

котором доля белорусских комплектующих не превышает 39 %. Малая доля белорусских комплектующих экономически не окупает организацию зарубежных сборочных производств;

в) обеспечение внесения в соответствующих странах-импортерах белорусской автотехники в перечень продукции, дотируемой из специального фонда в рамках Программы ЕС "САПАРД" по решению проблем в области сельского хозяйства стран ЕС;

г) обеспечение внесения в соответствующих странах-импортерах белорусской автотехники в перечень продукции, дотируемой из специального фонда в рамках Программы ЕС "ФАРЕ" по организации помощи мелким и средним фирмам;

д) решение вопроса по заключению Соглашения о взаимном признании сертификационных свидетельств на товары, выданных соответствующими сертификационными органами ЕС и Республики Беларусь;

д) при заключении контрактов на поставку автотехники проводить гибкую ценовую политику.

**Меры, предлагаемые по недопущению падения экспорта тракторов Минпрома:**

а) осуществлен 100%-ный переход на поставки тракторов с сертифицированными двигателями по стандарту "ЕВРО-1" в страны ЕС и страны-кандидаты в ЕС;

б) проводятся работы по сертификации тракторов с двигателями по стандарту "ЕВРО-2" с мая 2004 г.;

в) завершена сертификация новых моделей тракторов "Беларус-922/923/1222/1523";

г) обеспечение внесения в соответствующих странах-импортерах белорусских тракторов в перечень продукции, дотируемой из специального фонда в рамках Программы ЕС "САПАРД" по решению проблем в области сельского хозяйства стран ЕС;

г) обеспечение внесения в соответствующих странах-импортерах белорусских тракторов в перечень продукции, дотируемой из специального фонда в рамках Программы ЕС "ФАРЕ" по организации помощи мелким и средним фирмам;

д) организация белорусскими производителями зарубежных сборочных производств по сборке своих тракторов.

*И.В. Жабенок  
БГЭУ (Минск)*

## **ТРАНСФОРМАЦИЯ СТРУКТУРЫ СОБСТВЕННОСТИ РЕСПУБЛИКИ ПОЛЬША В ПРЕДДВЕРИИ ВСТУПЛЕНИЯ В ЕС**

Для социалистических стран Восточной и Центральной Европы (ЦВЕ), включая Республику Польша, было характерно функционирование административно-управляемой экономической системы, одним из обязательных атрибутов которой являлось существование чрезвы-

чайно обширного государственного сектора в экономике, который в Польше достигал 85 %. Поэтому, создание широкого частного сектора в экономике стало одной из наиболее важных задач рыночных преобразований, инициированных в начале 1990-х годов. Приватизация государственной собственности представляла собой фундаментальный элемент экономической трансформации в рамках политики институциональных преобразований. Необходимость приватизации и стимулирования развития частного сектора была также обусловлена перспективным членством Польши в Европейском союзе и связанным с этим обязательством по синхронизации экономической системы.

Формально процесс приватизации был инициирован законом от 13 июля 1990 г. "О приватизации государственных предприятий". Однако существовавший до того закон от 25 сентября 1981 г. "О государственных предприятиях" даже в рамках "социалистического" законодательства предусматривал процедуру ликвидации государственного предприятия в случае его систематической неплатежеспособности и последующую реализацию активов указанного предприятия, что позволяло использовать механизмы отчуждения государственной собственности еще до формального законодательного ее оформления.

Законом "О приватизации" предусматривалось использование двух основных методов приватизации. Первый метод, получивший название *косвенной*, либо *опосредованной* приватизации. Ее суть заключалась в преобразовании государственных предприятий в компании со стопроцентной собственностью Министерства государственной казны, данный процесс получил название *коммерциализации*. На следующем этапе коммерциализированные предприятия непосредственно приватизировались, при этом использовался один из следующих способов: приглашение потенциальных инвесторов к переговорам либо размещение акций государственных компаний на открытом фондовом рынке. Сравнительно новым способом, инициированным законом от 30 августа 1996 г. "О приватизации и коммерциализации", стала продажа пакетов акций государственных предприятий на аукционах. При продаже государственной собственности в результате переговоров с потенциальными инвесторами, согласно польскому законодательству, на инвестора могут быть возложены дополнительные обязательства. В частности, инвестиционные, предполагающие осуществление собственником дополнительных капитальных вложений помимо оплаты стоимости предприятия; социальные обязательства, предполагающие, прежде всего, сохранение на определенный период рабочих мест, а также касаются вопросов уровня заработной платы, безопасности труда и т.д.; в сферу деятельности инновационных обязательств входит привлечение новых технологий и ноу-хау на приватизированное предприятие, а также выполнение некоторых экологических мероприятий.

При использовании косвенного метода приватизации государственные компании, как правило, переходили в руки стратегических собственников. Так в период 1991—2001 гг. из 315 компаний 288 были пе-

реданы основному (стратегическому) собственнику. Собственниками приватизированных данным методом предприятий могли стать как резиденты, так и нерезиденты Польши, в итоге в 35,1 % случаев косвенной приватизации новым собственникам стал иностранный инвестор.

Вторым методом приватизации, использованным в Польше, была *прямая* приватизация, которая предполагала непосредственную передачу государственной собственности частным лицам, минуя стадию коммерциализации. Как и в случае с косвенной приватизацией, осуществление данного метода проводилось тремя способами: прямая продажа предприятия, передача предприятия в собственность работников в рамках "трудового лизинга", а также путем внесения активов государственного предприятия в виде вклада во вновь создаваемое предприятие.

Методом прямой приватизации были приватизированы, главным образом, малые и средние предприятия.

Также на основании закона "О государственных предприятиях" процесс приватизации проводился путем ликвидации государственных компаний, находящихся в неудовлетворительном финансовом положении. Имущество ликвидированных компаний подлежало реализации. Данный метод приватизации оказался наиболее популярным на первоначальном этапе рыночной трансформации. Однако его использование в итоге оказалось менее эффективным, нежели ожидалось, так как чрезмерная длительность процедуры ликвидации приводила к еще большему ухудшению финансового положения предприятий и их банкротству.

В итоге за весь период рыночной трансформации было приватизировано в общей сложности более 5,5 тыс. из около 8 тыс. государственных предприятий. Учитывая активный процесс возникновения новых частных предприятий ("green fields") в течение последних 15 лет удельный вес частного сектора Польши вырос до 75 %.

Однако в польской экономике продолжает сохраняться определенный приватизационный потенциал, связанный с необходимостью передачи частным собственникам ряда предприятий перерабатывающей и добывающей промышленности. Также планируются крупные приватизационные трансакции в банковской системе, в сфере транспорта и электроэнергетики. Польская экономика находится в преддверье приватизации естественных монополий, что потребует решения новых проблем, связанных с осуществлением операций по подготовке и передаче частным собственникам крупных государственных компаний. Предстоящее вхождение ряда стран ЦВЕ в Европейский союз должно обеспечить более динамичный приток иностранного капитала, что придаст импульс приватизационным процессам продолжающимся в Польше.

Реализация в ближайшей перспективе основных приватизационных проектов должна способствовать оптимизации структуры собственности, что, безусловно, является важным элементом в процессе интеграции польской экономики в общеевропейскую экономическую систему.