

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Картышова Н.Н.
Брестский филиал ИСЗ

Министерство экономики разработало проект Национальной программы привлечения инвестиций в экономику Республики Беларусь на 2002-2010 годы.

Целью новой Национальной программы является: «обеспечение высоких и устойчивых темпов роста инвестиций, необходимых для рациональных преобразований в экономике и социальной сфере, повышение конкурентоспособности и экономической безопасности государства».

Программа содержит 4 основных направления (источника), по которым будет осуществляться привлечение инвестиций в Беларусь: общее улучшение инвестиционного климата; восстановление инвестиционного потенциала и развитие собственных инвестиционных возможностей; усиление инвестиционной ориентации банковской системы; увеличение объемов иностранных инвестиционных ресурсов в экономику республики.

Предлагается выработать методiku оценки по внутригосударственным правилам и одновременно для этих целей привлечь специализированное международное агентство, которое помогло бы получить внешний инвестиционный рейтинг.

Необходимо формирование нормативно-правовой базы в области налогового, кредитного, валютного, таможенного регулирования.

Для повышения инвестиционной активности юридических лиц предполагается проводить стимулирующую амортизационную политику, которая заставляла бы субъекты хозяйствования направлять амортизационные отчисления, и прибыль на обновление производственных фондов.

Предполагается смягчить налоговую политику.

Планируется подготовить перечень организаций, подлежащих приватизации и акционированию.

Также большое внимание уделено развитию фондового рынка и внутреннему, взаимному лизингу.

Необходимы изменения в банковской системе, предполагающие создание собственных финансовых групп, участие банков в уставных фондах, образование финансовых холдингов, придание системообразующим банкам статуса инвестиционных, введение института ипотeki.

Отказ от прямого кредитования правительства к 2004 году.

Создание специальных целевых депозитных счетов, использование для инвестиций долгосрочных депозитов пенсионных, страховых, инвестиционных фондов и компаний.

Предусматривается подстраивание действующего правового поля к Инвестиционному кодексу, упрощение процедуры регистрации, разгосударствление банков.

В 2002-2010 годах вместо гарантий правительства будут заключаться инвестиционные или концессионные договоры.

Начиная с 2002 по 2005 объём иностранных инвестиций в основной капитал должен составить 0,9-1 млрд. \$ в год. Он позволит обеспечить простое воспроизводство. Для расширенного в 2006-2010 годах планируется объём всех инвестиций в основной капитал до 5 млрд. \$.

ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ С УЧЕТОМ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА

Копелева Е. Д.
Бобруйский филиал БГЭУ
Руководитель: Кенть О.Г.

Нематериальные активы (НМА) как объект бухучета появились на этапе становления рыночных отношений, сейчас они общепризнаны в большинстве стран, но подходы к их идентификации, способам поступления на баланс, оценке, амортизации остаются объектами дискуссий. Достаточно сказать, что только в 1999 году появился Международный стандарт №38, посвященный им.

НМА – совокупность не имеющего вещественной формы оцениваемого имущества, сохраняющего своё содержание и используемого организацией в хозяйственной деятельности длительный (более 12 месяцев) период. Существуют основные критерии отнесения объектов учета к категории НМА. В состав не входят материальные носители, в которых они выражены. НМА – это права, возникающие из ряда договоров (авторских, лицензионных и т.п.), а не сами патенты, лицензии или программные продукты. Данный критерий в Республике Беларусь законодательно впервые сформирован «Положением о порядке начисления амортизации основных средств и нематериальных активов», утвержденном постановлением Министерства финансов и др. Республики Беларусь от 23 ноября 2001 года №187/110/96/18.

В «Международных стандартах финансовой отчетности» НМА как объект учета характеризуются отсутствием материальной формы, долгосрочностью использования, способностью приносить доход. Они также могут выделяться наличием свидетельства, подтверждающего определённые права, документации о научных или технологических решениях, платежных документов, по расходам на НМА, способностью приносить пользу предприятию, высокой неопределённостью размеров будущей прибыли от использования.

Непростым для практического применения является критерий доходности НМА. В соответствии с определением активов, применяемым в западной практике, способность приносить доход является неотъемлемой сущностной чертой принадлежности имущества к категории активов предприятия, и потеря этой способности может привести к исключению того или иного имущества из состава активов. В случае сомнения о правомерности учета тех или иных прав в составе НМА могут возникнуть и определённые налоговые последствия. Например, согласно «Основным положениям по составу затрат» для отнесения