внешнеторговый контракт, и, следовательно, требует таких инструментов, которые снижали бы соответствующие риски.

В мировой страховой практике первые теоретические обоснования возможности проведения страхования кредитов появились еще в 1838 г. Период с 1838 по 1919 г. стал первым этапом в развитии кредитного страхования. С 1919 г. началось применение кредитного страхования как инструмента стимулирования международной торговли и выделение из данной сферы страхования экспортных кредитов. На этом этапе были созданы соответствующие институты, обладавшие правом проведения страхования экспортных кредитов с поддержкой государства. Начало третьего этапа пришлось на 1930-е гг. Жизнь потребовала стандартизации и унификации условий и подходов к страхованию экспортных кредитов, объединения экспортно-кредитных агентств в рамках международных организаций. С 1990-х гг. ведет отсчет четвертый этап, связанный с развитием страхования экспортных кредитов в основном за счет создания новых экспортно-кредитных агентств в странах Центральной и Восточной Европы.

Вопрос о страховании кредита приобрел большое практическое значение в связи с далеко ушедшим разделением труда в области торговли. Однако до первой мировой войны не появилось ни одного специализированного общества по страхованию экспортных кредитов, создавались лишь международные бюро по обмену сведениями о кредитоспособности.

После первой мировой войны обычные формы и методы кредитования, ранее обеспечивавшие сохранность вложенного в торговлю капи-

тала, потеряли прежнее значение. В результате усиления политической нестабильности внешняя торговля столкнулась с такими явлениями, как торговое эмбарго, ограничение на импорт, политический риск. Как следствие у экспортеров возникла необходимость страхования политических рисков неплатежа. Чтобы смягчить проблемы, а в некоторых случаях совершенно устранить их, требовалось создание специальной организации по страхованию кредитов от всех рисков. Кроме того, правительства европейских стран увидели в страховании экспортных кредитов от политических рисков возможность решить внутренние экономические проблемы, в первую очередь проблему занятости.

Возникали и развивались государственные системы финансирования и страхования экспорта. По сути, это был отход от "чистого", классического кредитного страхования. Проводившиеся операции стимулировали национальный экспорт при поддержке бюджета.

Еще до 1930-х гг. предпринимались меры по унификации принципов кредитования и страхования разных стран. Правительства их поддерживали, создавая межгосударственные организации. Так, первым опытом в этой области стала Международная ассоциация кредитного страхования (International Credit Insurance Association — ICIA), созданная в Париже в 1928 г. Однако целенаправленная деятельность по уравниванию условий государственного участия в кредитовании и страховании внешней торговли на международном уровне началась позже, с образованием Бернского союза в 1934 г. Основными целями его создания были выработка и применение согласованных условий кредитования международной торговли, страхования экспортных кредитов, обмена опытом и информацией по кредитованию и страхованию экспортных кредитов. Важными направлениями сотрудничества стали также перестрахование и сострахование.

1990-е гг. характеризуются ростом числа вновь созданных экспортно-кредитных агентств в основном в странах бывшего социалистического лагеря. Такую ситуацию можно считать объективной, так как в условиях перехода к рыночной экономике страхование риска неплатежа приобрело особое значение.

Среди новых гарантийных агентств стран Центральной Европы наиболее весомых результатов в развитии страхования экспортных кредитов добились государственные страховые агентства Чехии (EGAP), Польши (KUKE), Венгрии (MENIV) и Словении (SEC).

Отечественная практика развития страхования экспортных кредитов характеризуется отсутствием комплексной системы, поскольку в условиях монополии внешней торговли отечественные производители имели, по сути, государственную гарантию платежа. В настоящее время эта система не может продолжать функционировать в прежнем виде, ее несовершенство отрицательно сказывается на динамике внешней торговли Республики Беларусь.

Внедрение системы страхования, гарантирования и финансирования экспортных кредитов при государственной поддержке, учитывающей зарубежный опыт, может явиться важным стимулом для экспортных опе-

раций страны. В 2001 г. был сделан шаг на этом пути — приняты соответствующие нормативные документы, в частности, Положение о порядке страхования экспортных контрактов (кредитов) с использованием механизма работы фонда поддержки экспорта. Оно должно послужить правовой основой к внедрению национальной системы страхования экспортных кредитов. Страховая компания "Белэксимгарант" уполномочена проводить данный вид страхования с поддержкой государства. Механизм страхования экспортных кредитов основывается на ежегодном выделении в республиканском бюджете резервного фонда, предназначенного для выплаты страховых возмещений в случае недостатка собственных активов страховщика. В 2002 г. размер фонда составлял 1,8 млрд руб., в 2003 г. — уже 11 млрд руб. Кроме того, в законодательстве дано определение объекта страхования, указаны перечень покрываемых рисков (только коммерческие — неплатежеспособность и банкротство контрагента), категория кредитного лимита, процент собственного участия страхователя в покрытии возможных убытков.

Для дальнейшего развития системы страхования экспортных кредитов в Республике Беларусь чрезвычайно важно создать необходимые условия и определить стратегические направления с учетом зарубежного опыта. Это могут быть: совершенствование законодательной базы (так, пунктом 6.1 Комплексного плана действий Правительства и Национального банка Республики Беларусь на 2004 г. уже предусмотрена разработка проекта постановления по вопросам совершенствования страхования экспортных кредитов и выделения средств в бюджете для гарантирования этих операций); создание инфраструктуры, в частности, компаний по предоставлению информации о деловой репутации предприятий; выработка механизма участия государства в данной системе (государственные гарантии по страховым полисам; компенсации банкам, снижающим процентные ставки по кредитам); создание необходимых условий и определение источников финансирования экспортных контрактов.

Д.В. Сокол
БГЭУ (Минск)

ВЛИЯНИЕ РАСШИРЕНИЯ ЕВРОСОЮЗА НА ИНФЛЯЦИОННЫЕ ОЖИДАНИЯ РЫНКА

Общие требования макроэкономической конвергенции Европейской комиссии (ЕК) предусматривают выравнивание цен в ЕС и в странах Восточной Европы, которые должны войти в Евросоюз в мае 2004 г. Фактически речь идет о повышении цен в Чехии, Польше, Венгрии, Словакии, Словении, Литве, Латвии, Эстонии, на Кипре и Мальте. В ряде этих стран цены уже начали расти. Например, в Литве многие "евроакцизы" были введены с 1 января 2004 г., в результате чего подорожали дизельное топливо, бензин и сигареты. С 1 мая 2004 г. отменяется действующий