

therefore clear that Namibia benefits from free movements of goods within SACU with less border controls. Free movement of goods in particular has created convenient access to a greater market for Namibia's goods, thus, SACU guarantees access to regional markets for Namibia's goods and opens up business opportunities for Namibia's enterprises due to reductions in costs of trade, especially for small companies/traders who otherwise could not afford for example to pay all cross border related costs (e.g. paper work etc.). As a small economy free trade negotiations with other regions can sometimes prove challenging, however, being a SACU member Namibia benefits from common negotiating ground when seeking market access to markets outside SACU.

At the same time, even with such benefits for the country, a customs union or any regional trade agreement can also be an impediment for international trade and economic growth and development. Small economies in customs unions with revenue sharing arrangement such as that of SACU can experience serious negative implications for their economies. It is possible for an economy like Namibia to heavily rely on the revenue from the union and neglect development of export industries and this will make the country vulnerable during economic crisis. For example the impact of low commodity prices, weaker external demand contributed to low SACU revenue in 2015 and 2016. Namibia had to revise its expenditure estimates, cut off some projects that were not affordable a situation which had serious social and economic implications. As free trade opens business opportunities for enterprises, small firms lose out on business opportunities due to their non-competitiveness, some might close down due fierce competition. Therefore it is necessary for members in regional trade blocs to ensure that there are no distortions of resources allocation and diversion of trade and investment.

*Г.В. Беляев, Н.А. Грабовец  
БГЭУ (Минск)*

*Научный руководитель А.А. Праневич — д-р экон. наук*

## **МАЛЫЕ ПРЕДПРИЯТИЯ В ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

Современную экономику нельзя представить без инноваций. Инновационной деятельностью как в нашей стране, так и во всем мире занимаются предприятия разных размеров и форм собственности. Логично предположить, что основной вклад в инновации делают большие предприятия, владеющие крупными финансовыми активами, однако статистика говорит об обратном: наибольший удельный вес здесь занимают именно малые предприятия.

Полномасштабное исследование, касающееся роли малых предприятий, было проведено в США Национальным научным фондом США

в 2013 г. Согласно итогам, фирмы с числом занятых до 100 чел. осуществляли в 4 раза больше нововведений на каждый вложенный в научно-исследовательские работы доллар, чем фирмы с численностью от 1000 до 10 000 чел., и в 24 раза больше, чем еще более крупные фирмы.

Основными преимуществами малых предприятий являются:

1. Скорость принятия решений. Большие компании имеют разветвленную структуру управления, которая тормозит процесс принятия практически любого решения, в то время как малое предприятие имеет возможность оперативно принять решение.

2. Быстрый доступ к ресурсам. Малые предприятия могут быстро внедрить все имеющиеся ресурсы в производство, а инновация потенциально может позволить фирме завоевать часть рынка. В свою очередь, большие предприятия будут испытывать трудности с перенастройкой громоздкой системы.

3. Командный дух. Общение и дружеская атмосфера в коллективе — залог успешного взаимодействия сотрудников. Небольшие компании объединяют людей, занимающихся одним делом, что в условиях отсутствия иерархии способствует развитию креативных идей.

4. Возможность стимулирования инновационной активности всех сотрудников компании. Из-за небольшого числа сотрудников у главы компании появляется возможность стимулировать их инновационную активность.

Тема инноваций очень актуальна в постсоветских странах. Сегодня становится очевидным, что в долгосрочной перспективе сырьевая экономика — это тупиковый путь. А для Беларуси, закупающей энергоресурсы, инновационная направленность вообще может стать основным фактором экономической стабильности и единственным шансом сохранить конкурентоспособность в постиндустриальном мире.

В глобальном индексе инноваций за 2016 г. Беларусь находится на 79-м месте из 140 стран [2].

Оценивая ресурсы и результаты инновационного развития страны в контексте данного индекса, по рейтингу ресурсов Беларусь занимает наиболее высокие позиции, чего, к сожалению, нельзя сказать в отношении рейтинга результатов [2].

Во всем мире усилия по развитию малого частного предпринимательства отражаются в комплексе мер, направленных на упрощение административных процедур, развитие технологий, поддержку внешнеэкономической деятельности. Не остаются без внимания налоговая политика, организация подготовки кадров, совершенствование законодательства и прочие меры по созданию благоприятной среды для малого и среднего предпринимательства.

Развитие малого бизнеса в Республике Беларусь является одним из приоритетных направлений деятельности государства. Целью государственной программы социально-экономического развития Республики Беларусь является увеличение доли малого и среднего предпринимательства в общем объеме ВВП, а также общего числа занятых в микроорганизациях, малых и средних субъектах хозяйствования.

В рамках данной программы осуществляются следующие мероприятия [3]:

- 1) совершенствование законодательства, регулирующего деятельность МСП;
- 2) финансовое обеспечение, включающее предоставление кредитов на льготных условиях и имущества на кредитной основе;
- 3) расширение и стимулирование кооперации между малыми и крупными предприятиями;
- 4) информационное обеспечение деятельности МСП, проведение конкурсов, семинаров, издание отчетов и информационных бюллетеней;
- 5) стимулиция международного сотрудничества и внешнеэкономической деятельности.

### Литература

1. Наука и инновации [Электронный ресурс] // Национальный статистический комитет Республики Беларусь. — Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/solialnaya-sfera/nauka-i-innovatsii>. — Дата доступа: 04.04.2017.

2. World Investment Report 2016 [Electronic resource] // United Nations Conference on Trade and Development. — Mode of access: [http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2016\\_en.pdf](http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2016_en.pdf). — Date of access: 14.04.2017.

3. *Стенуро, И. А.* Обеспечение экономической стабильности и устойчивого роста экономики — главнейшие направления развития законодательства Республики Беларусь о хозяйственной (экономической) деятельности [Электронный ресурс] / *И. А. Стенуро* // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. — Режим доступа [http://pravo.by/gosudarstvo-i-pravo/tsikl-publikatsiy-pravo-sovremennoy-belarusi-istoki-uroki-dostizheniya-i-perspektivy/obespechenie-ekonomicheskoy-stabilnosti-i-ustoychivogo-rosta-ekonomiki-glavneyshie-napravleniya-razv/index.php?sphrase\\_id=172566](http://pravo.by/gosudarstvo-i-pravo/tsikl-publikatsiy-pravo-sovremennoy-belarusi-istoki-uroki-dostizheniya-i-perspektivy/obespechenie-ekonomicheskoy-stabilnosti-i-ustoychivogo-rosta-ekonomiki-glavneyshie-napravleniya-razv/index.php?sphrase_id=172566). — Дата доступа: 10.04.2017.

***Е.А. Буквальная, В.В. Шишко***

*БГЭУ (Минск)*

*Научный руководитель Ю.Б. Вашкевич*

## РЕАЛИЗАЦИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ МЕЖДУНАРОДНЫМИ ФИНАНОВЫМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ

В настоящее время существует целый ряд международных финансовых организаций (далее — МФО), которые создаются путем объединения финансовых ресурсов странами-участниками для решения определенных задач в области развития мировой экономики. Цель проведенного исследования — рассмотреть МФО как субъект инвестирования, проанализировать опыт группы Всемирного банка, а также рассмотреть процесс инвестирования МФО под «белорусской» призмой на примере Европейского банка реконструкции и развития (далее — ЕБРР).