

зелени, оранжевый и желто-зеленый цвета. Однако при окраске помещений и оборудования следует избегать одноцветности, так как однообразие надоедает, вызывая охранительное торможение.

Цвета влияют на нас, и это влияние воздействует глубоко на наше психическое и физическое состояние — хотим мы этого или нет. И тот, кто владеет языком этих мотивов, может и сам посылать сигналы и таким образом целенаправленно способствовать быстрому достижению задуманных целей.

## **ДОГОВОР МЕЖДУНАРОДНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ – ОСНОВА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ**

Туманова О.В.  
Студентка 4 курса  
Бобруйский филиал БГЭУ  
Руководитель: Алимбочков В.П.

В соответствии с законом РБ «О бухгалтерском учете и отчетности» предприятия всех форм собственности могут совершать экспортно – импортные операции. Основным документом, регулирующим взаимоотношения партнеров при совершении экспортно – импортных операций, является договор (контракт) международной купли – продажи.

Внешнеторговый контракт – договор, как правило, между двумя сторонами в виде подписанных единых документов, из которых следует, что между сторонами достигнута договоренность по всем условиям сделки. В соответствии со ст. 424 ГК РБ по договору купли – продажи одна сторона (продавец) обязуется передать имущество в собственность другой стороне (покупателю), а покупатель обязуется принять это имущество и уплатить за него определенную денежную сумму (цену). Договором определяется момент возникновения у покупателя права владения, пользования и распоряжения приобретаемым имуществом. Если договором этот момент не определен, то право владения и риска случайной гибели товара от организации к покупателю определяется законодательством.

Кроме национального права, отношения по договору купли – продажи регулируются рядом международно-правовых норм. Это принятые в 1964 году на конференции в Гааге два международных соглашения: Конвенция о единообразном законе о заключении договоров международной купли – продажи товаров и Конвенция о единообразном законе о международной купле – продаже товаров. Важным документом в области унификации норм внешнеторговых сделок является принятая в 1980 году в Вене Конвенция ООН о договорах международной купли – продажи товаров (Венская конвенция). Правовой эффект участия в Конвенции состоит в том, что ее положения становятся частью национального права государства – участника. В настоящее время законодательство РБ, регулирующее международную куплю – продажу, совпадает по содержанию с законодательством в других государствах – участниках Венской кон-

венции. Это значительно облегчает деятельность коммерсантов и юристов, поскольку в ней участвует большинство государств – основных торговых партнеров Беларуси.

Последовательность проведения любой экспортно - импортной операции состоит из трех этапов:

- Подготовки к заключению контракта;
- Заключения контракта;
- Исполнения контракта.

Основными способами проведения переговоров с целью заключения внешне-торговых сделок являются переговоры путем личных встреч; путем переписки; по телефону.

Инициатива вступления в переговоры может принадлежать как продавцу, так и покупателю, путем направления коммерческого предложения (оферты) на товар. Конвенция (ст. 14) предъявляет к оферте три требования:

1. определенность адресата;
2. достаточная определенность содержания;
3. выражение намерения оферента считать себя связанным в случае акцепта.

Согласно части 1 ст. 402 ГК РБ договор считается заключенным, если между сторонами в требуемой форме достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора. Требования к форме договора, его изменения или прекращение соглашением сторон установлены в части 1 (ст. 11 - 13) и части 4 (ст. 96) Венской конвенции.

Контракты внешнеторговой купли – продажи состоят из согласованных между сторонами условий (коммерческих, валютно – финансовых, транспортных, юридических). Часть этих условий принято считать существенными, т. е. обязательными для каждой сделки, а другую – несущественными. Для участников Конвенции вопрос о существенном или несущественном нарушении условий контракта решен ст. 25 этого документа.

При заключении контракта внешнеторговой купли – продажи следует знать о том, что экспорт и импорт некоторых товаров с территории РБ и на территорию РБ осуществляется на основании Постановления Совета Министров РБ № 1000 от 30 июня 1999 года.

Таким образом, деятельность во внешнеэкономической сфере требует знания правовых рамок, в которых она будет осуществляться, а также того, что единственным инструментом регулирования взаимоотношений между участниками внешнеэкономических сделок является правовая система, построенная на международных источниках права.